

UNIVERZA V LJUBLJANI
EKONOMSKA FAKULTETA

DIPLOMSKO DELO

TANJA GORENC

UNIVERZA V LJUBLJANI
EKONOMSKA FAKULTETA

DIPLOMSKO DELO

**ANALIZA USPEŠNOSTI POSLOVANJA PODJETJA
INSTALATERSTVO GORENC, D.O.O. IN
INSTALATERSKE PANOGE V OBDOBJU 2003–2007**

Ljubljana, junij 2009

TANJA GORENC

IZJAVA

Študentka Tanja GORENC izjavljam, da sem avtorica tega diplomskega dela, ki sem ga napisala pod mentorstvom dr. Nine PONIKVAR, in da dovolim njegovo objavo na fakultetnih spletnih straneh.

V Ljubljani, dne 29. junij 2009

Podpis: _____

Kazalo

UVOD	1
1 ANALIZA POSLOVANJA	2
1.1 Analiza izkaza poslovnega izida	2
1.1.1 Analiza prihodkov	2
1.1.2 Analiza odhodkov	3
1.1.3 Analiza poslovnega izida	3
1.2 Analiza poslovne uspešnosti	4
1.2.1 Analiza produktivnosti dela	5
1.2.2 Analiza ekonomičnosti poslovanja.....	5
1.2.3 Analiza rentabilnosti poslovanja	6
1.2.4 Povezava rentabilnosti kapitala z ostalimi merami uspešnosti poslovanja	6
2 PREDSTAVITEV PODJETJA INSTALATERSTVO GORENC, D.O.O., KONKURENČNEGA PODJETJA ANTEA, D.O.O. IN INSTALATERSKE DEJAVNOSTI	8
2.1 Podatki za analizo.....	9
2.2 Predstavitev podjetja Instalaterstvo Gorenc, d.o.o.	9
2.3 Predstavitev instalaterske dejavnosti in konkurenčnega podjetja Antea, d.o.o.	11
3 ANALIZA IZKAZA POSLOVNEGA IZIDA.....	13
3.1 Analiza prihodkov	13
3.2 Analiza odhodkov	14
3.3 Analiza poslovnega izida	15
4 ANALIZA POSLOVNE USPEŠNOSTI	17
4.1 Analiza produktivnosti dela	17
4.2 Analiza ekonomičnosti poslovanja.....	19
4.3 Analiza rentabilnosti poslovanja	20
4.4 Povezava rentabilnosti kapitala z ostalimi merami uspešnosti poslovanja Instalaterstva Gorenc, d.o.o.	21
SKLEP.....	22
LITERATURA IN VIRI	24

Kazalo tabel

<i>Tabela 1: Indeksi cen življenjskih potrebščin v obdobju 2003–2007</i>	9
<i>Tabela 2: Osnovni podatki o instalaterski dejavnosti za leta 2003, 2006 in 2007</i>	12
<i>Tabela 3: Primerjava podjetij Instalaterstvo Gorenc, d.o.o., Antea, d.o.o., instalaterske dejavnosti in slovenskega gospodarstva v letu 2007</i>	13
<i>Tabela 4: Obseg (v 1 EUR) in struktura (v %) prihodkov Instalaterstva Gorenc v letih 2003, 2006 in 2007</i>	14
<i>Tabela 5: Obseg (v 1 EUR) in struktura (v %) odhodkov Instalaterstva Gorenc v letih 2003, 2006 in 2007</i>	15
<i>Tabela 6: Poslovni izid (v 1 EUR) Instalaterstva Gorenc v letih 2003, 2006 in 2007, podjetja Antea v letu 2007 ter primerjava obeh podjetij v letu 2007</i>	16
<i>Tabela 7: Izračun produktivnosti dela Instalaterstva Gorenc za leta 2003, 2006 in 2007 ter produktivnosti dela podjetja Antea in instalaterske dejavnosti za leto 2007</i>	18
<i>Tabela 8: Izračun kazalnikov ekonomičnosti Instalaterstva Gorenc za leta 2003, 2006 in 2007 ter podjetja Antea in instalaterske dejavnosti za leto 2007</i>	19
<i>Tabela 9: Izračun čiste rentabilnosti kapitala in čiste rentabilnosti sredstev Instalaterstva Gorenc za leta 2003, 2006 in 2007 ter podjetja Antea in instalaterske dejavnosti za leto 2007</i>	20
<i>Tabela 10: Izračun rentabilnosti kapitala in rentabilnosti sredstev Instalaterstva Gorenc za leta 2006 in 2007 po Dupontovem sistemu kazalnikov</i>	21

Kazalo slik

<i>Slika 1: Dupontov sistem medsebojno povezanih kazalnikov</i>	8
---	---

UVOD

Analiza poslovanja je proces, s pomočjo katerega spoznavamo poslovanje podjetja, ključnega pomena pa je tudi za načrtovanje poslovanja v prihodnosti. Z informacijami, ki jih pridobimo znotraj tega procesa, ugotovimo, v kolikšni meri podjetje dosega zastavljene cilje in na katerih področjih se dejanski rezultati razlikujejo od načrtovanih, kar v naslednji fazi vpliva na morebitno spremembo strategije in načina poslovanja. Med uspešna podjetja sodijo tista, ki so ob tovrstnem odstopanju dejanskih rezultatov od načrtovanih sposobna ugotoviti prave probleme ter jih na hiter način odpraviti in postaviti ustrezne nove cilje.

Zgoraj opredeljeni razlogi poudarjajo pomen in pomembnost opravljanja analize znotraj podjetij, zaradi česar sem se odločila, da se v diplomski nalogi poglobim v analizo podjetja Instalaterstvo Gorenc, d.o.o., ki posluje v okviru dejavnosti inštaliranja vodovodnih, plinskih in ogrevalnih napeljav in naprav. Za analizo tega podjetja sem se odločila zato, ker dobro poznam njegovo poslovanje, poleg tega pa imam tudi dostop do vseh podatkov, potrebnih za analizo.

V diplomskem delu s pomočjo internih in javno dostopnih podatkov analiziram uspešnost poslovanja podjetja Instalaterstvo Gorenc, d.o.o. (v nadaljevanju Instalaterstvo Gorenc), poleg tega pa s pomočjo javno dostopnih podatkov njegovo uspešnost primerjam tudi s konkurenčnim podjetjem Antea, d.o.o. (v nadaljevanju Antea) in dejavnostjo inštaliranja vodovodnih, plinskih in ogrevalnih napeljav in naprav (v nadaljevanju instalaterska dejavnost). Namen diplomske naloge je analizirati izkaz poslovnega izida in poslovno uspešnost poslovanja podjetja Instalaterstvo Gorenc. Cilj diplomskega dela pa je ugotoviti, kako podjetje posluje v primerjavi s konkurentom in povprečnim podjetjem v dejavnosti. V diplomskem delu analiziram le uspešnost poslovanja podjetja, ostala področja pa so zaradi omejenega obsega diplomskega dela izpuščena.

Diplomsko delo je poleg uvoda in sklepa razdeljeno na štiri poglavja. V prvem poglavju predstavim teoretična izhodišča diplomskega dela, v drugem poglavju način prikazovanja podatkov v celotnem diplomskem delu, poleg tega pa se osredotočim na predstavitev podjetja Instalaterstvo Gorenc, konkurenčnega podjetja Antea in instalaterske dejavnosti. V tretjem poglavju analiziram izkaz poslovnega izida Instalaterstva Gorenc, in sicer predstavim obseg in strukturo prihodkov in odhodkov podjetja v letih 2003, 2006 in 2007. Za isto obdobje predstavim tudi poslovni izid podjetja, ki ga v letu 2007 primerjam tudi s poslovnim izidom konkurenčnega podjetja Antea. V četrtem poglavju analiziram poslovno uspešnost podjetja, kjer prav tako naredim izračune za leta 2003, 2006 in 2007. Analiziram produktivnost dela, ekonomičnost poslovanja in rentabilnost poslovanja in ugotavljam, kako se ti trije kazalniki skozi leta spreminjajo. Rezultate primerjam z vrednostmi za konkurenčno podjetje in celotno dejavnost v letu 2007 in na podlagi tega ugotavljam, ali Instalaterstvo Gorenc posluje uspešneje od konkurenta oziroma uspešneje od povprečnega podjetja v dejavnosti.

V sklepu diplomske naloge pa so povzete glavne misli in ugotovitve, ki jih pridobim iz analize uspešnosti poslovanja obravnavanega podjetja.

1 ANALIZA POSLOVANJA

Analizo poslovanja lahko opredelimo kot znanstveno disciplino in kot praktično dejavnost. To je proces, s pomočjo katerega spoznavamo poslovanje podjetja, na podlagi te analize pa se lahko njeni uporabniki odločajo o izboljšanju ekonomske uspešnosti poslovanja podjetja (Pučko, 2005, str. 11).

Analiza poslovanja je širši pojem, v katerega med drugim uvrščamo tudi analizo uspeha in analizo uspešnosti poslovanja. Ko analiziramo uspeh in uspešnost poslovanja podjetja, spremljamo in ocenjujemo uspeh in uspešnost, ki ju podjetje dosega. Pri tem primerjamo dosežene rezultate z določenimi osnovami in ugotavljamo odklone. Če pri tem ugotovimo, da imamo negativne odklone, lahko ob njihovi temeljiti analizi opredelimo temeljne probleme podjetja, ki jih je potrebno upoštevati pri nadaljnjem poslovanju in jih primerno rešiti (Pučko, 2005, str. 143).

Za poznavanje in presojanje uspešnosti poslovanja podjetja je potrebno najprej poznati strukturo in dinamiko kategorij izkaza poslovnega izida, nato pa še na tej osnovi izračunane vrednosti kazalnikov uspešnosti poslovanja.

1.1 Analiza izkaza poslovnega izida

V izkazu poslovnega izida, ki je temeljni računovodski izkaz, podjetje prikazuje svoj uspeh poslovanja. Sestavlja ga za zunanje in notranje uporabnike računovodskih informacij, katerim ti podatki predstavljajo pomemben vir informacij za nadaljnje delo. Poslovni izid nam pokaže uspeh poslovanja, katerega rezultat je lahko dobiček ali izguba. Dobitek oziroma izgubo pa izračunamo kot razliko med prihodki in odhodki (Uradni list RS, št. 118, 2005).

1.1.1 Analiza prihodkov

Pod pojmom prihodki razumemo prodajno vrednost proizvodov ali storitev, ki jih podjetje ustvari s poslovanjem v obdobju enega leta. Opredelimo jih s prodajno vrednostjo prodanih količin, poleg tega pa zajemajo še finančne in druge prihodke, ki tudi povečujejo poslovni izid podjetja (Turk & Melavc, 2001, str. 76).

Prihodke določenega poslovnega sistema ugotavljamo v povezavi s sredstvi in obveznostmi do virov sredstev. Prihodki namreč nastajajo kot posledica povečevanja sredstev ali pa zmanjševanja obveznosti do virov sredstev (Turk, Melavc & Korošec, 2004, str. 105).

Po Slovenskih računovodskih standardih iz leta 2006 prihodke razčlenimo na poslovne, finančne in druge prihodke, poslovne in finančne prihodke skupaj pa poimenujemo redni prihodki (Uradni list RS, št. 118, 2005).

1.1.2 Analiza odhodkov

Odhodke, ki skupaj s prihodki ustvarjajo poslovni izid, opredelimo kot zmanjšanje gospodarskih koristi v obračunskem obdobju. Nastanejo kot zmanjšanje sredstev zaradi zmanjšanja zalog blaga ali poslovnih učinkov ali pa kot povečanje dolgov, na primer zaradi zaračunanih obresti. Odhodki se delijo na poslovne, finančne in druge odhodke, poslovne in finančne odhodke skupaj pa imenujemo redni odhodki. Tako kot prihodki tudi odhodki preko poslovnega izida na koncu obračunskega obdobja posredno vplivajo na velikost celotnega kapitala (Turk et al., 2004, str. 355).

Odhodki se nanašajo na prodane količine, s katerimi so pridobljeni prihodki, poleg tega pa zajemajo tudi nekatere postavke zunaj stroškov in nabavnih vrednosti, ki tudi zmanjšujejo poslovni izid. Večino odhodkov lahko pojasnimo s stroški, ki se nanašajo na prodane količine, vendar pa stroškov in odhodkov ne smemo zamenjevati, kajti ne gre za dve isti kategoriji. Odhodki so namreč tisti stroški, ki po odbitku od prihodkov soustvarjajo poslovni izid v določenem obračunskem obdobju, medtem ko so stroški cenovni izraz potroškov v istem obračunskem obdobju. Čeprav so stroški in odhodki medsebojno dokaj prepleteni, pa vendar vsi stroški niso odhodki in tudi vsak odhodek ni povezan s stroški (Turk & Melavc, 2001, str. 67).

1.1.3 Analiza poslovnega izida

Izkaz poslovnega izida je obvezni sestavni del računovodskih izkazov vseh podjetij (Uradni list RS, št. 118, 2005). Pozitiven poslovni izid je cilj poslovanja vsakega podjetja, saj mu to omogoča trajno poslovanje in dobiček. Poslovni izid je zadnja faza reprodukcijskega procesa, merimo ga vrednostno, ugotavljamo pa ga lahko enkrat ali večkrat letno (Ivanko & Bergant, 1999, str. 193). Poslovni izid, to je razlika med prihodki in odhodki v nekem obdobju, se lahko ugotavlja za podjetje kot celoto ali pa za posamezne dele podjetja oziroma posamezne proizvode (Usenik, Lekše & Dular, 2004, str. 62).

Temeljne vrste poslovnega izida, ki so pomembne tako za notranje kot za zunanje uporabnike, razčlenimo na dobiček, čisti dobiček in izgubo. Dobiček, ki je pozitivna razlika med skupnimi prihodki in skupnimi odhodki, nadalje razčlenimo na dobiček iz poslovanja, ki predstavlja presežek poslovnih prihodkov nad poslovnimi odhodki, dobiček iz financiranja, ki je presežek finančnih prihodkov nad finančnimi odhodki, dobiček iz rednega delovanja, ki je vsota dobička iz poslovanja in dobička iz financiranja, ter na dobiček iz izrednega delovanja, ki je presežek drugih prihodkov nad drugimi odhodki. Ta dobiček se razdeli na del, ki pripada podjetju, in na del, ki pripada državi v obliki davka. Čisti dobiček je dobiček, ki je že

zmanjššan za davke in tako v celoti pripada podjetju, o njegovi delitvi pa odločajo lastniki podjetja. Razporeja se lahko med zaposlene, lastnike, v rezerve, v povečanje osnovnega kapitala ali pa ostane nerazporejen. Izguba pa je negativen poslovni izid, to pomeni, da so skupni odhodki opazovanega obdobja višji od skupnih prihodkov. V okviru kapitala predstavlja odbitno postavko in tako zmanjšuje vrednost celotnega kapitala (Usenik et al., 2004, str. 62).

Izkaz poslovnega izida je lahko sestavljen v dveh različicah, in sicer v nemški in angloameriški. Standardi dajejo prednost angloameriški različici, ker je bolj usmerjena k poslovnim potrebam, medtem ko je nemška različica usmerjena bolj k narodnogospodarskim analizam. Podjetja si tako glede na svoje potrebe sama izberejo obliko, v kateri bodo prikazani njihovi poslovni izidi. Zaradi zgodovinskih razlogov še vedno več uporabljajo nemško različico, čeprav standardi predlagajo drugače (Odar, 2009, str. 14). Prav tako nemško različico uporablja analizirano podjetje Instalaterstvo Gorenc.

Izkaz poslovnega izida prikazuje le prihodke in odhodke obravnavanega obdobja, zato to ni kumulativen računovodski izkaz, tako kot je bilanca stanja. Razlika med prihodki in odhodki obdobja je poslovni izid, to je dobiček ali izguba. Prihodnje poslovno leto se začne prihodke in odhodke ugotavljati ponovno.

1.2 Analiza poslovne uspešnosti

Podjetje je uspešno, ko dela „prave“ stvari. Uspešnost merimo z ugotavljanjem, kaj dosežemo z učinki glede na vložke ali potroške. Ne smemo pa uspešnosti zamenjevati z učinkovitostjo. Učinkovitost pomeni, da delamo stvari »prav«. Merimo jo tako, da ugotavljamo, kolikšni vložki ali potroški so potrebni, da pridemo do učinkov (Neely, 1998, str. 5). Lahko je nekdo učinkovit (svoje proizvode proizvaja oziroma opravlja storitve tehnično-tehnološko smotrno), vendar je neuspešen, ker na trgu zaradi določenih vzrokov za svoje proizvode oziroma storitve ne dosega primernih prodajnih cen, po drugi strani pa je neko podjetje lahko neučinkovito, vendar zaradi položaja na trgu, na primer ker je monopolno, dosega odlične prodajne cene in je uspešno (Turk et al., 2004, str. 668).

Pri poslovni uspešnosti je zelo pomembno uresničevanje splošnega ekonomskega načela, po katerem je cilj podjetij z danimi sredstvi doseči maksimalen učinek ali pa doseči dani učinek z minimalnimi sredstvi. Splošno ekonomsko načelo izražamo na tri načine, in sicer kot načelo produktivnosti, načelo ekonomičnosti in načelo rentabilnosti. Ekonomsko načelo torej opredelimo kot načelo doseganja čim večjega učinka po enoti sredstev, kar zapišemo tako, kot je prikazano v enačbi (1) (Žnidaršič Kranjc, 1995, str. 203):

$$\text{Uspešnost gospodarjenja} = \text{cilj gospodarjenja} / \text{sredstvo za doseganje cilja} \quad (1)$$

1.2.1 Analiza produktivnosti dela

Produktivnost dela je naturalno merilo uspešnosti poslovanja. Izražena je, kot kaže enačba (2), kot razmerje med proizvedeno količino poslovnih učinkov (Q) in zanjo vloženim delovnim časom (L). Iz tega sledi, da je produktivnost dela večja, ko se v določenem času proizvede večja količina poslovnih učinkov ali ko se določena količina poslovnih učinkov proizvede v čim krajšem času (Tekavčič, 2002, str. 668).

$$\text{Produktivnost dela} = \text{proizvedena količina poslovnih učinkov} / \text{vložen delovni čas} \quad (2)$$

Poznamo pet skupin dejavnikov, ki vplivajo na produktivnost dela. To so tehnično-tehnološki dejavniki (tehnična delitev dela, tehnična opremljenost dela, narava tehnološkega procesa), organizacijski dejavniki (izkoriščenost zmogljivosti, izkoriščenost delovnega časa, standardizacija in tipizacija, kooperacija, specializacija), človeški dejavniki (strokovna usposobljenost in intenzivnost dela, ki je odvisna od motivacije), naravni dejavniki in družbeni dejavniki (Tekavčič, 2002, str. 669).

1.2.2 Analiza ekonomičnosti poslovanja

Ekonomičnost opredelimo kot razmerje med proizvedeno vrednostjo količine učinkov, izraženih vrednostno, in med vložki, izraženimi s stroški (Škerbic & Rebernik, 1991, str. 227). Opišemo jo lahko tudi kot načelo doseganja čim večjega produkta na enoto stroškov, iz česar sledi, da je dani cilj dosežen, če dani proizvod ustvarimo s čim manjšimi stroški, oziroma če z danimi stroški proizvedemo čim več proizvodov (Žnidaršič Kranjc, 1995, str. 221). Ekonomičnost kaže razmerje med prihodki in odhodki, za razliko od uspeha podjetja, ki kaže razliko med njima. Na ta način ekonomičnost izloči vpliv velikosti podjetja (Bošnjak, 2000, str. 19).

Ekonomičnost poslovanja se lahko izračuna na več različnih načinov, podatke zanjo pa pridobimo iz izkaza poslovnega izida. V praksi tako najpogostejše ekonomičnost izračunamo kot razmerje med prihodki (izražajo vrednost proizvodnje) in odhodki (izražajo vrednost stroškov), kar nam kaže enačba (3) (Pučko, 2005, str. 157):

$$\text{Ekonomičnost} = \text{prihodki} / \text{odhodki} \quad (3)$$

Poleg ekonomičnosti lahko izračunamo tudi delne ekonomičnosti, kot sta na primer ekonomičnost iz poslovanja (razmerje med poslovnimi prihodki in poslovnimi odhodki) ali pa ekonomičnost iz financiranja (razmerje med finančnimi prihodki in finančnimi odhodki) (Tekavčič, 2002, str. 670). Podjetje posluje z dobičkom, če je koeficient ekonomičnosti večji od ena, ker so takrat prihodki večji od odhodkov. Kadar pa so prihodki manjši od odhodkov, podjetje posluje z izgubo, koeficient ekonomičnosti pa je manjši od ena. Tista podjetja, ki poslujejo ekonomično, izboljšujejo svoj konkurenčni položaj na trgu, kajti zaradi nižjih

stroškov dosegaajo nižje lastne cene proizvodov in jih lahko ugodneje prodajo (Boltavzer, 2000, str. 89).

1.2.3 Analiza rentabilnosti poslovanja

Rentabilnost ali uspešnost poslovanja je najbolj kompleksna mera uspešnosti. Opredeljena je kot razmerje med dobičkom ter zanj vloženimi poslovnimi sredstvi. Povezujemo jo z osnovnim načelom gospodarnosti, ki pravi, da je potrebno z danimi sredstvi doseči čim boljši rezultat oziroma določen rezultat doseči s čim manj sredstvi (Bošnjak, 2000, str. 16).

Rentabilnost lahko izračunamo na dva načina, in sicer z vidika lastnika podjetja ali z vidika podjetja kot celote. Z vidika lastnika podjetja izračunamo rentabilnost kot razmerje med dobičkom in povprečnim vloženim kapitalom, kot je zapisano v enačbi (4), kajti lastnika podjetja zanima rentabilnost kapitala, ki ga je vložil v podjetje. To rentabilnost označimo s kratico ROE (angl. *return on equity*), imenujemo pa jo tudi dobičkonosnost kapitala (Tekavčič, 2002, str. 672). Ta kazalnik je dobro primerjati z donosi alternativnih naložb, kot so nakup državnih vrednostnih papirjev ali vezava sredstev pri banki, kajti donos kapitala v podjetju naj bi bil večji od teh, da je ekonomsko gledano lastniku kapitala smiselno vložiti kapital v podjetje (Usenik et al., 2004, str. 110).

$$ROE = \text{dobiček} / \text{povprečni kapital} \quad (4)$$

Rentabilnost z vidika podjetja kot celote izračunamo kot razmerje med dobičkom in povprečno vloženimi vsemi poslovnimi sredstvi, kot prikazuje enačba (5). To rentabilnost lahko imenujemo tudi dobičkonosnost sredstev, označimo pa jo s kratico ROA (angl. *return on assets*). Tu se v imenovalcu uporabijo vsa sredstva, kajti podjetje kot celota razpolaga s celotnimi sredstvi, s katerimi ustvarja dobiček (Tekavčič, 2002, str. 670).

$$ROA = \text{dobiček} / \text{povprečna sredstva} \quad (5)$$

Kazalnika se po vrednosti večinoma razlikujeta med sabo, enaka sta le v primeru, ko podjetje nima dolgov, torej ko je v celoti financirano s kapitalom. V vseh ostalih primerih je rentabilnost kapitala večja od rentabilnosti sredstev podjetja (Kosi, Marc & Peljhan, 2007, str. 72).

1.2.4 Povezava rentabilnosti kapitala z ostalimi merami uspešnosti poslovanja

S pomočjo sistema medsebojno povezanih kazalnikov analiziramo dejavnike, ki vplivajo na rentabilnost kapitala, ki je eden temeljnih kratkoročnih finančnih kazalnikov presojanja uspešnosti poslovanja. Ta sistem je poznan pod imenom Dupontova analiza. Bistvo tega sistema je, da se rentabilnost kapitala razčleni na zmnožek treh kazalcev (enačba (6)), in sicer na dobičkovnost prihodkov, obračanje sredstev ter razmerje med sredstvi in kapitalom.

Rentabilnost kapitala je izražena kot razmerje med dobičkom in kapitalom, dobičkovnost prihodkov kot razmerje med dobičkom in prihodki, obračanje sredstev pa kot razmerje med prihodki in povprečnimi sredstvi (Tekavčič & Megušar, 2002, str. 21–23).

$$\text{Rentabilnost kapitala (ROE)} = \text{dobičkovnost prihodkov} \times \text{obračanje sredstev} \times (\text{sredstva/kapital}) \quad (6)$$

Enačbo rentabilnosti kapitala lahko najprej v števcu in imenovalcu pomnožimo s sredstvi. Ulomek nato preoblikujemo in dobimo enačbo (7), iz katere je razvidno, da je rentabilnost kapitala enaka rentabilnosti sredstev, pomnoženi z razmerjem med sredstvi in kapitalom (Tekavčič & Megušar, 2002, str. 25).

$$\text{Dobiček/kapital} = (\text{dobiček} \times \text{sredstva}) / (\text{kapital} \times \text{sredstva}) = (\text{dobiček/sredstva}) \times (\text{sredstva/kapital}) \quad (7)$$

Iz zapisa enačbe (7) je razvidno, da bi bila rentabilnost kapitala enaka rentabilnosti sredstev, če bi podjetje vsa sredstva financiralo z lastnimi viri. Če pa podjetje del sredstev financira z dolgom, kar pomeni, da je razmerje med sredstvi in kapitalom večje od ena, je rentabilnost kapitala večja od rentabilnosti sredstev. Iz tega sledi, da je rentabilnost kapitala odvisna od rentabilnosti sredstev in strukture virov sredstev. Rentabilnost sredstev lahko nadalje razčlenimo na dobičkovnost prihodkov in obračanje sredstev, kot je to prikazano v enačbi (8), s čimer dobimo zapis v enačbi (6) (Tekavčič & Megušar, 2002, str. 25).

$$\text{Dobiček/sredstva} = (\text{dobiček/sredstva}) \times (\text{prihodki/prihodki}) = (\text{dobiček/prihodki}) \times (\text{prihodki/sredstva}) \quad (8)$$

Nadalje lahko kazalec dobičkovnosti prihodkov razčlenimo tako, da vanj zajamemo neposredno izražena kazalnika ekonomičnosti poslovanja in produktivnosti dela. Postopek je prikazan v zapisih enačb (9), (10) in (11) (Tekavčič & Megušar, 2002, str. 25–26).

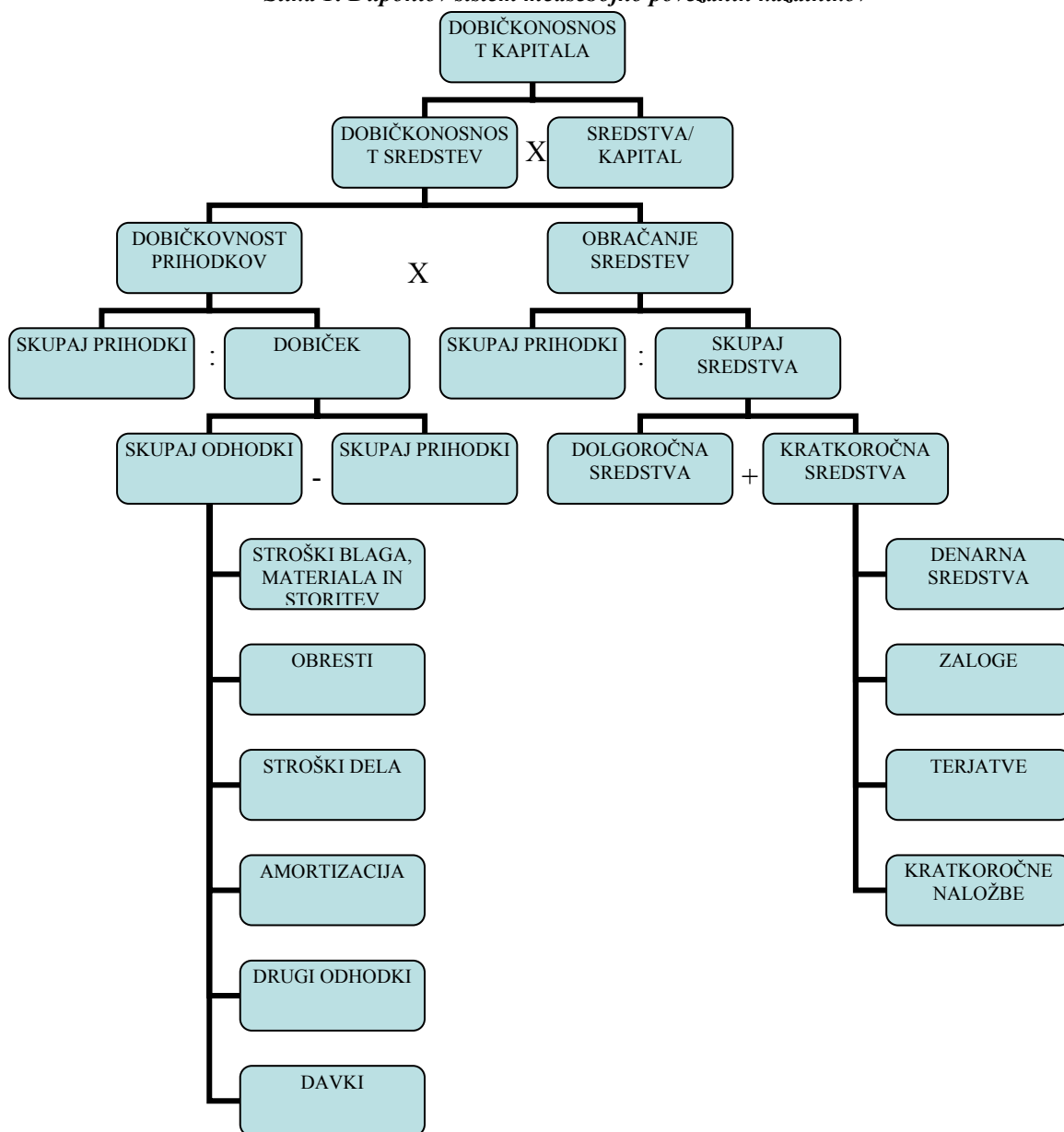
$$\text{Dobiček/prihodki} = (\text{prihodki} - \text{odhodki}) / \text{prihodki} = 1 - \text{odhodki/prihodki} = 1 - 1/\text{ekonomičnost} \quad (9)$$

$$\text{Dobiček/sredstva} = (1 - 1/\text{ekonomičnost}) \times (\text{prihodki/sredstva}) \quad (10)$$

$$\text{Ekonomičnost} = (\text{prihodki/odhodki}) \times (\text{število zaposlenih/število zaposlenih}) = (\text{prihodki/število zaposlenih}) / (\text{stroški/število zaposlenih}) \quad (11)$$

Iz navedene izpeljave sledi, da je dobičkonosnost kapitala odvisna od dejavnikov obračanja sredstev, dejavnikov produktivnosti dela, ekonomičnosti poslovanja ter dejavnikov, ki vplivajo na stopnjo zadolženosti podjetja (Tekavčič & Megušar, 2002, str. 26). Na Sliki 1 prikazujem zgoraj opisane povezave kazalnikov poslovanja podjetja.

Slika 1: Dupontov sistem medsebojno povezanih kazalnikov



Vir: Tekavčič & Megušar, Analiziranje uspešnosti poslovanja s pomočjo sistema med seboj povezanih kazalnikov (uporaba konkretnih podatkov podjetja s simulacijo sprememb), 2002, str. 24.

2 PREDSTAVITEV PODJETJA INSTALATERSTVO GORENC, D.O.O., KONKURENČNEGA PODJETJA ANTEA, D.O.O. IN INSTALATERSKE DEJAVNOSTI

V tem poglavju predstavim podjetje Instalaterstvo Gorenc, katerega uspešnost poslovanja analiziram skozi celotno diplomsko delo, konkurenčno podjetje Antea in instalatersko dejavnost.

2.1 Podatki za analizo

V diplomskem delu črпам teoretična izhodišča iz slovenske in tuje literature. V praktičnem delu pa podatke pridobivam predvsem iz internetnih virov. Podatki, ki jih v diplomskem delu uporabljam za analizo konkurenčnega podjetja Antea in instalatersko dejavnost, so izključno javnega značaja in dostopni na portalih GVIN ter iBON. Za podjetje Instalaterstvo Gorenc pa po dogovoru z lastnikoma podjetja uporabljam tudi interne vire podatkov.

V celotnem diplomskem delu podatke inflacioniram, tako da so medčasovno primerljivi, zato da jih lahko verodostojno primerjam med posameznimi leti. Pri inflacioniranju uporabljam indeks cen življenjskih potrebščin, ki je uradni indikator stopnje inflacije v Sloveniji. Ker se podatki v izkazih uspeha nanašajo na celotno leto, ne le na določen dan, za inflacioniranje uporabljam indekse januar–december 2007/januar–december 2006, januar–december 2006/januar–december 2005, januar–december 2005/januar–december 2004 in januar–december 2004/januar–december 2003. V diplomski nalogi uporabljam tudi podatke o vrednostih, ki so razvidni iz bilance stanja, zato v tem primeru uporabljam indekse december 07/ december 06, december 06/december 05, december 05/december 04, december 04/december 03 in december 03/december 02. V Tabeli 1 so prikazani indeksi cen življenjskih potrebščin po podatkih Statističnega urada Republike Slovenije.

Tabela 1: Indeksi cen življenjskih potrebščin v obdobju 2003–2007

Indeks	Vrednost indeksa
I jan.-dec. 07/ jan.-dec. 06	103,6
I jan.-dec. 06/ jan.-dec. 05	102,5
I jan.-dec. 05/ jan.-dec. 04	102,5
I jan.-dec. 04/ jan.-dec. 03	103,6
I dec. 07/dec. 06	105,6
I dec. 06/dec. 05	102,8
I dec. 05/dec. 04	102,3
I dec. 04/dec. 03	103,2
I dec. 03/dec. 02	104,6

Vir: Statistični urad RS, 16.4.2009.

2.2 Predstavitev podjetja Instalaterstvo Gorenc, d.o.o.

Podjetje Instalaterstvo Gorenc, ki je predmet analize v okviru te diplomske naloge, je družba z omejeno odgovornostjo (v nadaljevanju d.o.o.). Glavna dejavnost podjetja je inštaliranje vodovodnih, plinskih in ogrevalnih napeljav in naprav, kar v skladu s Standardno klasifikacijo dejavnosti (v nadaljevanju SKD) spada v skupino 43.220 (Statistični urad RS, 3.5.2009). Ta dejavnost se uvršča pod specializirana gradbena dela, kar spada v skupino gradbeništvo, ki je v SKD označena s črko F. Dejavnost podjetja je opredeljena kot storitvena dejavnost.

Pričetek poslovanja Instalaterstva Gorenc sega v leto 1992, ko je pričel s poslovanjem samostojni podjetnik (v nadaljevanju s.p.). Ukvarjali so se z vodovodnimi in centralnimi

instalacijami, delali pa so predvsem na stanovanjskih hišah. Prvih nekaj mesecev je v obratovalnici delal nosilec obrti sam, jeseni istega leta pa se mu je pridružil učenec, ki je v obratovalnici opravljal praktični pouk. Naslednje leto, po končanem šolanju, se je tam tudi zaposlil.

V letu 2002 so spremenili pravno statusno obliko in se preoblikovali v d.o.o. Glavni razlog za to je bil v obdavčenju, saj je s.p. obdavčen kot fizična oseba, torej po davčni lestvici, ki velja za fizične osebe, poslovanje podjetja v obliki d.o.o. pa je bilo v celoti obdavčeno po 25-odstotni davčni stopnji. Kasneje pa se je na podlagi 60. in 97. člena Zakona o davku od dohodka pravnih oseb – 2 davčna stopnja začela nižati in se bo do leta 2010 postopno znižala na 20 odstotkov (Uradni list RS, št. 117, 2006). Zaradi povečanega obsega poslovanja je bilo zato ugodneje odpreti d.o.o. S povečanim obsegom poslovanja se je večal delež izvedenih del na poslovnih in kulturnih objektih ter šolah. Slednje danes predstavlja glavni del prihodkov podjetja. Poleg vodovodnih in centralnih napeljav opravljajo tudi napeljavo plina in prezračevanje, v izvedbo del pa vključujejo tudi podizvajalce. Danes ima podjetje dva lastnika, vsak izmed njiju ima 50-odstotni delež v podjetju. Kapital podjetja je domači.

Podjetje je opredeljeno kot mikro družba. Razvrščanje družb na mikro, majhne, srednje in velike je pomembno za poročanje oziroma za sestavljanje in javno objavljane računovodskih izkazov ter za zakonsko predpisano obveznost revidiranja računovodskih izkazov (Odar, 2009, str. 10-11). Družbe se razvrščajo po velikosti z uporabo treh meril, to so povprečno število zaposlenih v poslovnem letu, čisti prihodki od prodaje v poslovnem letu ter vrednost aktive ob koncu poslovnega leta. Za uvrstitev družbe v eno izmed teh skupin (mikro družba, majhna družba, srednja družba in velika družba) je potrebno, da družba izpolnjuje vsaj dva od treh kriterijev (Odar, 2009, str. 10-11). Instalaterstvo Gorenc izpolnjuje vse tri kriterije mikro družb.

Ob prehodu iz s.p. na d.o.o. je bilo potrebno prezaposliti tudi zaposlene, to pa je potekalo postopno, saj je bilo potrebno dokončati še določena dela, ki so že potekala znotraj dejavnosti s.p., sočasno pa so se pojavljali projekti na d.o.o. Tako so bili v s.p. leta 2001 zaposleni trije delavci, v letu 2002, ob odprtju d.o.o., sta bila na s.p. zaposlena dva, v d.o.o. pa nihče, v letu 2003 je bil v s.p. zaposlen eden, v d.o.o. dva, od leta 2004 dalje pa so zaposleni samo še v d.o.o. Leta 2007 je imelo podjetje šest zaposlenih, poleg tega pa že nekaj let preko študentskega servisa zaposluje študente oziroma dijake za občasna lažja dela zlasti v času počitnic.

Podjetje nudi svoje storitve predvsem na področju Posavja, v okolici sedeža podjetja, občasno pa izvajajo dela tudi v drugih predelih Slovenije.

2.3 Predstavitev instalaterske dejavnosti in konkurenčnega podjetja Antea, d.o.o.

Dejavnost, s katero se ukvarja analizirano podjetje, je inštaliranje vodovodnih, plinskih in ogrevalnih napeljav in naprav, ki jo po SKD uvrščamo v skupino 43.220 (Statistični urad RS, 3.5.2009). Dejavnost sodi med specializirana gradbena dela. To so dela, s katerimi dobi gradbeni objekt končno obliko in začne služiti namenu, za katerega je bil zgrajen. Dela se običajno izvajajo po zaključku večine gradbenih del oziroma po terminskem planu, ki ga podjetje dobi običajno že ob podpisu pogodbe (Intervju z direktorjem podjetja).

V Sloveniji je bilo v letu 2007 1.044 podjetij, ki se ukvarjajo s to dejavnostjo, vendar so to v večini mikro podjetja (iBON). V preteklosti so ta dela opravljala velika gradbena podjetja, vendar je kasneje, v 80. in 90. letih, veliko teh podjetij propadlo, oziroma so se specializirali samo na opravljanje osnovnih gradbenih del. Tako so povečini posamezniki, ki so prej v teh podjetjih opravljali zaključna gradbena dela, odprli svoja mala podjetja. Kadar pa je potrebno opraviti večje delo, ki ga majhno podjetje samo ni sposobno opraviti v določenem času, se podjetje poveže s kooperantom in skupaj opravita delo. Eden večjih problemov v tej panogi danes pa je, da je pridobitev dela močno povezana s ceno, kakovost pa ni tako pomembna. Posledice tega so številne reklamacije, ko so dela že opravljena, drug problem pa je, da izvajalci, ki bi želeli delo opraviti kakovostno in vgraditi kvaliteten material, bodisi s svojo ponudbo ne morejo konkurirati na trgu ali pa delo opravijo z bistveno nižjim zaslužkom, kot bi bil za to primeren. Problem te dejavnosti je tudi primanjkljaj ustrezno kvalificirane delovne sile doma, zato se morajo delodajalci obračati na tujo delovno silo, ki trenutno prihaja v Slovenijo predvsem iz držav nekdanje Republike Jugoslavije (Intervju z direktorjem podjetja).

V Tabeli 2 prikazujem osnovne podatke za obravnavano dejavnost v letih 2003, 2006 in 2007. Na podlagi podatkov iz Tabele 2 ugotavljam, da se je med letoma 2003 in 2006 število podjetij v panogi povečalo za 38,78 odstotka, medtem ko se je število zaposlenih povečalo za samo 2,04 odstotka. Med letoma 2006 in 2007 pa se je število podjetij v dejavnosti povečalo za 1,66 odstotka, število zaposlenih pa za 17,15 odstotka. Iz tega sledi, da so novoustanovljena podjetja v začetku zaposlila izredno majhno število ljudi, kasneje pa se je število zaposlenih povečalo. Iz Tabele 2 je razvidno, da je dejavnost uspešna, saj se čisti prihodki od prodaje, sredstva in čisti dobiček skozi leta povečujejo. Čisti dobiček se je v letu 2007 glede na predhodno leto povečal za 720.623 EUR oziroma za 12,57 odstotka.

Tabela 2: Osnovni podatki o instalaterski dejavnosti za leta 2003, 2006 in 2007

ELEMENT	Leto 2003	Leto 2006	Leto 2007	Indeks I 06/03	Indeks I 07/06
Število podjetij	740	1.027	1.044	138,78	101,66
Število zaposlenih	1.909	1.948	2.282	102,04	117,15
Čisti prihodki od prodaje (v 1 EUR)	196.138.229	220.488.643	293.612.381	112,41	133,16
Sredstva (v 1 EUR)	137.477.663	163.473.215	197.329.606	118,91	120,71
Čisti dobiček (v 1 EUR)	2.846.855	5.733.143	6.453.766	201,39	112,57

Vir: iBON in GVIN, leta 2003, 2006 in 2007.

V diplomskem delu uspešnost poslovanja Instalaterstva Gorenc primerjam z uspešnostjo poslovanja konkurenčnega podjetja Antea. To podjetje je prav tako družba z omejeno odgovornostjo, v skladu z SKD sodi v isto dejavnost kot Instalaterstvo Gorenc in je mikro podjetje. Podjetje je imelo v letu 2003 deset zaposlenih, v letih 2006 in 2007 pa enajst (iBON). Prav tako kot Instalaterstvo Gorenc ima svoj sedež v Posavju.

V Tabeli 3 je podana primerjava osnovnih podatkov za Instalaterstvo Gorenc, podjetje Antea, instalatersko dejavnost in slovensko gospodarstvo v letu 2007. Iz podatkov je razvidno, da imata obe analizirani podjetji približno enako visoke čiste prihodke od prodaje, vendar pa je med njima velika razlika v vrednosti sredstev. Antea ima za 988.789 EUR oziroma za 232,59 odstotkov več sredstev kot Instalaterstvo Gorenc. Pri podrobnejši analizi se pokaže razlika pri dolgoročnih sredstvih, ki so v podjetju Antea veliko večja. Instalaterstvo Gorenc za skladiščne prostore, ki so v lasti s.p. (vrednost 97.176 EUR) plačuje najemnino (Bilanca stanja Stanko Gorenc, s.p. za leto 2007), posledici tega pa sta strošek najemnine in znatno nižji stroški amortizacije kot pri podjetju Antea (Bruto bilanca podjetja Instalaterstvo Gorenc za leto 2007). Razlika je opazna tudi pri odhodkih iz financiranja, kar je najverjetneje posledica financiranja osnovnih sredstev podjetja Antea. Iz podatkov o številu zaposlenih je razvidno, da je Instalaterstvo Gorenc nekoliko manjše podjetje kot Antea, obe pa predstavljata le majhen delež v instalaterski dejavnosti. Obe podjetji imata boljši rezultat pri rentabilnosti sredstev, kot je povprečje v instalaterski dejavnosti, prav tako sta na tem področju boljši, kot je povprečje slovenskega gospodarstva, kljub temu da povprečje dejavnosti ne dosega povprečja celotnega gospodarstva. Ob primerjanju podjetij vidimo, da imajo zaposleni v Instalaterstvu Gorenc višjo povprečno plačo od zaposlenih v podjetju Antea. Podatek za povprečno plačo v letu 2007 za celotno instalatersko dejavnost ni razpoložljiv, zato sem uporabila podatek o povprečni plači za mikro družbe v okviru te dejavnosti. Instalaterstvo Gorenc izplačuje višjo povprečno mesečno plačo, kot je povprečje mikro družb v instalaterski dejavnosti. Iz Tabele 3 je tudi razvidno, da je navedena plača v mikro družbah instalaterske dejavnosti nižja, kot je povprečje v celotnem slovenskem gospodarstvu, kar pa je glede na vrsto panoge in izobrazbeno strukturo zaposlenih pričakovati.

Tabela 3: Primerjava podjetij Instalaterstvo Gorenc, d.o.o., Antea, d.o.o., instalaterske dejavnosti in slovenskega gospodarstva v letu 2007

	Instalaterstvo Gorenc	Antea	Instalaterska dejavnost	Slovensko gospodarstvo
Čisti prihodki od prodaje (v 1 EUR)	874.526	870.694	293.612.381	72.899.083.517
Sredstva (v 1 EUR)	425.127	1.413.916	197.329.606	95.623.494.385
Število zaposlenih	6	11	2.282,14	499.464,73
ROA (v %)	15,81	7,44	3,27	4,00
Povprečna plača (v 1 EUR)	1.027	972	981*	1.285

Legenda: * Uporabljen je podatek za mikro družbe v dejavnosti inštaliranja vodovodnih, plinskih in ogrevalnih napeljav in naprav, ker za celotno dejavnost ni podatka

Vir: iBON, GVIN in Statistični urad RS, leto 2007.

3 ANALIZA IZKAZA POSLOVNEGA IZIDA

V nadaljevanju podrobneje analiziram izkaz poslovnega izida Instalaterstva Gorenc v letih 2003, 2006 in 2007. Prikažem realne vrednosti prihodkov, odhodkov in poslovnega izida podjetja v vseh treh letih, poleg tega pa tudi strukturo prihodkov in odhodkov.

3.1 Analiza prihodkov

V Tabeli 4 predstavljam realen obseg in strukturo prihodkov Instalaterstva Gorenc v letih 2003, 2006 in 2007. Iz tabele je razviden trend rasti skupnih prihodkov v obravnavanih letih, v letu 2006 pa višina skupnih prihodkov izstopa, kar je posledica prevzema večjega posla v tem letu (Intervju z direktorjem podjetja). Večji del skupnih prihodkov v vseh treh obravnavanih letih predstavljajo poslovni prihodki, natančneje čisti prihodki od prodaje proizvodov, storitev, blaga in materiala, medtem ko finančni in drugi prihodki predstavljajo zelo majhen delež. Relativno gledano so se iz leta 2006 na leto 2007 realno močno povečali finančni prihodki, in sicer za 491,52 odstotkov, to povečanje pa je posledica večjega obsega finančnih naložb podjetja v obliki bančnega depozita, iz naslova katerega so pridobili obresti (Intervju z direktorjem podjetja).

Tabela 4: Obseg (v 1 EUR) in struktura (v %) prihodkov Instalaterstva Gorenc v letih 2003, 2006 in 2007

ELEMENT	Leto 2003		Leto 2006		Leto 2007		Indeks I 06/03	Indeks I 07/06
	Vrednost v 1 EUR	%	Vrednost v 1 EUR	%	Vrednost v 1 EUR	%		
I. Poslovni prihodki (kosmati donos iz poslovanja)	357.651	99,93	1.006.551	99,97	874.526	99,76	281,43	86,88
Čisti prihodki od prodaje proizvodov, storitev, blaga in materiala	357.651	100,00	1.006.551	100,00	874.526	100,00	281,43	86,88
II. Finančni prihodki	233	0,07	342	0,03	2.023	0,23	146,78	591,52
III. Drugi prihodki	0	0,00	8	0,00	70	0,01	-	875,00
IV. Skupni prihodki (I+II+III)	357.884	100,00	1.006.901	100,00	876.619	100,00	281,35	87,06

Vir: Izkaz poslovnega izida podjetja Instalaterstvo Gorenc za leta 2003, 2006 in 2007.

3.2 Analiza odhodkov

V Tabeli 5 predstavljam realen obseg in strukturo odhodkov ter spreminjanje njihovega obsega v Instalaterstvu Gorenc za leta 2003, 2006 in 2007. Opazen je trend rasti odhodkov, njihova višina pa še posebej izstopa v letu 2006. Razlog je enak kot pri prihodkih, in sicer prevzem večjega posla (Intervju z direktorjem podjetja). Skoraj celoten del skupnih odhodkov predstavljajo poslovni odhodki, delež finančnih in drugih odhodkov pa je zanemarljivo majhen. Znotraj poslovnih odhodkov pa največji delež predstavljajo stroški blaga in materiala ter stroški storitev. Vse skupine odhodkov znotraj poslovnih odhodkov so skozi obravnavana leta rasle, stroški blaga in materiala ter stroški storitev pa so bili zaradi že prej omenjenega prevzema večjega posla v letu 2006 višji kot leta 2007. Stroški dela so se iz leta 2006 na leto 2007 realno povečali za 13,15 odstotkov oziroma 12.005 EUR, ker je podjetje v letu 2007 zaposlilo dodatnega delavca, amortizacija in odpisi osnovnih sredstev so se realno povečali za 7,06 odstotkov oziroma 552 EUR iz naslova na novo nabavljenih osnovnih sredstev, veliko relativno povečanje pa je bilo na račun drugih poslovnih odhodkov, in sicer za kar 763,22 odstotkov oziroma 76.154 EUR. Druge poslovne odhodke sestavljajo rezervacije in ostali stroški, v obravnavanem podjetju pa so se ti odhodki povečali predvsem na račun rezervacij za dana jamstva (Bruto bilanca podjetja Instalaterstvo Gorenc za leto 2007). V pogodbi je namreč pogodbeno določilo, ki določa, da izvajalec del jamči za opravljena dela v garancijski dobi, ki je lahko različna, odvisno od pogodbe (navadno tri do pet let za Instalaterstvo Gorenc). Na osnovi tega določila lahko podjetje oblikuje rezervacije za dana jamstva na osnovi pogodbe, ki pa so davčno priznana le v višini 50 odstotkov (Intervju z direktorjem podjetja).

Tabela 5: Obseg (v 1 EUR) in struktura (v %) odhodkov Instalaterstva Gorenc v letih 2003, 2006 in 2007

ELEMENT	Leto 2003		Leto 2006		Leto 2007		Indeks I 06/03	Indeks I 07/06
	Vrednost v 1 EUR	%	Vrednost v 1 EUR	%	Vrednost v 1 EUR	%		
I. Poslovni odhodki	323.484	99,97	936.213	99,96	787.993	99,98	289,42	84,17
1. Stroški blaga in materiala	202.029	62,45	405.918	43,36	377.454	47,90	200,92	92,99
2. Stroški storitev	94.169	29,11	421.200	44,99	212.733	27,00	447,28	50,51
3. Stroški dela	21.430	6,63	91.296	9,75	103.301	13,11	426,02	113,15
od tega plače	15.888	74,14	64.873	71,06	74.023	71,66	408,31	114,10
4. Amortizacija in odpisi osnovnih sredstev	1.306	0,40	7.821	0,83	8.373	1,06	598,85	107,06
5. Drugi poslovni odhodki	4.550	1,41	9.978	1,07	86.132	10,93	219,30	863,22
II. Finančni odhodki	58	0,02	354	0,04	121	0,02	610,34	34,18
1. Finančni odhodki za obresti in iz drugih obveznosti	58	100,00	354	100,00	121	100,00	610,34	34,18
III. Drugi odhodki	47	0,01	0	0,00	0	0,00	-	-
IV. Skupni odhodki (I+II+III)	323.589	100,00	936.567	100,00	788.114	100,00	289,43	84,15

Vir: Izkaz poslovnega izida podjetja Instalaterstvo Gorenc za leta 2003, 2006 in 2007.

3.3 Analiza poslovnega izida

V Tabeli 6 je prikazan realen poslovni izid Instalaterstva Gorenc za leta 2003, 2006 in 2007, za leto 2007 pa so podane tudi vrednosti za podjetje Antea in indeks, ki prikazuje razmerje med podjetjema. Iz Tabele 6 je razvidno, da je Instalaterstvo Gorenc v vseh treh obravnavanih letih beležilo dobiček, ki se je skozi leta povečeval. Med letoma 2003 in 2006 se je dobiček pred davki povečal za 105,09 odstotkov, v letu 2007 pa glede na leto 2006 za 25,84 odstotkov. Kot vidimo, se je dobiček povečal tudi med letoma 2006 in 2007, čeprav so se skupni prihodki podjetja v tem času zmanjšali. Razlog je v tem, da so se skupni odhodki podjetja v tem času znižali še bolj kot skupni prihodki. Če pogledamo natančneje, vidimo, da se je tudi dobiček iz poslovanja skozi obravnavana leta povečeval, in sicer med letoma 2003 in 2006 za 105,87 odstotka, med letoma 2006 in 2007 pa za 23,02 odstotka. Ta dobiček predstavlja tudi večji del dobička pred davki. Podjetje je imelo v letu 2003 in 2007 dobiček iz financiranja, v letu 2006 pa izgubo iz financiranja. Vendar pa ta postavka v vseh treh letih predstavlja minimalen del in iz tega sledi, da je podjetje v vseh treh obravnavanih letih

beležilo dobiček iz rednega delovanja, pri čemer je ta skozi leta rasel. Podjetje je imelo v letu 2003 izgubo iz izrednega delovanja, v letih 2006 in 2007 pa je beležilo dobiček na tem področju, vendar pa so tudi tu vrednosti zanemarljivo majhne.

Tabela 6: Poslovni izid (v 1 EUR) Instalaterstva Gorenc v letih 2003, 2006 in 2007, podjetja Antea v letu 2007 ter primerjava obeh podjetij v letu 2007

ELEMENT	Instalaterstvo Gorenc					Antea	I Inst. Gorenc 07/ Antea 07
	Leto 2003	Leto 2006	Leto 2007	Indeks I 06/03	Indeks I 07/06	Leto 2007	
	Vrednost v 1 EUR	Vrednost v 1 EUR	Vrednost v 1 EUR			Vrednost v 1 EUR	
1. Poslovni prihodki	357.651	1.006.551	874.526	281,43	86,88	870.694	100,44
2. Poslovni odhodki	323.484	936.213	787.993	289,42	84,17	722.661	109,04
3. Dobiček/izguba iz poslovanja (1 – 2)	34.167	70.338	86.533	205,87	123,02	148.033	58,46
4. Finančni prihodki	233	342	2.023	146,78	591,52	0	-
5. Finančni odhodki	58	354	121	610,34	34,18	13.842	0,87
6. Dobiček/izguba iz financiranja (4 – 5)	175	-12	1.902	-	-	- 13.842	-
7. Dobiček/izguba iz rednega delovanja (3 + 6)	34.342	70.326	88.435	204,78	125,75	134.191	65,90
8. Drugi prihodki	0	8	70	-	875,00	4.365	1,60
9. Drugi odhodki	47	0	0	-	-	0	-
10. Dobiček/izguba iz izrednega delovanja (8 – 9)	-47	8	70	-	875,00	4.365	1,60
11. Dobiček/izguba pred davki (7 + 10)	34.295	70.334	88.505	205,09	125,84	138.556	63,88
12. Davek iz dobička	6.563	17.384	21.272			33.363	
13. Čisti dobiček/ Izguba (11 – 12)	27.732	52.950	67.233	190,93	126,97	105.193	63,91

Vir: Izkaz poslovnega izida podjetja Instalaterstvo Gorenc za leta 2003, 2006 in 2007, Izkaz poslovnega izida podjetja Antea za leto 2007.

Podjetje je v vseh treh obravnavanih poslovnih letih izkazalo dobiček, zato je bilo zavezano za plačilo davka iz dobička, ki se od leta 2006 dalje imenuje davek od dohodka pravnih oseb (Uradni list RS, št. 117, 2006). V nadaljevanju podrobneje opisujem podatke za leti 2006 in 2007. Dobiček pred davki je v letu 2006 znašal 70.334 EUR in se je razlikoval od osnove za obračun davka iz dobička, ki je znašala 69.539 EUR. (Obračun davka od dohodkov pravnih oseb, 2006). Razlika med njima je minimalna, predstavlja pa upoštevano olajšavo za investirani znesek v opremo v obračunu davka iz dobička, ki jo je bilo v letu 2006 še mogoče uveljavljati. Z zakonom določena davčna stopnja je v letu 2006 znašala 25 odstotkov (Uradni list RS, št. 117, 2006), efektivna stopnja obdavčitve, to je stopnja, po kateri podjetje dejansko plača davek državi in predstavlja predpisano davčno stopnjo, znižano za priznane olajšave, ki

je prikazana v izkazu poslovnega izida, pa je znašala 24,72 odstotka. Tako je davek iz dobička v tem letu znašal 17.384 EUR. V letu 2007 pa je dobiček pred davki znašal 88.505 EUR, osnova za davek v obračunu davka iz dobička pa je bila 125.891 EUR (Obračun davka od dohodkov pravnih oseb, 2007). Razlika predstavlja 50 odstotkov oblikovanih rezervacij za dana jamstva v vrednosti 37.083 EUR in 50 odstotkov stroškov reprezentance v višini 303 EUR. Ta dva zneska nista davčno priznana, zato je osnova za davek višja. Z zakonom določena davčna stopnja za leto 2007 je 23 odstotkov (Uradni list RS, št. 117, 2006), efektivna stopnja obdavčitve pa je bila 24,03 odstotka, kar je posledica zgoraj navedenega. Tako je davek iz dobička v tem letu znašal 21.272 EUR.

Ob primerjavi podjetij opazimo, da je imelo Instalaterstvo Gorenc v letu 2007 za 36,12 odstotka nižji dobiček pred davki kot Antea. Če pogledamo podrobneje, vidimo, da je glavni razlog za to dobiček iz poslovanja, ki je bil pri Instalaterstvu Gorenc v letu 2007 za 41,54 odstotka nižji kot pri podjetju Antea. Podjetji sta sicer imeli skoraj enako velike poslovne prihodke v tem letu, vendar pa je imelo Instalaterstvo Gorenc za 9,04 odstotka višje poslovne odhodke kot Antea. Dobiček iz poslovanja je tudi razlog, da je imelo Instalaterstvo Gorenc v letu 2007 nižji dobiček iz rednega delovanja kot Antea. Vendar pa je ta razlika med podjetjema manjša kot pri dobičku iz poslovanja, in sicer zaradi izgube iz financiranja pri podjetju Antea. Instalaterstvo Gorenc je imelo v letu 2007 tudi bistveno manjši dobiček iz izrednega delovanja kot Antea, vendar pa so vrednosti tako majhne, da relativno gledano to v veliki meri ne vpliva na končen rezultat.

4 ANALIZA POSLOVNE USPEŠNOSTI

V nadaljevanju predstavljam analizo produktivnosti dela, ekonomičnosti in rentabilnosti poslovanja Instalaterstva Gorenc, za leto 2007 pa vrednosti teh kazalnikov primerjam z vrednostmi kazalnikov za konkurenčno podjetje Antea in za povprečno podjetje v instalaterski dejavnosti. Če hočemo govoriti o uspešnem poslovanju podjetja, morajo biti vsi trije parcialni kazalniki pozitivni.

4.1 Analiza produktivnosti dela

V Tabeli 7 je prikazana produktivnost dela v Instalaterstvu Gorenc za leta 2003, 2006 in 2007. Zaradi poenostavitve je produktivnost dela izražena s skupnimi prihodki oziroma poslovnimi prihodki v števcu in povprečnim številom zaposlenih v imenovalcu. Poleg tega pa v Tabeli 7 predstavljam tudi produktivnost dela podjetja Antea za leto 2007 ter produktivnost dela povprečnega podjetja v instalaterski dejavnosti za leto 2007.

Tabela 7: Izračun produktivnosti dela Instalaterstva Gorenc za leta 2003, 2006 in 2007 ter produktivnosti dela podjetja Antea in instalaterske dejavnosti za leto 2007

ELEMENT	Instalaterstvo Gorenc					Antea	Instalaterska dejavnost
	Leto 2003	Leto 2006	Leto 2007	Indeks I 06/03	Indeks I 07/06	Leto 2007	Leto 2007
1. Skupni prihodki (v 1 EUR)	357.884	1.006.901	876.619	281,35	87,06	875.059	n.p.
2. Poslovni prihodki (v 1 EUR)	357.651	1.006.551	874.526	281,43	86,88	870.694	293.612.381*
3. Povprečno število zaposlenih	2	5	6	250,00	120,00	11	2.282,14
4. Produktivnost dela I (v 1 EUR/zaposlenega) (1/3)	178.942	201.380	146.103	112,54	72,55	79.551	n.p.
5. Produktivnost dela II (v 1 EUR/zaposlenega) (2/3)	178.826	201.310	145.754	112,57	72,40	79.154	128.657*

Legenda: * Uporabljena je vrednost čistih prihodkov od prodaje, za vrednost poslovnih prihodkov ni podatka

Vir: Izkaz poslovnega izida podjetja Instalaterstvo Gorenc za leta 2003, 2006 in 2007, Izkaz poslovnega izida podjetja Antea za leto 2007 in Podatki za instalatersko dejavnost za leto 2007, portal GVIN.

Iz Tabele 7 je razvidno, da se je realna produktivnost dela, izražena kot razmerje med skupnimi prihodki in povprečnim številom zaposlenih, med letoma 2003 in 2006 povečala za 12,54 odstotka, med letoma 2006 in 2007 pa se je zmanjšala za 27,45 odstotka. Medtem pa se je realna produktivnost dela, izražena kot razmerje med poslovnimi prihodki in povprečnim številom zaposlenih, v letu 2006 glede na leto 2003 povečala za 12,57 odstotka, med letoma 2006 in 2007 pa se je zmanjšala za 27,60 odstotka. Zmanjšanje realne produktivnosti dela med letoma 2006 in 2007 je posledica znižanja prihodkov (tako poslovnih kot skupnih) na eni strani in povečanja števila zaposlenih na drugi strani (ki je sicer minimalno, vendar glede na nizko izhodiščno število zaposlenih relativno veliko). Iz omenjene tabele vidimo tudi, da sta si v vseh treh obravnavanih letih produktivnost dela I in produktivnost dela II po vrednosti zelo blizu, saj je bila v tem obdobju razlika med poslovnimi in skupnimi prihodki podjetja zelo majhna.

Kljub temu, da se je realna produktivnost dela v Instalaterstvu Gorenc v letu 2007 glede na predhodno leto znižala, je to še vedno zelo dober rezultat. Iz primerjave s podjetjem Antea in instalatersko dejavnostjo je namreč razvidno, da ima Instalaterstvo Gorenc najvišjo produktivnost dela. Produktivnost dela II je v letu 2007 od podjetja Antea višja za kar 66.600 EUR oziroma za 84,14 odstotka, od povprečja dejavnosti pa za 17.097 EUR oziroma za 13,29 odstotka. Produktivnost dela nam torej pokaže, da podjetje Instalaterstvo Gorenc posluje uspešno.

4.2 Analiza ekonomičnosti poslovanja

V Tabeli 8 prikazujem kazalnike ekonomičnosti Instalaterstva Gorenc za leta 2003, 2006 in 2007 ter kazalnike ekonomičnosti podjetja Antea in instalaterske dejavnosti v letu 2007.

Tabela 8: Izračun kazalnikov ekonomičnosti Instalaterstva Gorenc za leta 2003, 2006 in 2007 ter podjetja Antea in instalaterske dejavnosti za leto 2007

ELEMENT	Instalaterstvo Gorenc					Antea	Instalaterska dejavnost
	Leto 2003	Leto 2006	Leto 2007	Indeks I 06/03	Indeks I 07/06	Leto 2007	Leto 2007
1. Skupni prihodki (v 1 EUR)	357.884	1.006.901	876.619	281,35	87,06	875.059	n.p.
2. Skupni odhodki (v 1 EUR)	323.589	936.567	788.114	289,43	84,15	736.503	n.p.
3. Poslovni prihodki (v 1 EUR)	357.651	1.006.551	874.526	281,43	86,88	870.694	293.612.381*
4. Poslovni odhodki (v 1 EUR)	323.484	936.213	787.993	289,42	84,17	722.661	285.219.333
5. Finančni prihodki (v 1 EUR)	233	342	2.023	146,78	591,52	0	1.578.410
6. Finančni odhodki (v 1 EUR)	58	354	121	610,34	34,18	13.842	3.026.069
7. Celotna ekonomičnost (1/2)	1,11	1,08	1,11	97,30	102,78	1,19	n.p.
8. Ekonomičnost iz poslovanja (3/4)	1,11	1,08	1,11	97,30	102,78	1,20	1,03*
9. Ekonomičnost iz financiranja (5/6)	4,02	0,97	16,72	24,13	1.723,71	0,00	0,52

Legenda: * Uporabljena je vrednost čistih prihodkov od prodaje, za vrednost poslovnih prihodkov ni podatka

Vir: Izkaz poslovnega izida podjetja Instalaterstvo Gorenc za leta 2003, 2006 in 2007, Izkaz poslovnega izida podjetja Antea za leto 2007 in Podatki za instalatersko dejavnost za leto 2007, portal GVIN.

Kot je razvidno iz Tabele 8, je podjetje v vseh treh obravnavanih letih poslovalo ekonomično, saj so bile vse ekonomičnosti razen ekonomičnost iz financiranja v letu 2006 večje od ena. Tudi ekonomičnost iz financiranja v letu 2006, ki edina izstopa, ni bila veliko manjša od ena, poleg tega pa zaradi izredno majhnih vrednosti finančnih prihodkov in odhodkov v vseh treh letih le-ta tudi nima velikega vpliva na splošno stanje podjetja. Celotna ekonomičnost je v letu 2003 znašala 1,11, kar pomeni, da je podjetje v tem letu na 100 enot skupnih odhodkov realiziralo 111 enot skupnih prihodkov. V letu 2006 je ta kazalnik znašal 1,08, v letu 2007 pa zopet 1,11. Celotna ekonomičnost podjetja se je tako med letoma 2003 in 2006 zmanjšala za 2,70 odstotka, v letu 2007 pa se je glede na predhodno leto povečala za 2,78 odstotka. Enake rezultate dobimo tudi ob izračunu ekonomičnosti iz poslovanja. Ekonomičnost iz financiranja je v letu 2003 znašala 4,02, v letu 2006 0,97, v letu 2007 pa 16,72. Vidimo, da tu prihaja do

večjih nihanj med leti, vendar pa so vrednosti na tem področju tako majhne, da to bistveno ne vpliva na stanje celotnega podjetja.

Ob primerjavi kazalnikov ekonomičnosti Instalaterstva Gorenc s kazalniki ekonomičnosti podjetja Antea in instalaterske dejavnosti v letu 2007 ugotavljam, da je Antea v tem letu poslovala bolj ekonomično kot Instalaterstvo Gorenc, saj sta celotna ekonomičnost in ekonomičnost iz poslovanja podjetja Antea večji kot v Instalaterstvu Gorenc. Vendar pa je Antea beležila izgubo iz financiranja, ki pa zaradi relativno majhnih vrednosti bistveno ne vpliva na poslovanje podjetja kot celote. Primerjava kazalnikov ekonomičnosti Instalaterstva Gorenc z dejavnostjo pokaže, da Instalaterstvo Gorenc dosega višji dobiček iz poslovanja in dobiček iz financiranja, kot je povprečje v dejavnosti, saj je imelo v letu 2007 večjo ekonomičnost iz poslovanja, kot to velja za povprečno podjetje v instalaterski dejavnosti. Iz Tabele 8 je razvidno tudi, da ima dejavnost v povprečju celo izgubo iz financiranja, celotne ekonomičnosti pa zaradi nedostopnosti podatkov o skupnih prihodkih in odhodkih dejavnosti ne izračunavam.

4.3 Analiza rentabilnosti poslovanja

V Tabeli 9 predstavljam rentabilnost poslovanja Instalaterstva Gorenc za leta 2003, 2006 in 2007 ter rentabilnost poslovanja podjetja Antea in instalaterske dejavnosti za leto 2007. Rentabilnost kapitala nam pove, koliko enot dobička lastniku prinese 100 enot vloženega kapitala, rentabilnost sredstev pa, koliko enot dobička ustvari podjetje s 100 enotami vloženih sredstev.

Tabela 9: Izračun čiste rentabilnosti kapitala in čiste rentabilnosti sredstev Instalaterstva Gorenc za leta 2003, 2006 in 2007 ter podjetja Antea in instalaterske dejavnosti za leto 2007

ELEMENT	Instalaterstvo Gorenc					Antea	Instalaterska dejavnost
	Leto 2003	Leto 2006	Leto 2007	Indeks I 06/03	Indeks I 07/06	Leto 2007	Leto 2007
1. Čisti dobiček (v 1 EUR)	27.732	52.950	67.233	190,93	126,97	105.193	6.453.766
2. Povprečni kapital (v 1 EUR)	24.775	94.738	151.192	382,39	159,59	994.092	47.679.403
3. Povprečna sredstva (v 1 EUR)	103.913	487.224	530.734	468,88	108,93	1.506.520	180.401.411
4. Čista rentabilnost kapitala (1/2) (v %)	111,94	55,89	44,47	49,93	79,57	10,58	13,54
5. Čista rentabilnost sredstev(1/3) (v %)	26,69	10,87	12,67	40,73	116,56	6,98	3,58

Vir: Bilanca stanja podjetja Instalaterstvo Gorenc za leta 2002, 2003, 2005, 2006 in 2007, Izkaz poslovnega izida podjetja Instalaterstvo Gorenc za leta 2003, 2006 in 2007, Bilanca stanja podjetja Antea za leta 2006 in 2007, Izkaz poslovnega izida podjetja Antea za leto 2007 in Podatki za instalatersko dejavnost za leto 2007, portal GVIN.

Iz Tabele 9 sta razvidni čista rentabilnost kapitala in čista rentabilnost sredstev Instalaterstva Gorenc za leta 2003, 2006 in 2007. Čista rentabilnost kapitala je v letu 2003 realno znašala 111,94 odstotka, kar pomeni, da je vsakih 100 EUR vloženega kapitala lastnikom prineslo 111,94 EUR čistega dobička. V letih 2006 in 2007 je bila čista rentabilnost kapitala manjša, in sicer je v letu 2006 znašala 55,89 odstotka, v letu 2007 pa 44,47 odstotka. Prav tako je bila v podjetju leta 2006 čista rentabilnost sredstev manjša kot leta 2003, vendar pa se je v letu 2007 glede na leto 2006 povečala za 16,56 odstotka. Čista rentabilnost sredstev v letu 2007, ki je znašala 12,67 odstotka, nam pove, da je podjetje s poslovanjem na 100 EUR vloženih sredstev ustvarilo 12,67 EUR čistega dobička. Kazalniki čiste rentabilnosti Instalaterstva Gorenc kažejo na zelo uspešno poslovanje podjetja v primerjavi s podjetjem Antea in povprečjem instalaterske dejavnosti, kajti vrednosti so pri Instalaterstvu Gorenc bistveno večje kot pri podjetju Antea in pri instalaterski dejavnosti.

4.4 Povezava rentabilnosti kapitala z ostalimi merami uspešnosti poslovanja Instalaterstva Gorenc, d.o.o.

V Tabeli 10 je prikazan Dupontov sistem kazalnikov z vrednostmi, izračunanimi s pomočjo podatkov iz bilance stanja in izkaza poslovnega izida Instalaterstva Gorenc za leti 2006 in 2007. Kazalniki so odvisni drug od drugega, kar prikazujem v tabeli, posebej pa naj omenim še izračun kazalnikov obračanje sredstev in sredstva/kapital. Kazalnik obračanje sredstev je izračunan kot razmerje med prihodki in povprečnimi sredstvi v obdobju, kazalnik sredstva/kapital pa kaže na razmerje med povprečnimi sredstvi in povprečnim kapitalom v obravnavanem obdobju (Tekavčič & Megušar, 2002, str. 23).

Pred samo analizo podatkov naj omenim, da se kazalnika ROA in ROE, izračunana v Tabeli 10, razlikujeta od kazalnikov ROA in ROE, izračunanih v Tabeli 9, razlog pa je različen izbor podatkov o dobičku. V Tabeli 9 so za izračun obeh kazalnikov uporabljeni podatki o čistem dobičku, zato sta izračunana kazalnika čiste rentabilnosti sredstev in čiste rentabilnosti kapitala, v Tabeli 10 pa so uporabljeni podatku o dobičku pred davki, zato sta izračunana kazalnika rentabilnosti sredstev in rentabilnosti kapitala.

Tabela 10: Izračun rentabilnosti kapitala in rentabilnosti sredstev Instalaterstva Gorenc za leti 2006 in 2007 po Dupontovem sistemu kazalnikov

ELEMENT		Leto 2006	Leto 2007
ROE	$f = d \times e$	0,72	0,60
Sredstva/kapital	e	5,14	3,51
ROA	$d = b \times c$	0,14	0,17
Obračanje sredstev	c	2,07	1,65
Dobičkovnost prihodkov	$b = 1 - (1/a)$	0,07	0,10
Ekonomičnost	a	1,08	1,11

Vir: Bilanca stanja podjetja Instalaterstvo Gorenc za leta 2005, 2006 in 2007, Izkaz poslovnega izida podjetja Instalaterstvo Gorenc za leti 2006 in 2007.

Iz Tabele 10 je razvidno, da je Instalaterstvo Gorenc v letih 2006 in 2007 poslovalo ekonomično, saj je za obe leti celotna ekonomičnost večja od ena, poleg tega pa se je v letu 2007 glede na predhodno leto še povečala. Dobičkovnost prihodkov, ki prikazuje razmerje med dobičkom in prihodki, se je med letoma 2006 in 2007 povečala, kar pomeni, da je Instalaterstvo Gorenc v letu 2007 na enoto prihodkov zabeležilo večji dobiček kot v letu 2006. V letu 2006 je na 100 EUR prihodkov zabeležilo 7 EUR dobička, v letu 2007 pa je na 100 EUR prihodkov zabeležilo 10 EUR dobička. Za podjetje je dobro, da se njegova sredstva obračajo čim hitreje, iz tabele pa je razvidno, da so se sredstva Instalaterstva Gorenc v letu 2006 obračala hitreje kot v letu 2007, saj so se v letu 2006 obrnila 2,07 – krat, v letu 2007 pa 1,65-krat. Kazalnik ROA nam pove, koliko dobička ustvari podjetje na enoto sredstev. Odvisen je od obračanja sredstev in dobičkovnosti prihodkov, v letu 2007 se je glede na leto 2006 povečal, ker se je relativno gledano kazalnik dobičkovnost prihodkov povečal bolj kot se je zmanjšal kazalnik obračanja sredstev. Instalaterstvo Gorenc je s poslovanjem v letu 2006 na 100 EUR sredstev ustvarilo 14 EUR dobička, v letu 2007 pa je na 100 EUR sredstev ustvarilo 17 EUR dobička. Če podjetje vsa sredstva financira z lastnimi viri, sta kazalnika ROA in ROE enaka, v kolikor pa je del sredstev financiran z dolgovi, kar je v praksi običajno, je ROE večji od ROA. Instalaterstvo Gorenc je bilo v letu 2006 bolj zadolženo kot v letu 2007, kar nam prikazuje kazalnik sredstva/kapital, ki je za leto 2006 večji kot za leto 2007. To je razlog, da se je kljub povečanju ROA v letu 2007 glede na leto 2006 vrednost kazalnika ROE v letu 2007 zmanjšala, in sicer je v letu 2006 Instalaterstvo Gorenc na 100 EUR kapitala ustvarilo 72 EUR dobička, v letu 2007 pa je na 100 EUR kapitala ustvarilo 60 EUR dobička. Vzrok za različno dinamiko ROA in ROE med letoma 2006 in 2007 je torej v zmanjšanju stopnje zadolženosti podjetja Instalaterstvo Gorenc.

SKLEP

Stanje podjetja na trgu je v veliki meri odvisno od trenutnih razmer na trgu, narave priložnosti in nevarnosti iz okolja ter zmožnosti podjetja obvladovati zahteve in spremembe iz okolja (Wilson & Gilligan, 1999, str. 43). Za uspešno poslovanje podjetja je potreben strateški pristop, kar pomeni, da imajo managerji v podjetju neko vizijo, da ne gledajo le na današnje razmere na trgu, ampak že skušajo predvideti, kakšno poslovanje bo potrebno v prihodnje (Hollensen, 2003, str. 264). Na tem mestu lahko torej govorimo o pomembnosti analize poslovanja podjetij, ki omogoča pregled nad tem, v kolikšni meri se dosejajo zastavljeni cilji in na katerih mestih prihaja do odstopanj od dejanskih rezultatov. Na podlagi tega se ugotavlja izvor problemske situacije, ki se jo skuša čim hitreje odstraniti, istočasno pa je potrebno oblikovati nove cilje poslovanja. Temeljite analize so posebej pomembne v obdobjih, ko se gospodarstvo znajde v krizi, kar dodatno povzroča negotovost pri poslovanju podjetij. Jasna opredelitev ciljev, vizije in poslanstva ter strateško načrtovanje sta temeljnega pomena za preživetje podjetij.

V diplomski nalogi sem analizirala uspešnost poslovanja podjetja Instalaterstvo Gorenc, katerega dejavnost je inštaliranje vodovodnih, plinskih in ogrevalnih napeljav in naprav. V

okviru analize izkaza poslovnega uspeha ugotavljam, da podjetje iz leta v leto dosega večji realni dobiček, kar kaže na uspešno poslovanje podjetja. Primerjava s konkurenčnim podjetjem Antea v letu 2007 je pokazala, da je to podjetje tako z vidika sredstev, dobička in števila zaposlenih večje od Instalaterstva Gorenc.

V okviru analize poslovne uspešnosti, kjer se izloči vpliv velikosti podjetja, so podani izračuni produktivnosti dela, ekonomičnosti ter rentabilnosti poslovanja za leta 2003, 2006 in 2007 v Instalaterstvu Gorenc. Za leto 2007 so vrednosti primerjane tudi s konkurenčnim podjetjem Antea in instalatersko dejavnostjo. Primerjava pokaže, da je podjetje Instalaterstvo Gorenc poslovalo uspešneje od podjetja Antea z vidika ROA, ROE, ekonomičnosti iz financiranja in produktivnosti dela, podjetje Antea pa je poslovalo uspešneje z vidika celotne ekonomičnosti in ekonomičnosti iz poslovanja. Ob primerjavi z dejavnostjo pa ugotavljam, da ima Instalaterstvo Gorenc boljše rezultate z vidika uspešnosti poslovanja ne glede na izbiro kazalnika, kar pomeni, da je to podjetje v letu 2007 poslovalo uspešneje, kot so v povprečju poslovala podjetja v dejavnosti inštaliranja vodovodnih, plinskih in ogrevalnih napeljav in naprav.

Iz analize je razvidno, da Instalaterstvo Gorenc posluje dobro, svetovna gospodarska kriza se bo verjetno nekoliko dotaknila tudi tega podjetja, vendar pa je njegova prednost ta, da je podjetje mikro velikosti in zato lažje prilagodljivo na spreminjajoče se razmere na trgu kot velika podjetja. Poleg tega njegovo delo ne poteka le na novogradnjah, ampak obsega tudi adaptacije in vzdrževalna dela, kar predstavlja protiutež manjšemu številu novogradenj v tem obdobju. Ena izmed največjih nevarnosti pa je po mojem mnenju pomanjkanje ustrezno usposobljene delovne sile. Za to dejavnost je namreč značilno, da v kolikor podjetje želi pridobiti delo, je bolj kot kakovost izvedenega dela pomembna nizka cena, kar posledično privede do nižjih plač zaposlenih. To je razlog, da so programi, ki izobražujejo kadre za ta delovna mesta, čedalje manj zasedeni, kar privede do primanjkljaja ustrezno usposobljene delovne sile. Zato je potrebno zaposlene za delo najprej priučiti ali pa jih uvoziti iz tujine.

LITERATURA IN VIRI

1. Bilanca stanja podjetja Antea, d.o.o. na dan 31.12.2006. Portal iBON.
2. Bilanca stanja podjetja Antea, d.o.o. na dan 31.12.2007. Portal iBON.
3. Bilanca stanja podjetja Instalaterstvo Gorenc, d.o.o. na dan 31.12.2002. Portal iBON.
4. Bilanca stanja podjetja Instalaterstvo Gorenc, d.o.o. na dan 31.12.2003. Portal iBON.
5. Bilanca stanja podjetja Instalaterstvo Gorenc, d.o.o. na dan 31.12.2005. Portal iBON.
6. Bilanca stanja podjetja Instalaterstvo Gorenc, d.o.o. na dan 31.12.2006. Portal iBON.
7. Bilanca stanja podjetja Instalaterstvo Gorenc, d.o.o. na dan 31.12.2007. Portal iBON.
8. Bilanca stanja Stanko Gorenc, s.p. na dan 31.12.2007. Portal iBON.
9. Bruto bilanca podjetja Instalaterstvo Gorenc, d.o.o. za leto 2007.
10. Boltavzer, Z. (2000). *Ekonomika podjetij*. Maribor: Doba.
11. Bošnjak, M. (2000). *Gradivo za vaje in seminar za predmeta Upravljanje in ravnanje podjetja in Temelji managementa*. (2nd ed.) Ljubljana: Ekonomska fakulteta.
12. Hollensen, S. (2003). *Marketing management: a relationship approach*. Harlow: Financial Times/Prentice Hall.
13. Analiza dejavnosti inštaliranja vodovodnih, plinskih in ogrevalnih napeljav in naprav. Najdeno 16. aprila 2009 na spletnem naslovu <http://www.gvin.com/FinancniPodatki/Index.aspx?Stran=Izpis&TipSubjekta=1&Agregat=0&SubDejObcRegID=102178&Podstran=AnalDej>
14. Indeksi cen življenjskih potrebščin. Najdeno 16. aprila 2009 na spletnem naslovu http://www.stat.si/tema_ekonomsko_cene.asp
15. Intervju z direktorjem podjetja.
16. Ivanko, Š. & Bergant, B. (1999). *Poslovanje podjetja*. Novo mesto: Visoka šola za upravljanje in poslovanje.
17. Izkaz poslovnega izida podjetja Instalaterstvo Gorenc, d.o.o. za leto 2003. Portal iBON.
18. Izkaz poslovnega izida podjetja Instalaterstvo Gorenc, d.o.o. za leto 2006. Portal iBON.
19. Izkaz poslovnega izida podjetja Instalaterstvo Gorenc, d.o.o. za leto 2007. Portal iBON.
20. Izkaz poslovnega izida podjetja Antea, d.o.o. za leto 2007. Portal iBON.
21. Kosi, U., Marc, M. & Peljhan, D. (2007). *Uvod v poslovanje: pojasnila, primeri in naloge*. Ljubljana: Ekonomska fakulteta.
22. Neely, A. (1998). *Measuring business performance*. London: The Economist: Profile Books, cop.
23. Obračun davka od dohodkov pravnih oseb za leto 2006 podjetja Instalaterstvo Gorenc, d.o.o.
24. Obračun davka od dohodkov pravnih oseb za leto 2007 podjetja Instalaterstvo Gorenc, d.o.o.
25. Odar, M. (2009). Računovodsko poročanje za leto 2008. *IKS, Revija za računovodstvo in finance*, (1–2), str. 7–38.

26. Povprečne mesečne bruto in neto plače in nominalni indeksi bruto in neto plač pri pravnih osebah, po dejavnostih, Slovenija, december 2007. Najdeno 3. maja 2009 na spletnem naslovu <http://www.stat.si/PrikaziDatoteko.aspx?id=1713>
27. Pučko, D. (2005). *Analiza in načrtovanje poslovanja*. Ljubljana: Ekonomska fakulteta.
28. Slovenski računovodski standardi 2006. (2005). *Uradni list RS*. (Št. 118/2005, 27. december 2005).
29. Standardna klasifikacija dejavnosti. Najdeno 3. maja 2009 na spletnem naslovu <http://www.stat.si/doc/klasif/revizija/SKD2008-SKD2002.xls>
30. Škerbic, M. & Rebernik, M. (1991). *Ekonomika podjetja*. Ljubljana: Gospodarski vestnik.
31. Tekavčič, M. (2002). Merjenje in presojanje uspešnosti poslovanja. *Management nova znanja za uspeh*. Radovljica: Didakta.
32. Tekavčič, M. & Megušar, A. (2002). Analiziranje uspešnosti poslovanja s pomočjo sistema med seboj povezanih kazalnikov (uporaba konkretnih podatkov podjetja s simulacijo sprememb). *Analitsko znanje za presojo stanja in procesov ter sprejemanje odločitev*, (str. 21–39). Ljubljana: Zveza ekonomistov Slovenije.
33. Turk, I., Kavčič, S., Kokotec-Novak, M., Koželj, S. & Odar, M. (2004). *Finančno računovodstvo: splošni del*. Ljubljana: Zveza računovodij, finančnikov in revizorjev Slovenije.
34. Turk, I., Melavc, D. & Korošec, B. (2004). *Uvod v računovodstvo*. Ljubljana: Zveza računovodij, finančnikov in revizorjev Slovenije.
35. Turk, I. & Melavc, D. (2001). *Računovodstvo*. Kranj: Moderna organizacija.
36. Usenik, M., Lekše, M. & Dular, M. (2004). *Računovodstvo in finančno poslovanje*. (2nd ed.) Novo mesto: Ekonomska šola.
37. Wilson, R. M. S. & Gilligan, C. (1999). *Strategic marketing management: planning, implementation and control*. (2nd ed.) Oxford: Butterworth-Heinemann.
38. Zakon o davku od dohodka pravnih oseb – 2. (2006). *Uradni list RS*. (Št. 117/2006, 16. november 2006).
39. Žnidaršič Kranjc, A. (1995). *Ekonomika podjetja*. Postojna: Dej.

PRILOGE

Priloga 1: Bilanca stanja in izkaz poslovnega izida podjetja Instalaterstvo Gorenc v letu 2002.....	1
Priloga 2: Bilanca stanja in izkaz poslovnega izida podjetja Instalaterstvo Gorenc v letu 2003.....	4
Priloga 3: Bilanca stanja in izkaz poslovnega izida podjetja Instalaterstvo Gorenc v letu 2005.....	7
Priloga 4: Bilanca stanja in izkaz poslovnega izida podjetja Instalaterstvo Gorenc v letu 2006.....	10
Priloga 5: Bilanca stanja in izkaz poslovnega izida podjetja Instalaterstvo Gorenc v letu 2007.....	14

Priloga 1: Bilanca stanja in izkaz poslovnega izida podjetja Instalaterstvo Gorenc v letu 2002

iBON

2002

INSTALATERSTVO GORENC PROIZVODNJA, TRGOVINA, STORITVE D.O.O.			
Vrsta organizacije:	DRUŽBA Z OMEJENO ODGOVORNOSTJO D.O.O.		
Dejavnost:	F/45.3 Inštalacije pri gradnjah		
	F/45.330 VODOVODNE, PLINSKE IN SANITARNE INŠTALACIJE		
Velikost:	MIKRO	Kapital:	DOMAČI
Št. podjetij v dejav.:	688	Iste velikosti:	665
Tržni delež:	0,01%	Št. s poz. izidom:	467

REPREZENTATIVNI PODATKI 2002 (zneski v 1 EUR)

Povpr. zaposlenih:	0	Mesecev posl.:	12
Skupni prihodki:	22.296	Poslovni prihodki:	22.270
Kosmati dobiček:	113	Čisti dobiček:	113
Sredstva:	9.233	Osnovna sredstva:	2.762
Kapital:	9.233	Osnovni kapital:	9.120
Dodana vrednost:	87	Denarni tok:	113

FINANČNI PODATKI

BILANCA STANJA za leto 2002	Družba 31.12.2002	
	1 EUR	Sestava
A. SREDSTVA	9.233	100,0%
I. DOLGOROČNA SREDSTVA	2.762	29,9%
1. Neopredmetena sredstva in dolgoročne aktivne časovne razmejitve	0	0,0%
2. Opredmetena osnovna sredstva	2.762	100,0%
3. Dolgoročne finančne naložbe in naložbene nepremičnine	0	0,0%
4. Dolgoročne poslovne terjatve	0	0,0%
5. Odložene terjatve za davek	/	/
II. KRATKOROČNA SREDSTVA	6.471	70,1%
a. Obratna sredstva (brez AČR)	6.471	100,0%
1. Sredstva (skupine za odtujitev) za prodajo	/	/
2. Zaloge	0	0,0%
3. Kratkoročne poslovne terjatve	6.471	100,0%
4. Denarna sredstva	0	0,0%
b. Kratkoročne finančne naložbe	0	0,0%

III. KRATKOROČNE AKTIVNE ČASOVNE RAZMEJITVE (AČR)	0	0,0%
B. OBVEZNOSTI DO VIROV SREDSTEV	9.233	100,0%
I. DOLGOROČNI VIRI	9.233	100,0%
a. Kapital	9.233	100,0%
od tega Osnovni kapital	9.120	98,8%
b. Dolgoročne obveznosti in rezervacije	0	0,0%
1. Rezervacije in dolgoročne PČR	0	/
2. Dolgoročne obveznosti	0	/
od tega dolgoročne finančne obveznosti	/	/
Dolgoročne poslovne obveznosti	/	/
II. KRATKOROČNE OBVEZNOSTI IN REZERVACIJE	0	0,0%
1. Kratkoročne obveznosti	0	/
od tega kratkoročne finančne obveznosti	/	/
Kratkoročne poslovne obveznosti	/	/
2. Kratkoročne pasivne časovne razmejitve (PČR)	0	/

IZKAZ POSLOVNEGA IZIDA za leto 2002	Družba 2002	
	1 EUR	Sestava
A. SKUPNI PRIHODKI	22.296	100,0%
I. POSLOVNI PRIHODKI (KOSMATI DONOS IZ POSLOVANJA)	22.270	99,9%
od tega Čisti prihodki od prodaje proizvodov, storitev, blaga in materiala	22.270	100,0%
II. FINANČNI PRIHODKI	26	0,1%
od tega Finančni prihodki iz deležev	0	0,0%
III. DRUGI PRIHODKI	0	0,0%
B. SKUPNI ODHODKI	22.183	100,0%
I. POSLOVNI ODHODKI	22.183	100,0%
1. Stroški blaga in materiala	19.451	87,7%
2. Stroški storitev	2.732	12,3%
3. Stroški dela	0	0,0%
od tega plače	0	/
4. Amortizacija in odpisi osnovnih sredstev	0	0,0%
5. Odpisi obratnih sredstev (prevrednotovalni odhodki)	0	0,0%
6. Drugi poslovni odhodki	0	0,0%
II. FINANČNI ODHODKI	0	0,0%
1. Finančni odhodki za obresti in iz drugih obveznosti	0	/
2. Finančni odhodki iz oslabitve in odpisov finančnih naložb	0	/
III. DRUGI ODHODKI	0	0,0%
C. DOBIČEK OZ. IZGUBA PRED DAVKI (EBT)	113	
D. DAVKI IZ DOBIČKA	0	
Efektivna stopnja obdavčitve	0,0%	
E. ČISTI DOBIČEK OZ. IZGUBA (E)	113	

KAZALNIKI	Družba 2002
KATEGORIJE IZIDA (zneski v 1 EUR)	
1. EBITDA (izid pred davki, obrestmi, amortizacijo in odpisi)	87
2. EBIT (poslovni izid)	87
3. Finančni izid	26
4. Izredni izid	0
5. Kosmati dobiček (EBT)	113
6. Davki iz dobička	0
7. Čisti dobiček poslovnega leta (E)	113
KAZALNIKI DONOSNOSTI	
1. Čista dobičkovnost kapitala (ROE)	1,2%
2. Kosmata dobičkovnost kapitala	1,2%
3. Proizvodnost sredstev	241,5%
4. Čista dobičkovnost sredstev (ROA)	1,2%
5. Dobičkovnost sredstev s katerimi je ustvarjen EBT	1,2%
6. Dobičkovnost sredstev s katerimi je ustvarjen EBIT	0,9%
7. Dobičkovnost sredstev s katerimi je ustvarjen EBITDA	0,9%
KAZALNIKI FINANCIRANJA	
1. Finančna moč	0,00
2. Finančna neodvisnost (lastniškost financiranja)	1,00
3. Kvaliteta čistih obratnih sredstev	/
KAZALNIKI OBRAČANJA IN PLAČILNE SPOSOBNOSTI	
1. Obračanje osnovnih sredstev (v letih)	/
2. Dnevi obračanja obratnih sredstev	106
3. Dnevi vezave zalog	/
4. Dnevi vnovčevanja terjatev	106
5. Dnevi poravnave kratkoročnih obveznosti	/
KAZALNIKI VODORAVNEGA FINANČNEGA USTROJA	
1. Zadolženost	/
2. Stopnja investiranja	0,30
3. Likvidnost: Pospešeni koeficient	/
4. Likvidnost: Kratkoročni koeficient	/
KAZALNIKI GOSPODARNOSTI, PRODUKTIVNOSTI IN DOHODKOVNOSTI (zneski v 1 EUR)	
1. Gospodarnost poslovanja	100,5%
2. Čista dobičkovnost skupnih prihodkov	0,5%
3. Kosmata dobičkovnost skupnih prihodkov	0,5%
4. Skupni prihodki na zaposlenca	/
5. Čisti dobiček (izguba) na zaposlenca	/
6. Kosmati dobiček na zaposlenca	/
7. Dodana vrednost na zaposlenca	/
8. Povprečni mesečni stroški dela na zaposlenca	/
9. Povprečna mesečna plača na zaposlenca	/

Kazalniki za povprečja dejavnosti za mikro velikost so izračunani na podlagi enoletnih podatkov.
iBON 2009/I - Bonitete poslovanja © 1995 - 2007 InfoBON d.o.o., vse pravice pridržane.
Vir podatkov: APP 1996-2001 in AJPEŠ - podatkovna baza letnih poročil 2002-2008

Priloga 2: Bilanca stanja in izkaz poslovnega izida podjetja Instalaterstvo Gorenc v letu 2003

iBON

2003

INSTALATERSTVO GORENC PROIZVODNJA, TRGOVINA, STORITVE D.O.O.

Vrsta organizacije: DRUŽBA Z OMEJENO ODGOVORNOSTJO D.O.O.
 Dejavnost: F/45.3 Inštalacije pri gradnjah
 F/45.330 VODOVODNE, PLINSKE IN SANITARNE INŠTALACIJE
 Velikost: MIKRO Kapital: DOMAČI

Št. podjetij v dejav.: 740 Iste velikosti: 718
 Tržni delež: 0,08% Št. s poz. izidom: 527

REPREZENTATIVNI PODATKI 2003 (zneski v 1 EUR)

Povpr. zaposlenih:	2	Mesecev posl.:	12
Skupni prihodki:	317.377	Poslovni prihodki:	317.170
Kosmati dobiček:	30.415	Čisti dobiček:	24.593
Sredstva:	171.680	Osnovna sredstva:	12.396
Kapital:	33.576	Osnovni kapital:	8.872
Dodana vrednost:	50.463	Denarni tok:	35.084

FINANČNI PODATKI

BILANCA STANJA za leto 2003

Družba 31.12.2003

	1 EUR	Sestava
A. SREDSTVA	171.680	100,0%
I. DOLGOROČNA SREDSTVA	12.396	7,2%
1. Neopredmetena sredstva in dolgoročne aktivne časovne razmejitve	0	0,0%
2. Opredmetena osnovna sredstva	12.396	100,0%
3. Dolgoročne finančne naložbe in naložbene nepremičnine	0	0,0%
4. Dolgoročne poslovne terjatve	0	0,0%
5. Odložene terjatve za davek	/	/
II. KRATKOROČNA SREDSTVA	159.284	92,8%
a. Obratna sredstva (brez AČR)	146.563	92,0%
1. Sredstva (skupine za odtujitev) za prodajo	/	/
2. Zaloge	11.623	7,9%
3. Kratkoročne poslovne terjatve	113.858	77,7%
4. Denarna sredstva	21.082	14,4%
b. Kratkoročne finančne naložbe	12.721	8,0%

III. KRATKOROČNE AKTIVNE ČASOVNE RAZMEJITVE (AČR)	0	0,0%
B. OBVEZNOSTI DO VIROV SREDSTEV	171.680	100,0%
I. DOLGOROČNI VIRI	40.373	23,5%
a. Kapital	33.576	83,2%
od tega Osnovni kapital	8.872	26,4%
b. Dolgoročne obveznosti in rezervacije	6.798	16,8%
1. Rezervacije in dolgoročne PČR	6.798	100,0%
2. Dolgoročne obveznosti	0	0,0%
od tega dolgoročne finančne obveznosti	/	/
Dolgoročne poslovne obveznosti	/	/
II. KRATKOROČNE OBVEZNOSTI IN REZERVACIJE	131.307	76,5%
1. Kratkoročne obveznosti	128.772	98,1%
od tega kratkoročne finančne obveznosti	/	/
Kratkoročne poslovne obveznosti	/	/
2. Kratkoročne pasivne časovne razmejitve (PČR)	2.535	1,9%

IZKAZ POSLOVNEGA IZIDA za leto 2003	Družba 2003	
	1 EUR	Sestava
A. SKUPNI PRIHODKI	317.377	100,0%
I. POSLOVNI PRIHODKI (KOSMATI DONOS IZ POSLOVANJA)	317.170	99,9%
od tega Čisti prihodki od prodaje proizvodov, storitev, blaga in materiala	317.170	100,0%
II. FINANČNI PRIHODKI	207	0,1%
od tega Finančni prihodki iz deležev	0	0,0%
III. DRUGI PRIHODKI	0	0,0%
B. SKUPNI ODHODKI	286.961	100,0%
I. POSLOVNI ODHODKI	286.869	100,0%
1. Stroški blaga in materiala	179.162	62,5%
2. Stroški storitev	83.510	29,1%
3. Stroški dela	19.004	6,6%
od tega plače	14.090	74,1%
4. Amortizacija in odpisi osnovnih sredstev	1.158	0,4%
5. Odpisi obratnih sredstev (prevrednotovalni odhodki)	0	0,0%
6. Drugi poslovni odhodki	4.035	1,4%
II. FINANČNI ODHODKI	51	0,0%
1. Finančni odhodki za obresti in iz drugih obveznosti	51	100,0%
2. Finančni odhodki iz oslabitve in odpisov finančnih naložb	0	0,0%
III. DRUGI ODHODKI	42	0,0%
C. DOBIČEK OZ. IZGUBA PRED DAVKI (EBT)	30.415	
D. DAVKI IZ DOBIČKA	5.822	
Efektivna stopnja obdavčitve	19,1%	
E. ČISTI DOBIČEK OZ. IZGUBA (E)	24.593	

KAZALNIKI	Družba 2003
KATEGORIJE IZIDA (zneski v 1 EUR)	
1. EBITDA (izid pred davki, obrestmi, amortizacijo in odpisi)	31.459
2. EBIT (poslovni izid)	30.301
3. Finančni izid	156
4. Izredni izid	-42
5. Kosmati dobiček (EBT)	30.415
6. Davki iz dobička	5.822
7. Čisti dobiček poslovnega leta (E)	24.593
KAZALNIKI DONOSNOSTI	
1. Čista dobičkovnost kapitala (ROE)	115,6%
2. Kosmata dobičkovnost kapitala	142,9%
3. Produktivnost sredstev	351,3%
4. Čista dobičkovnost sredstev (ROA)	27,2%
5. Dobičkovnost sredstev s katerimi je ustvarjen EBT	33,7%
6. Dobičkovnost sredstev s katerimi je ustvarjen EBIT	36,1%
7. Dobičkovnost sredstev s katerimi je ustvarjen EBITDA	37,5%
KAZALNIKI FINANCIRANJA	
1. Finančna moč	0,32
2. Finančna neodvisnost (lastniškost financiranja)	0,37
3. Kvaliteta čistih obratnih sredstev	4,49
KAZALNIKI OBRAČANJA IN PLAČILNE SPOSOBNOSTI	
1. Obračanje osnovnih sredstev (v letih)	6,5
2. Dnevi obračanja obratnih sredstev	106
3. Dnevi vezave zalog	7
4. Dnevi vnovčevanja terjatev	69
5. Dnevi poravnave kratkoročnih obveznosti	90
KAZALNIKI VODORAVNEGA FINANČNEGA USTROJA	
1. Zadolženost	2,12
2. Stopnja investiranja	0,58
3. Likvidnost: Pospešeni koeficient	1,15
4. Likvidnost: Kratkoročni koeficient	1,24
KAZALNIKI GOSPODARNOSTI, PRODUKTIVNOSTI IN DOHODKOVNOSTI (zneski v 1 EUR)	
1. Gospodarnost poslovanja	110,6%
2. Čista dobičkovnost skupnih prihodkov	7,7%
3. Kosmata dobičkovnost skupnih prihodkov	9,6%
4. Skupni prihodki na zaposlenca	187.798
5. Čisti dobiček (izguba) na zaposlenca	14.551
6. Kosmati dobiček na zaposlenca	17.998
7. Dodana vrednost na zaposlenca	29.858
8. Povprečni mesečni stroški dela na zaposlenca	938
9. Povprečna mesečna plača na zaposlenca	693

Kazalniki za povprečja dejavnosti za mikro velikost so izračunani na podlagi enoletnih podatkov.
iBON 2009/I - Bonitete poslovanja © 1995 - 2007 InfoBON d.o.o., vse pravice pridržane.
Vir podatkov: APP 1996-2001 in AJPEŠ - podatkovna baza letnih poročil 2002-2008

Priloga 3: Bilanca stanja in izkaz poslovnega izida podjetja Instalaterstvo Gorenc v letu 2005

iBON

2005

INSTALATERSTVO GORENC PROIZVODNJA, TRGOVINA, STORITVE D.O.O.			
Vrsta organizacije:	DRUŽBA Z OMEJENO ODGOVORNOSTJO D.O.O.		
Dejavnost:	F/45.3 Inštalacije pri gradnjah F/45.330 VODOVODNE, PLINSKE IN SANITARNE INŠTALACIJE		
Velikost:	MIKRO	Kapital:	DOMAČI
Št. podjetij v dejav.:	793	Iste velikosti:	775
Tržni delež:	0,09%	Št. s poz. izidom:	577
[Redacted]			
[Redacted]			
[Redacted]			

REPREZENTATIVNI PODATKI 2005 (zneski v 1 EUR)

Povpr. zaposlenih:	4	Mesecev posl.:	12
Skupni prihodki:	464.079	Poslovni prihodki:	464.054
Kosmati dobiček:	17.769	Čisti dobiček:	15.344
Sredstva:	311.455	Osnovna sredstva:	31.535
Kapital:	63.283	Osnovni kapital:	25.462
Dodana vrednost:	83.047	Denarni tok:	12.969

FINANČNI PODATKI		
BILANCA STANJA za leto 2005	Družba 31.12.2005	
	1 EUR	Sestava
A. SREDSTVA	311.455	100,0%
I. DOLGOROČNA SREDSTVA	31.535	10,1%
1. Neopredmetena sredstva in dolgoročne aktivne časovne razmejitve	0	0,0%
2. Opredmetena osnovna sredstva	31.535	100,0%
3. Dolgoročne finančne naložbe in naložbene nepremičnine	0	0,0%
4. Dolgoročne poslovne terjatve	0	0,0%
5. Odložene terjatve za davek	/	/
II. KRATKOROČNA SREDSTVA	279.715	89,8%
a. Obratna sredstva (brez AČR)	279.715	100,0%
1. Sredstva (skupine za odtujitev) za prodajo	/	/
2. Zaloge	3.924	1,4%
3. Kratkoročne poslovne terjatve	273.959	97,9%
4. Denarna sredstva	1.832	0,7%
b. Kratkoročne finančne naložbe	0	0,0%

III. KRATKOROČNE AKTIVNE ČASOVNE RAZMEJITVE (AČR)	205	0,1%
B. OBVEZNOSTI DO VIROV SREDSTEV	311.455	100,0%
I. DOLGOROČNI VIRI	77.692	24,9%
a. Kapital	63.283	81,5%
od tega Osnovni kapital	25.462	40,2%
b. Dolgoročne obveznosti in rezervacije	14.409	18,5%
1. Rezervacije in dolgoročne PČR	14.409	100,0%
2. Dolgoročne obveznosti	0	0,0%
od tega dolgoročne finančne obveznosti	/	/
Dolgoročne poslovne obveznosti	/	/
II. KRATKOROČNE OBVEZNOSTI IN REZERVACIJE	233.763	75,1%
1. Kratkoročne obveznosti	233.763	100,0%
od tega kratkoročne finančne obveznosti	/	/
Kratkoročne poslovne obveznosti	/	/
2. Kratkoročne pasivne časovne razmejitve (PČR)	0	0,0%

IZKAZ POSLOVNEGA IZIDA za leto 2005	Družba 2005	
	1 EUR	Sestava
A. SKUPNI PRIHODKI	464.079	100,0%
I. POSLOVNI PRIHODKI (KOSMATI DONOS IZ POSLOVANJA)	464.054	100,0%
od tega Čisti prihodki od prodaje proizvodov, storitev, blaga in materiala	457.338	98,6%
II. FINANČNI PRIHODKI	25	0,0%
od tega Finančni prihodki iz deležev	0	0,0%
III. DRUGI PRIHODKI	0	0,0%
B. SKUPNI ODHODKI	446.310	100,0%
I. POSLOVNI ODHODKI	445.191	99,7%
1. Stroški blaga in materiala	225.115	50,6%
2. Stroški storitev	151.781	34,1%
3. Stroški dela	59.635	13,4%
od tega plače	40.935	68,6%
4. Amortizacija in odpisi osnovnih sredstev	4.550	1,0%
5. Odpisi obratnih sredstev (prevrednotovalni odhodki)	0	0,0%
6. Drugi poslovni odhodki	4.111	0,9%
II. FINANČNI ODHODKI	831	0,2%
1. Finančni odhodki za obresti in iz drugih obveznosti	831	100,0%
2. Finančni odhodki iz oslabitve in odpisov finančnih naložb	0	0,0%
III. DRUGI ODHODKI	288	0,1%
C. DOBIČEK OZ. IZGUBA PRED DAVKI (EBT)	17.769	
D. DAVKI IZ DOBIČKA	2.425	
Efektivna stopnja obdavčitve	13,6%	
E. ČISTI DOBIČEK OZ. IZGUBA (E)	15.344	

KAZALNIKI		Družba 2005
KATEGORIJE IZIDA (zneski v 1 EUR)		
1. EBITDA (izid pred davki, obrestmi, amortizacijo in odpisi)		23.412
2. EBIT (poslovni izid)		18.863
3. Finančni izid		-806
4. Izredni izid		-288
5. Kosmati dobiček (EBT)		17.769
6. Davki iz dobička		2.425
7. Čisti dobiček poslovnega leta (E)		15.344
KAZALNIKI DONOSNOSTI		
1. Čista dobičkovnost kapitala (ROE)		27,6%
2. Kosmata dobičkovnost kapitala		32,0%
3. Produktivnost sredstev		211,3%
4. Čista dobičkovnost sredstev (ROA)		7,0%
5. Dobičkovnost sredstev s katerimi je ustvarjen EBT		8,1%
6. Dobičkovnost sredstev s katerimi je ustvarjen EBIT		8,6%
7. Dobičkovnost sredstev s katerimi je ustvarjen EBITDA		10,7%
KAZALNIKI FINANCIRANJA		
1. Finančna moč		0,26
2. Finančna neodvisnost (lastniškost financiranja)		0,29
3. Kvaliteta čistih obratnih sredstev		2,59
KAZALNIKI OBRAČANJA IN PLAČILNE SPOSOBNOSTI		
1. Obračanje osnovnih sredstev (v letih)		4,9
2. Dnevi obračanja obratnih sredstev		164
3. Dnevi vezave zalog		4
4. Dnevi vnovčevanja terjatev		150
5. Dnevi poravnave kratkoročnih obveznosti		140
KAZALNIKI VODORAVNEGA FINANČNEGA USTROJA		
1. Zadolženost		1,71
2. Stopnja investiranja		0,57
3. Likvidnost: Pospešeni koeficient		1,18
4. Likvidnost: Kratkoročni koeficient		1,20
KAZALNIKI GOSPODARNOSTI, PRODUKTIVNOSTI IN DOHODKOVNOSTI (zneski v 1 EUR)		
1. Gospodarnost poslovanja		104,0%
2. Čista dobičkovnost skupnih prihodkov		3,3%
3. Kosmata dobičkovnost skupnih prihodkov		3,8%
4. Skupni prihodki na zaposlenca		109.193
5. Čisti dobiček (izguba) na zaposlenca		3.611
6. Kosmati dobiček na zaposlenca		4.182
7. Dodana vrednost na zaposlenca		19.539
8. Povprečni mesečni stroški dela na zaposlenca		1.169
9. Povprečna mesečna plača na zaposlenca		801

Kazalniki za povprečja dejavnosti za mikro velikost so izračunani na podlagi enoletnih podatkov.
iBON 2009/I - Bonitete poslovanja © 1995 - 2007 InfoBON d.o.o., vse pravice pridržane.
Vir podatkov: APP 1996-2001 in AJPEŠ - podatkovna baza letnih poročil 2002-2008

Priloga 4: Bilanca stanja in izkaz poslovnega izida podjetja Instalaterstvo Gorenc v letu 2006

iBON

2006

INSTALATERSTVO GORENC PROIZVODNJA, TRGOVINA, STORITVE D.O.O.			
Vrsta organizacije:	DRUŽBA Z OMEJENO ODGOVORNOSTJO D.O.O.		
Dejavnost:	F/45.3 Inštalacije pri gradnjah F/45.330 VODOVODNE, PLINSKE IN SANITARNE INŠTALACIJE		
Velikost:	MIKRO	Kapital:	DOMAČI
Št. podjetij v dejav.:	1.027	Iste velikosti:	748
Tržni delež:	0,18%	Št. s poz. izidom:	587
[Redacted]			
[Redacted]			
[Redacted]			

REPREZENTATIVNI PODATKI 2006 (zneski v 1 EUR)

Povpr. zaposlenih:	5	Mesecev posl.:	12
Skupni prihodki:	971.912	Poslovni prihodki:	971.574
Kosmati dobiček:	67.889	Čisti dobiček:	51.110
Sredstva:	602.596	Osnovna sredstva:	29.836
Kapital:	114.372	Osnovni kapital:	25.455
Dodana vrednost:	163.566	Denarni tok:	121.228

FINANČNI PODATKI (Primerjava s povprečjem družb v isti dejavnosti in velikosti)

BILANCA STANJA za leto 2006	Družba 31.12.2006			Mikro družbe, F/45.3	
	1 EUR	Sestava	Indeks	1 EUR	Sestava
A. SREDSTVA	602.596	100,0%	284	212.172	100,0%
I. DOLGOROČNA SREDSTVA	29.836	5,0%	41	72.794	34,3%
1. Neopredmetena sredstva in dolgoročne aktivne časovne razmejitve	0	0,0%	0	632	0,9%
2. Opredmetena osnovna sredstva	29.836	100,0%	49	61.229	84,1%
3. Dolgoročne finančne naložbe in naložbene nepremičnine	0	0,0%	0	10.305	14,2%
4. Dolgoročne poslovne terjatve	0	0,0%	0	611	0,8%
5. Odložene terjatve za davek	0	0,0%	0	17	0,0%
II. KRATKOROČNA SREDSTVA	572.530	95,0%	416	137.516	64,8%
a. Obratna sredstva (brez AČR)	572.530	100,0%	462	123.977	90,2%
1. Sredstva (skupine za odtujitev) za prodajo	0	0,0%	0	56	0,0%
2. Zaloge	3.843	0,7%	21	18.682	15,1%
3. Kratkoročne poslovne terjatve	497.263	86,9%	564	88.137	71,1%

4. Denarna sredstva	71.424	12,5%	418	17.102	13,8%
b. Kratkoročne finančne naložbe	0	0,0%	0	13.539	9,8%
III. KRATKOROČNE AKTIVNE ČASOVNE RAZMEJITVE (AČR)	230	0,0%	12	1.863	0,9%
B. OBVEZNOSTI DO VIROV SREDSTEV	602.596	100,0%	284	212.172	100,0%
I. DOLGOROČNI VIRI	128.776	21,4%	133	97.082	45,8%
a. Kapital	114.372	88,8%	168	68.001	70,0%
od tega Osnovni kapital	25.455	22,3%	104	24.418	35,9%
b. Dolgoročne obveznosti in rezervacije	14.405	11,2%	50	29.081	30,0%
1. Rezervacije in dolgoročne PČR	14.405	100,0%	575	2.506	8,6%
2. Dolgoročne obveznosti	0	0,0%	0	26.574	91,4%
od tega dolgoročne finančne obveznosti	0	0,0%	0	22.061	75,9%
Dolgoročne poslovne obveznosti	0	0,0%	0	4.512	15,5%
II. KRATKOROČNE OBVEZNOSTI IN REZERVACIJE	473.819	78,6%	412	115.090	54,2%
1. Kratkoročne obveznosti	411.225	86,8%	364	112.936	98,1%
od tega kratkoročne finančne obveznosti	0	0,0%	0	23.148	20,1%
Kratkoročne poslovne obveznosti	411.225	86,8%	458	89.783	78,0%
2. Kratkoročne pasivne časovne razmejitve (PČR)	62.594	13,2%	2906	2.154	1,9%

IZKAZ POSLOVNEGA IZIDA za leto 2006	Družba 2006			Mikro družbe, F/45.3	
	1 EUR	Sestava	Indeks	1 EUR	Sestava
A. SKUPNI PRIHODKI	971.912	100,0%	337	288.489	100,0%
I. POSLOVNI PRIHODKI (KOSMATI DONOS IZ POSLOVANJA)	971.574	100,0%	338	287.126	99,5%
od tega Čisti prihodki od prodaje proizvodov, storitev, blaga in materiala	971.574	100,0%	341	284.923	99,2%
II. FINANČNI PRIHODKI	330	0,0%	INF	0	0,0%
od tega Finančni prihodki iz deležev	0	0,0%	0	485	726137,5%
III. DRUGI PRIHODKI	8	0,0%	1	1.362	0,5%
B. SKUPNI ODHODKI	904.023	100,0%	331	273.053	100,0%
I. POSLOVNI ODHODKI	903.681	100,0%	332	272.349	99,7%
1. Stroški blaga in materiala	391.813	43,4%	312	125.393	46,0%
2. Stroški storitev	406.564	45,0%	510	79.792	29,3%
3. Stroški dela	88.124	9,8%	157	56.250	20,7%
od tega plače	62.619	71,1%	156	40.206	71,5%
4. Amortizacija in odpisi osnovnih sredstev	7.549	0,8%	100	7.535	2,8%
5. Odpisi obratnih sredstev (prevrednotovalni odhodki)	0	0,0%	0	805	0,3%
6. Drugi poslovni odhodki	9.631	1,1%	374	2.575	0,9%
II. FINANČNI ODHODKI	342	0,0%	4886	7	0,0%

1. Finančni odhodki za obresti in iz drugih obveznosti	342	100,0%	15	2.345	32686,7%
2. Finančni odhodki iz oslabitve in odpisov finančnih naložb	0	0,0%	0	77	1078,1%
III. DRUGI ODHODKI	0	0,0%	0	697	0,3%
C. DOBIČEK OZ. IZGUBA PRED DAVKI (EBT)	67.889		440	15.436	
D. DAVKI IZ DOBIČKA	16.779		431	3.889	
Efektivna stopnja obdavčitve	24,7%		100	25,0%	
E. ČISTI DOBIČEK OZ. IZGUBA (E)	51.110		492	10.391	

KAZALNIKI	Družba 2006	Mikro družbe, F/45.3
KATEGORIJE IZIDA (zneski v 1 EUR)		
1. EBITDA (izid pred davki, obrestmi, amortizacijo in odpisi)	75.442	23.117
2. EBIT (poslovni izid)	67.894	14.778
3. Finančni izid	-13	-7
4. Izredni izid	8	665
5. Kosmati dobiček (EBT)	67.889	15.436
6. Davki iz dobička	16.779	3.889
7. Čisti dobiček poslovnega leta (E)	51.110	10.391
KAZALNIKI DONOSNOSTI		
1. Čista dobičkovnost kapitala (ROE)	57,5%	15,3%
2. Kosmata dobičkovnost kapitala	76,4%	22,7%
3. Proizvodnost sredstev	212,7%	136,0%
4. Čista dobičkovnost sredstev (ROA)	11,2%	4,9%
5. Dobičkovnost sredstev s katerimi je ustvarjen EBT	14,9%	7,3%
6. Dobičkovnost sredstev s katerimi je ustvarjen EBIT	14,9%	7,8%
7. Dobičkovnost sredstev s katerimi je ustvarjen EBITDA	16,5%	12,3%
KAZALNIKI FINANCIRANJA		
1. Finančna moč	0,16	0,43
2. Finančna neodvisnost (lastniškost financiranja)	0,25	0,32
3. Kvaliteta čistih obratnih sredstev	6,85	0,31
KAZALNIKI OBRAČANJA IN PLAČILNE SPOSOBNOSTI		
1. Obračanje osnovnih sredstev (v letih)	4,1	8,2
2. Dnevi obračanja obratnih sredstev	174	190
3. Dnevi vezave zalog	1	24
4. Dnevi vnovčevanja terjatev	145	112
5. Dnevi poravnave kratkoročnih obveznosti	160	202
KAZALNIKI VODORAVNEGA FINANČNEGA USTROJA		
1. Zadolženost	1,56	0,86
2. Stopnja investiranja	0,34	0,91
3. Likvidnost: Pospešeni koeficient	1,38	1,05
4. Likvidnost: Kratkoročni koeficient	1,39	1,22
KAZALNIKI GOSPODARNOSTI, PRODUKTIVNOSTI IN DOHODKOVNOSTI (zneski v 1 EUR)		

1. Gospodarnost poslovanja	107,5%	105,7%
2. Čista dobičkovnost skupnih prihodkov	5,3%	3,6%
3. Kosmata dobičkovnost skupnih prihodkov	7,0%	5,4%
4. Skupni prihodki na zaposlenca	203.330	107
5. Čisti dobiček (izguba) na zaposlenca	10.691	2.873
6. Kosmati dobiček na zaposlenca	14.205	4.269
7. Dodana vrednost na zaposlenca	34.218	21.948
8. Povprečni mesečni stroški dela na zaposlenca	1.536	1.296
9. Povprečna mesečna plača na zaposlenca	1.093	927

Kazalniki za povprečja dejavnosti za mikro velikost so izračunani na podlagi enoletnih podatkov.
iBON 2009/I - Bonitete poslovanja © 1995 - 2007 InfoBON d.o.o., vse pravice pridržane.
Vir podatkov: APP 1996-2001 in AJPEŠ - podatkovna baza letnih poročil 2002-2008

Priloga 5: Bilanca stanja in izkaz poslovnega izida podjetja Instalaterstvo Gorenc v letu 2007

iBON

2007

INSTALATERSTVO GORENC PROIZVODNJA, TRGOVINA, STORITVE D.O.O.

Vrsta organizacije: DRUŽBA Z OMEJENO ODGOVORNOSTJO D.O.O.
 Dejavnost: F/45.3 Inštalacije pri gradnjah
 F/45.330 VODOVODNE, PLINSKE IN SANITARNE INŠTALACIJE
 Velikost: MIKRO Kapital: DOMAČI

Št. podjetij v dejav.: 1.053 Iste velikosti: 790
 Tržni delež: 0,13% Št. s poz. izidom: 654

REPREZENTATIVNI PODATKI 2007 (zneski v 1 EUR)

Povpr. zaposlenih:	6	Mesecev posl.:	12
Skupni prihodki:	876.619	Poslovni prihodki:	874.526
Kosmati dobiček:	88.505	Čisti dobiček:	67.233
Sredstva:	425.127	Osnovna sredstva:	25.995
Kapital:	181.607	Osnovni kapital:	25.455
Dodana vrednost:	198.207	Denarni tok:	103.402

OPOMBE

- Finančni podatki za leto 2007 temeljijo na računovodskih izkazih, ki so bili reklasificirani zaradi sprememb v Slovenskih računovodskih standardih, zato določene postavke lahko odstopajo od dejanskih vrednosti.
- Finančni podatki za leto 2007 so iz bilanc za leto 2008.
- Popolna računska kontrola bilanc ni bila možna zaradi manjkajočih postavk.
- Zaradi zaokroževanja so možna manjša odstopanja v seštevkih.

FINANČNI PODATKI (Primerjava s povprečjem družb v isti dejavnosti in velikosti)

BILANCA STANJA za leto 2007	Družba 31.12.2007			Mikro družbe, F/45.3	
	1 EUR	Sestava	Indeks	1 EUR	Sestava
A. SREDSTVA	425.127	100,0%	183	232.686	100,0%
I. DOLGOROČNA SREDSTVA	33.678	7,9%	45	75.132	32,3%
1. Neopredmetena sredstva in dolgoročne aktivne časovne razmejitve	0	0,0%	0	522	0,7%
2. Opredmetena osnovna sredstva	25.995	77,2%	42	62.245	82,8%
3. Dolgoročne finančne naložbe in naložbene nepremičnine	0	0,0%	0	11.932	15,9%
4. Dolgoročne poslovne terjatve	0	0,0%	0	347	0,5%
5. Odložene terjatve za davek	7.683	22,8%	8934	86	0,1%
II. KRATKOROČNA SREDSTVA	391.241	92,0%	252	155.365	66,8%
a. Obratna sredstva (brez AČR)	391.241	100,0%	281	139.054	89,5%

1. Sredstva (skupine za odtujitev) za prodajo	0	0,0%	0	60	0,0%
2. Zaloge	9.401	2,4%	51	18.337	13,2%
3. Kratkoročne poslovne terjatve	135.635	34,7%	138	97.950	70,4%
4. Denarna sredstva	246.205	62,9%	1084	22.707	16,3%
b. Kratkoročne finančne naložbe	0	0,0%	0	16.311	10,5%
III. KRATKOROČNE AKTIVNE ČASOVNE RAZMEJITVE (AČR)	208	0,0%	10	2.189	0,9%
B. OBVEZNOSTI DO VIROV SREDSTEV	425.127	100,0%	183	232.686	100,0%
I. DOLGOROČNI VIRI	270.180	63,6%	248	108.830	46,8%
a. Kapital	181.607	67,2%	245	74.213	68,2%
od tega Osnovni kapital	25.455	14,0%	161	15.790	21,3%
b. Dolgoročne obveznosti in rezervacije	88.573	32,8%	256	34.617	31,8%
1. Rezervacije in dolgoročne PČR	88.573	100,0%	2242	3.950	11,4%
2. Dolgoročne obveznosti	0	0,0%	0	30.667	88,6%
od tega dolgoročne finančne obveznosti	0	0,0%	0	25.385	73,3%
Dolgoročne poslovne obveznosti	0	0,0%	0	5.038	14,6%
II. KRATKOROČNE OBVEZNOSTI IN REZERVACIJE	154.947	36,4%	125	123.855	53,2%
1. Kratkoročne obveznosti	138.747	89,5%	114	121.787	98,3%
od tega kratkoročne finančne obveznosti	0	0,0%	0	25.104	20,3%
Kratkoročne poslovne obveznosti	138.747	89,5%	144	96.684	78,1%
2. Kratkoročne pasivne časovne razmejitve (PČR)	16.200	10,5%	783	2.068	1,7%

IZKAZ POSLOVNEGA IZIDA za leto 2007	Družba 2007		Indeks	Mikro družbe, F/45.3	
	1 EUR	Sestava		1 EUR	Sestava
A. SKUPNI PRIHODKI	876.619	100,0%	259	338.859	100,0%
I. POSLOVNI PRIHODKI (KOSMATI DONOS IZ POSLOVANJA)	874.526	99,8%	260	336.099	99,2%
od tega Čisti prihodki od prodaje proizvodov, storitev, blaga in materiala	874.526	100,0%	262	334.020	99,4%
II. FINANČNI PRIHODKI	2.023	0,2%	133	1.525	0,5%
od tega Finančni prihodki iz deležev	0	0,0%	0	832	54,6%
III. DRUGI PRIHODKI	70	0,0%	6	1.236	0,4%
B. SKUPNI ODHODKI	788.114	100,0%	248	317.536	100,0%
I. POSLOVNI ODHODKI	787.993	100,0%	251	313.653	98,8%
1. Stroški blaga in materiala	377.454	47,9%	261	144.395	46,0%
2. Stroški storitev	212.733	27,0%	228	93.275	29,7%
3. Stroški dela	103.301	13,1%	161	64.195	20,5%
od tega plače	74.023	71,7%	162	45.670	71,1%
4. Amortizacija in odpisi osnovnih sredstev	8.373	1,1%	108	7.734	2,5%

5. Odpisi obratnih sredstev (prevrednotovalni odhodki)	0	0,0%	0	824	0,3%
6. Drugi poslovni odhodki	86.132	10,9%	2666	3.231	1,0%
II. FINANČNI ODHODKI	121	0,0%	4	2.900	0,9%
1. Finančni odhodki za obresti in iz drugih obveznosti	121	100,0%	4	2.837	97,8%
2. Finančni odhodki iz oslabitve in odpisov finančnih naložb	0	0,0%	0	63	2,2%
III. DRUGI ODHODKI	0	0,0%	0	982	0,3%
C. DOBIČEK OZ. IZGUBA PRED DAVKI (EBT)	88.505		415	21.324	
D. DAVKI IZ DOBIČKA	21.272		403	5.278	
Efektivna stopnja obdavčitve	24,0%		/	/	
E. ČISTI DOBIČEK OZ. IZGUBA (E)	67.233		419	16.046	

KAZALNIKI	Družba 2007	Mikro družbe, F/45.3
KATEGORIJE IZIDA (zneski v 1 EUR)		
1. EBITDA (izid pred davki, obrestmi, amortizacijo in odpisi)	94.906	31.003
2. EBIT (poslovni izid)	86.533	22.445
3. Finančni izid	1.902	-1.375
4. Izredni izid	70	254
5. Kosmati dobiček (EBT)	88.505	21.324
6. Davki iz dobička	21.272	5.278
7. Čisti dobiček poslovnega leta (E)	67.233	16.046
KAZALNIKI DONOSNOSTI		
1. Čista dobičkovnost kapitala (ROE)	45,4%	22,6%
2. Kosmata dobičkovnost kapitala	59,8%	30,0%
3. Produktivnost sredstev	170,6%	152,3%
4. Čista dobičkovnost sredstev (ROA)	13,1%	7,2%
5. Dobičkovnost sredstev s katerimi je ustvarjen EBT	17,2%	9,6%
6. Dobičkovnost sredstev s katerimi je ustvarjen EBIT	16,8%	11,4%
7. Dobičkovnost sredstev s katerimi je ustvarjen EBITDA	18,5%	15,8%
KAZALNIKI FINANCIRANJA		
1. Finančna moč	0,60	0,49
2. Finančna neodvisnost (lastniškost financiranja)	0,35	0,33
3. Kvaliteta čistih obratnih sredstev	4,59	0,48
KAZALNIKI OBRAČANJA IN PLAČILNE SPOSOBNOSTI		
1. Obračanje osnovnih sredstev (v letih)	3,3	8,1
2. Dnevi obračanja obratnih sredstev	226	175
3. Dnevi vezave zalog	3	20
4. Dnevi vnovčevanja terjatev	132	101
5. Dnevi poravnave kratkoročnih obveznosti	170	181
KAZALNIKI VODORAVNEGA FINANČNEGA USTROJA		

1. Zadolženost	1,07	0,92
2. Stopnja investiranja	0,18	0,88
3. Likvidnost: Pospešeni koeficient	2,75	1,13
4. Likvidnost: Kratkoročni koeficient	2,82	1,28

KAZALNIKI GOSPODARNOSTI, PRODUKTIVNOSTI IN DOHODKOVNOSTI (zneski v 1 EUR)

1. Gospodarnost poslovanja	111,2%	106,7%
2. Čista dobičkovnost skupnih prihodkov	7,7%	4,7%
3. Kosmata dobičkovnost skupnih prihodkov	10,1%	6,3%
4. Skupni prihodki na zaposlenca	146.102	87.369
5. Čisti dobiček (izguba) na zaposlenca	11.204	4.137
6. Kosmati dobiček na zaposlenca	14.751	5.498
7. Dodana vrednost na zaposlenca	33.033	24.545
8. Povprečni mesečni stroški dela na zaposlenca	1.435	1.379
9. Povprečna mesečna plača na zaposlenca	1.027	981

Kazalniki za povprečja dejavnosti za mikro velikost so izračunani na podlagi enoletnih podatkov.
iBON 2009/I - Bonitete poslovanja © 1995 - 2007 InfoBON d.o.o., vse pravice pridržane.
Vir podatkov: APP 1996-2001 in AJ PES - podatkovna baza letnih poročil 2002-2008