

UNIVERZA V LJUBLJANI
EKONOMSKA FAKULTETA

DIPLOMSKO DELO

MANJA PRAZNIK

UNIVERZA V LJUBLJANI
EKONOMSKA FAKULTETA

DIPLOMSKO DELO

POSLOVNI NAČRT PODJETJA RESTAVRACIJA BREG D.O.O.

Ljubljana, avgust 2009

MANJA PRAZNIK

IZJAVA

Študentka Manja Praznik izjavljam, da sem avtorica tega diplomskega dela, ki sem ga napisala pod mentorstvom dr. Patricie Kotnik, in da dovolim njegovo objavo na fakultetnih spletnih straneh.

V Ljubljani, dne _____ Podpis: _____

KAZALO

UVOD.....	1
1 POVZETEK	2
1.1 Kratek opis podjetja	2
1.2 Priložnosti in strategija	2
1.3 Ciljni trgi.....	2
1.4 Konkurenčne prednosti	3
1.5 Ekonomika, dobičkonosnost in možnost žetve	3
1.6 Vodstvena skupina in kadri.....	3
2 PANOGA DEJAVNOSTI, PODJETJE, PROIZVODI IN STORITVE.....	4
2.1 Podjetje	4
2.2 Panoga dejavnosti	4
2.3 Proizvodi in storitve	6
2.4 Strategija vstopa in rasti.....	7
2.5 Vizija in poslanstvo.....	7
3 TRŽNA RAZISKAVA IN ANALIZA.....	8
3.1 Analiza kupcev.....	8
3.2 Obseg trga in trendi.....	9
3.3 Konkurenca	9
3.4 Sprotno ocenjevanje trga.....	10
4 EKONOMIKA POSLOVANJA PODJETJA.....	10
4.1 Kosmati dobiček in dobiček iz poslovanja	10
4.2 Analiza donosnosti.....	10
4.3 Fiksni, variabilni in polvariabilni stroški	11
4.4 Upravljanje z denarnim tokom podjetja.....	12
5 NAČRT TRŽENJA.....	12
5.1 Celotna trženska strategija	12
5.2 Cenovna strategija in prodajna politika	12
5.3 Tržno komuniciranje	13
6 PROIZVODNI IN STORITVENI NAČRT	14
6.1 Geografska lokacija	14
6.2 Poslovni prostori	15
6.3 Operativni ciklus.....	15
6.4 Pravne zahteve, dovoljenja in vprašanja okolja.....	16
7 NAČRT RAZVOJA.....	16
7.1 Status razvoja in prihodnje naloge	16
7.2 Kritična razvojna vprašanja	17
7.3 Izboljšave proizvoda in novi proizvodi.....	17
7.4 Sredstva, namenjena razvoju	17
7.5 Industrijska lastnina	17
8 PODJETNIŠKA SKUPINA IN KADRI	17
8.1 Organizacijska struktura	17
8.2 Ključno vodstveno osebje	18
8.3 Politika zaposlovanja in nagrajevanja v podjetju.....	18
8.4 Upravni odbor	18
8.5 Drugi lastniki in investitorji, njihove pravice in omejitve	18
8.6 Profesionalni svetovalci in storitve.....	19
9 TERMINSKI NAČRT	19

9.1 Ključne aktivnosti v prvem poslovnem letu	19
9.2 Termski načrt	20
10 PREDVIDEVANJE KRITIČNIH TVEGANJ IN IZZIVOV	20
10.1 Makro raven	20
10.2 Raven podjetja	21
10.3 Simulirana poslovna tveganja	21
10.3.1 Prvotni podatki v modelu	22
10.3.2 Požar	22
10.3.3 Povečanje stopnje davka na dodano vrednost	22
10.3.4 Zmanjšanje obiska restavracije zaradi odprtja nove v neposredni bližini	22
10.3.5 Večji obisk od pričakovanega	22
11 FINANČNI NAČRT	22
11.1 Predračun izkaza poslovnega izida	23
11.2 Predračun bilance stanja	23
11.3 Predračun bilanc finančnih tokov	24
11.4 Davčni status	25
11.5 Kontrola stroškov	25
12 PRIDOBIVANJE IN UPRAVLJANJE Z VIRI	25
12.1 Zaželeno financiranje	25
12.2 Pridobivanje virov financiranja	25
12.3 Upravljanje z obratnim kapitalom podjetja	25
SKLEP	26
LITERATURA IN VIRI	27

KAZALO SLIK

Slika 1: Gibanje čistega dobička v prvih petih letih (v EUR).....	11
Slika 2: Termski načrt za obdobje enega leta (od avgusta 2008 do julija 2009)	20

KAZALO TABEL

Tabela 1: Število podjetij v panogi gostinstvo, kjer je zaposlenih od 2 do 9 oseb	4
Tabela 2: Povprečna porabljena denarna sredstva gospodinjstev v restavracijah	5
Tabela 3: Analiza panoge na podlagi Porterjevega pristopa petih konkurenčnih sil	6
Tabela 4: Prikaz kosmatega dobička in dobička iz poslovanja v Restavraciji Breg v prvih petih letih (v EUR).....	10
Tabela 5: Prikaz gibanja stopnje donosnosti sredstev, kapitala in prodaje v prvih petih letih	11
Tabela 6: Stroški oglaševanja pri treh različni ponudnikih (Televizija Novo mesto, d. o. o. , Radio Krka Novo mesto, d. o. o. in Radio1, d. o. o.)	13
Tabela 7: Izkaz uspeha podjetja Restavracija Breg d. o. o. (v EUR).....	23
Tabela 8: Bilanca stanja podjetja Restavracija Breg d. o. o. (v EUR).....	24
Tabela 9: Izkaz denarnih tokov podjetja Restavracija Breg d. o. o. (v EUR).....	24

UVOD

Hranjenje je osnova za življenje, pa naj bo to stoe na pikniku, kleče na tradicionalnih japonskih tatami blazinah ali pa sede v prefinjeni restavraciji. Povzdigniti kvaliteto hrane in vzeti si čas za uživanje ob njej je enostaven način, da vlijemo veselje v naš vsakdan. To je filozofija gibanja Slow Food (Malatesta, Mesmain, Weiner & Yang, 2007, str. 3).

Zamisel o restavraciji se mi je porajala že kar nekaj časa. Zgornja misel in zatem spoznavanje s filozofijo gibanja Slow Food pa me je prepričalo, da bi bilo vredno poskusiti z odprtjem tovrstne restavracije. Začetek uresničitve te ideje predstavlja moje diplomsko delo. Z njim bi si rada odgovorila na vprašanje, ali je ustavovitev Restavracije Breg d. o. o. smiselna oziroma ali se poslovna ideja ekonomsko izplača. To bom preverila s svojim poslovnim načrtom.

»Poslovni načrt je torej način preverjanja podjetniške ideje, v katerem podjetnik na sistematičen način preveri, ali je ideja tržno, finančno in organizacijsko dovolj zrela, da jo lahko obravnavamo kot poslovno priložnost. Na podlagi poslovnega načrta se podjetnik odloči, ali je smiselno ustavoviti lastno podjetje. Poslovni načrt je pisni dokument, v katerem podjetnik jasno opredeli svoje poslovne cilje ter opredeli strategije, s katerimi namerava te cilje doseči.« (Drnovšek, Stritar & Vahčič, 2005, str.1).

Avtorji ponujajo različne strukture poslovnih načrtov, ki pa so si med sabo precej podobne. Moj poslovni načrt je sestavljen na podlagi predloge za pisanje poslovnega načrta, ki se uporablja pri podjetniških predmetih na Ekonomski fakulteti Univerze v Ljubljani (Drnovšek & Stritar, 2007, str. 11).

V prvem poglavju sem na kratko poudarila bistvene sestavne dele poslovnega načrta. Nadaljevala sem z opredelitvijo panoge dejavnosti, podjetja ter z opisom proizvoda in storitve. Tretje poglavje zajema analizo kupcev, ki sem jo naredila na podlagi izvedenega anketiranja, analizo trga in analizo konkurence. Sledi prikaz ekonomike poslovanja podjetja. V petem poglavju sem podala predviden načrt trženja in z njim povezane stroške. Šesto poglavje zajema proizvodni in storitveni načrt. V sedmem poglavju sledi načrt razvoja. V osmem poglavju sem predstavila organizacijsko strukturo podjetja in zaposlene. Terminski načrt je prikazan v devetem poglavju, v desetem pa so prikazana kritična tveganja, ki lahko vplivajo na uspešno poslovanje podjetja. V enajstem poglavju sem pripravila finančni načrt. Temu sledi še poglavje, v katerem sem opisala način pridobivanja in upravljanja z viri.

1 POVZETEK

1.1 Kratek opis podjetja

Restavracija Breg d. o. o. bo ustanovljena v mesecu septembru 2009. Sedež restavracije bo v Novem mestu, v centru mesta, ob izteku Cvelbarjeve ulice v ulico Breg. S poslovanjem bo restavracija začela v mesecu novembru 2009. Dejavnost restavracije bo dejavnost restavracij in gostiln ter priložnostna priprava in dostava jedi.

Glede na ugodno lokacijo restavracije in njen preteklo razpoznavnost, bo njena zasnova usmerjena v višji kakovostni razred.

1.2 Priložnosti in strategija

Priložnost vidim predvsem v ponudbi, ki se v Novem mestu ne pojavlja pogosto. Moja restavracija bo ponujala jedi, ki sledijo današnjim prehrambenim smernicam, torej smernicam, ki sledijo zdravemu načinu življenja, poleg tega pa bi se v ponudbi vračala k morda že pozabljenim avtohtonim jedem. Pri pripravi jedi bomo v čim večji meri poskušali uporabljati izdelke pridelane na okolju prijazen način. Ponudba bo sledila zakonitostim tako imenovanega počasnega prehranjevanja. Verjamem, da bom na ta način ter z raznoliko ponudbo v restavracijo privabila goste, ki jim ni vseeno kakšno hrano zaužijejo in tudi na kakšen način jo zaužijejo.

Pri strategiji se bom opirala na nekdanjo prepoznavnost Restavracije Breg. Izkoristila bom možnost oglaševanja v dolenjskih časopisih in revijah, kot sta na primer Novi medij in Mesečnik, lokalni televiziji in lokalni radijski postaji. Moj adut bo tudi prijazno in ustrežljivo osebje, ki bo poskrbelo za želje gostov.

Glede na to, da v Novem mestu ni restavracije s tovrstno ponudbo, lahko pričakujem, da bodo ljudje pripravljeni poskusiti nekaj novega.

1.3 Ciljni trgi

Ciljne stranke bodo v začetku predstavljali predvsem prebivalci ožjega okoliša, v skladu s prej omenjeno strategijo, kmalu zatem pa tudi gostje, ki bi prihajali na srečanja s poslovnimi partnerji ter turisti. Za slednje bi sklenila dogovor s Turistično informacijskim centrom Novo mesto, ki bi jim ob njihovem prihodu predstavil mojo ponudbo.

Predvidevam, da bom glede na kvaliteto ponudbe našla stranke tudi v dveh bližnjih zdraviliščih. To sta Zdravilišče Šmarješke Toplice in Zdravilišče Dolenjske Toplice. Pri tem moram upoštevati, da imata zdravilišči že izdelano svojo gostinsko ponudbo in bo zato te stranke težje privabiti.

Ciljna publika so ljudje s srednjim in višjim dohodkom in odprtostjo do novih idej. Pričakujem, da bo restavracijo obiskalo od 20 do 25 gostov na dan.

1.4 Konkurenčne prednosti

V Novem mestu je pestra ponudba restavracij in gostiln, vendar njihova ponudba ne sledi zakonitostim počasnega prehranjevanja. Prednost Restavracije Breg bo torej v ponudbi, ki bo v Novem mestu novost in bo poleg tega na visoki kakovostni ravni. Ponudba se bo dopoljevala z večerjami in kosili za zaključene družbe ter s pripravo in dostavo jedi v bližnji okolici. Zaposliti nameravam le prvovrstne kuharje in natakarje, ki bodo poskrbeli, da se bodo stranke dobro počutile in se bodo rade vračale.

1.5 Ekonomika, dobičkonosnost in možnost žetve

Ocenjeni obseg sredstev, ki so potrebna za začetek opravljanja dejavnosti, je 260.000,00 EUR, s katerimi bom pokrila stroške nakupa objekta in materiala, stroške dela in ostale vzporedne stroške za prvi mesec poslovanja.

V prvem letu predvidevam izgubo. To bo predvsem posledica začetnih stroškov. Dobiček načrtujem ustvariti v drugem letu, notranja stopnja donosa naj bi znašala 8,1%.

1.6 Vodstvena skupina in kadri

Ključen predstavnik podjetja je direktor, ki opravlja naloge usklajevanja poslovnih funkcij, povezuje aktivnosti in opravlja vsa administrativna dela. Direktor skrbi tudi za kontrolo izvajanja vseh aktivnosti povezanih s pripravo in strežbo hrane.

V podjetju bodo poleg direktorja zaposlene še štiri osebe, in sicer dva kuharja in dva natakarja. Ker v prihodnosti predvidevam povečanje števila gostov, bom v tretjem letu zaposlila dodatnega kuharja. V primeru povpraševanja po pripravi in dostavi jedi za večje število oseb bi najela dodatno pomoč, najverjetneje dijake Srednje šole za gostinstvo in turizem v Novem mestu. Od natakarjev se bo zahtevalo tudi znanje s področja sommelierstva.

2 PANOGA DEJAVNOSTI, PODJETJE, PROIZVODI IN STORITVE

2.1 Podjetje

Restavracija Breg d. o. o. bo ustanovljena v septembru 2009 v Novem mestu. Podjetje bo torej oblikovano kot družba z omejeno odgovornostjo. Sedež podjetja bo na Cvelbarjevi ulici 9 v Novem mestu. Ustanoviteljica podjetja bom Manja Praznik.

Primarna dejavnost restavracije bo dejavnost restavracij in gostiln. Kot druga dejavnost bo registrirana še dejavnost priložnostne priprave in dostave jedi.

Trenutno dogovori o nakupu objekta na Cvelbarjevi 9 še potekajo. Glede na to, da trenutno ni drugih interesentov za obnovitev restavracije in da lahko dodatno pomoč pričakujem tudi s strani Mestne občine Novo mesto, ki si prizadeva za ponovno odprtje Restavracije Breg, ti dogovori ne predstavljajo groženj za pričetek delovanja.

2.2 Panoga dejavnosti

Podjetje, ki ga želim ustanoviti, se uvršča v panogo s SKD šifro I56.101, restavracije in gostilne. Poleg tega lahko podjetje uvrstим še v dejavnost priložnostne priprave in dostave jedi (I56.210). Glede na podatke o številu podjetij v panogi gostinstvo, kjer je zaposlenih od 2 do 9 oseb in ki jih objavlja Statistični urad Republike Slovenije, je razvidno, da je panoga zrela (Tabela 1). Panoga ne zahteva večjih kapitalskih vlaganj in novih znanj. Pri prikazanih podatkih je potrebno opozoriti na to, da je dejavnost opredeljena zelo široko, celotna gostinska dejavnost, kjer so zaposlene od dve do devet oseb.

Tabela 1: Število podjetij v panogi gostinstvo, kjer je zaposlenih od 2 do 9 oseb

Leto	2003	2004	2005	2006	2007
Število podjetij	3.583	3.585	3.474	3.636	3.780

Vir: Statistični urad Republike Slovenije, 2009.

Povprečna denarna sredstva gospodinjstev, porabljeni v restavracijah, so v zadnjih letih padala. V letu 2006 so gospodinjstva za storitve v restavracijah, kavarnah in hotelih namenila približno 3,4 odstotke svojih sredstev (Statistični urad Republike Slovenije, 2008). Lahko pa iz podatkov o čistem prihodku Gostišča Dežmar, gostilne, ki se nahaja v Novem mestu, vidimo, da je le-ta, kljub zmanjšanju denarnih sredstev gospodinjstev porabljenih v restavracijah (Tabela 2), v letu 2007 iz 243.462,00 EUR narasel na

284.765,00 EUR (Agencija Republike Slovenije za javnopravne evidence in storitve, 2009).

Tabela 2: Povprečna porabljena denarna sredstva gospodinjstev v restavracijah

Leto	2003	2004	2005	2006
Povprečno porabljena denarna sredstva na gospodinjstvo (v EUR)	419,10	361,00	332,10	303,50

Vir: Statistični urad Republike Slovenije, 2008.

Privlačnost panoge lahko ocenimo s pomočjo Porterjevega modela na podlagi petih konkurenčnih sil, ki vplivajo na cene, stroške in investiranje, posledično pa tudi na ekonomsko uspešnost (Pučko, 2003, str. 123).

Po Porterjevem modelu je stopnja konkurence v panogi odvisna od petih konkurenčnih sil, in sicer (Porter, 1998, str. 5):

- potencialne konkurence,
- pogajalske moči dobaviteljev,
- pogajalske moči kupcev,
- možnosti pojava novih substitutov in
- konkurenčnosti med obstoječimi konkurenti v panogi.

Rezultate analize prikazujem v Tabeli 3. Za pričetek delovanja Restavracije Breg bo potreben večji denarni vložek. To je značilnost večine gostinskih obratov, saj že sam nakup ali najem prostora in opreme predstavlja velik strošek. Na podlagi teh razmeroma visokih stroškov lahko zato tudi ocenim, da je nevarnost vstopa novih konkurentov srednje visoka. Nevarnost substitutov ocenjujem kot visoko, saj je veliko ljudem še vedno vseeno kaj zaužijejo in na kakšen način zaužijejo hrano. Tu moram omeniti tudi mogoče nekoliko višje cene storitev, ki bodo predvsem posledica zahtevane kakovosti surovin. Posledica višjih cen pa je lahko povečanje števila tistih, ki bi si hrano sami pripravljali doma. Seveda tu mislim osebe, ki cenijo dobro hrano. Pogajalsko moč dobaviteljev ocenjujem kot srednjo, ker ne bom odvisna od samo enega dobavitelja, jih pa prav tako ne bo veliko, saj so redki tisti, ki lahko ponudijo kakovostne in dnevno sveže sestavine. Na račun teh lastnosti lahko pričakujem, da bodo dobavitelji obračunavali višje cene. Ponudbo nameravam prilagajati letnim časom. Torej ne bom v zimskem času iskala surovin, ki jih okoliški ponudniki lahko pridelajo samo v poletnem obdobju. Konkurenčnih ponudnikov gostinskih storitev je v Novem mestu veliko. Njihova ponudba je lahko različna.

Tabela 3: Analiza panoge na podlagi Porterjevega pristopa petih konkurenčnih sil

Spremenljivka Porterjevega modela petih sil	
Nevarnost vstopa novih konkurentov v panogo	Srednja
Nevarnost zamenjave proizvodov/storitev	Visoka
Pogajalska moč kupcev	Srednja
Pogajalska moč dobaviteljev	Srednja
Stopnja konkurence med obstoječimi konkurenti v panogi	Visoka

Restavracije in gostilne, ki sledijo zakonitostim počasnega prehranjevanja, se v Sloveniji že nekaj časa več kot uspešno uveljavljajo. Kot primer lahko tu navedem Hišo Franko, Gostilno pri Danilu ter Gostilno pri Lojzetu.

2.3 Proizvodi in storitve

V Restavraciji Breg bomo svojim gostom nudili jedi, ki temeljijo na prehrambeni dediščini Slovenije, predvsem Dolenjske, ter na nekaterih pozitivnih mednarodnih spoznanjih. Slednja predstavljajo zakonitosti tako imenovanega počasnega prehranjevanja (slow food), nadgrajenega s strokovnim svetovanjem pri izbiri kakovostnih slovenskih vin. Ker se za izrazom slow food skriva tudi gibanje, naj povem, da ima gibanje Slow Food pomembno vlogo na področjih agrarne politike in ekologije in je postal globalen fenomen. Pomembne so njegove aktivnosti pri ohranjanju tradicionalnih postopkov pri pridelavi hrane, predelavi živil in v končni kulinarični obdelavi. Gibanje protestira proti intenzivnemu kmetijstvu, ki s pesticidi in drugimi sredstvi škoduje okolju in z globalizacijo tudi lokalnemu prebivalstvu, zaradi česar so posredno ogrožene tako posamezne tradicionalne vrste hrane kot biološka raznolikost živalskih vrst.

Skrbeli bomo, da bodo surovine popolnoma sveže, jedi pa prilagojene letnemu času. Ponudba bo obsegala predjedi, glavne jedi in sladice. Vse sladice bodo, tako kot ostale jedi, pripravljene v restavraciji. Nudili bomo tako brezalkoholne kot tudi alkoholne pijače. Poudarek bo seveda na izbiri vin, pri čemer bodo zaposleni gostom priporočali vina k različnim menijem ob različnih prilikah. Vinska karta bo pokrivala vsa vinorodna področja Slovenije.

Poleg že opisanega, bo ponudba zajemala tudi catering, pripravo in dostavo jedi za različne priložnosti. Glede na zmožnosti restavracije je potrebno poudariti, da bi bila ta oblika storitve namenjena predvsem manjšim družbam. Za potrebe te ponudbe bom najela dodatno delovno silo, najverjetneje dijake Srednje šole za gostinstvo in turizem Novo mesto. Opremo za strežbo bomo priskrbeli sami. Za potrebe prevoza bo na voljo avto direktorice, ki bo dovolj velik za prevoz hrane in vsega ostalega inventarja. Ponudba bo

obsegala tudi osnovno ureditev prostora. Naročila bomo sprejemali do najmanj 72 ur pred izvedbo storitve.

2.4 Strategija vstopa in rasti

Ideja o restavraciji se je razvijala že nekaj časa. Vedno večja osveščenost ljudi pri ohranjanju okolja in skrbi za njihovo zdravje je pripeljala na idejo restavracije, katere ponudba bi temeljila na principih počasnega prehranjevanja.

Restavracija Breg bo na trg vstopila v začetku novembra in bo s tem postala konkurent gostilnam v bližnji okolici. V začetku leta 2008 se je v neposredni bližini že odprl hostel Situla, ki ima poleg prenočišč, tudi svojo gostinsko ponudbo, nedavno pa so v oddaljenosti ne več kot 200m od Restavracije Breg odprli hotel Krona. Ta bo s svojo gostinsko ponudbo ciljal predvsem na tuje, zaposlene v Revozu. V neposredni bližini se nahajajo še druge gostilne. Še enkrat moram opozoriti, da je ponudba vseh teh omenjenih gostiln klasična, nudijo tudi malice in kosila na študentske bone. Ponudba moje restavracije tega ne bo zajemala, pomembnejša bo kakovostna storitev za zahtevnejše stranke.

V začetku bom poskušala pridobiti čim več strank, ki bi se kasneje vračale. Ob otvoritvi ne bo pretiranega oglaševanja. Oглаševala bom na lokalni televiziji in lokalnih radijskih postajah. Na otvoritvi pričakujem tudi župana občine Novo mesto, saj je tudi v njegovem interesu, da mestno jedro ponovno oživi, za podjetje pa bo njegova prisotnost dobra reklama. Tako ob začetku poslovanja bo tudi že postavljena spletna stran restavracije. Cene bodo glede na tiste konkurenčne, katerih ponudba ne vključuje slow food-a, višje. Bodo pa približno enake (ali celo nižje) cenam tistih ponudnikov, ki imajo v svoji ponudbi tudi slow food. Poudarit moram, da se zadnji stavek nanaša na področje celotne Slovenije, saj kot sem že omenila slow food ponudbe v Novem mestu ni.

2.5 Vizija in poslanstvo

Vizija podjetja

Z lastnim razvojem in angažiranostjo postati najbolj prepoznavna in obiskana restavracija na Dolenjskem.

Poslanstvo podjetja

S sledenjem zakonitosti gibanja Slow food se zavzemamo za zdravo življenje sodobne družbe ter čisto okolje. Z delovanjem sodelujemo pri boju proti intenzivnemu kmetijstvu. Z odgovornim odnosom do naravnega in družbenega okolja se ustvarjajo koristi tudi za širše okolje.

3 TRŽNA RAZISKAVA IN ANALIZA

3.1 Analiza kupcev

Potencialni gostje bodo v začetku predvsem prebivalci Novega mesta in okolice ter zaposleni v poslovnih prostorih, ki se nahajajo v centru mesta. S sklenitvijo dogovora s Turistično informacijskim centrom Novo mesto bom poskusila privabiti turiste. Prav tako pričakujem nekaj gostov iz bližnjih zdravilišč, Zdravilišče Šmarješke Toplice in Zdravilišče Dolenjske Toplice. Kot sem že omenila na začetku, imajo zdravilišča že oblikovano svojo gostinsko ponudbo in bo zato goste težje privabiti. Iz zdravilišč računam predvsem na tiste goste, ki so tam le na oddihu in si želijo spoznati tudi okoliške kraje. Potencialne goste pa vidim predvsem tudi v osebah, ki bodo prišle v restavracijo na poslovna kosila. Glede na to, da se bo restavracija odprla ob dvanajsti uri ne bomo nudili malic, kar tudi skrči obseg gostov, ki so zaposleni v centru mesta.

Ob koncu tedna (petek, sobota, nedelja) pričakujem večje število gostov, ki si za vikend lahko vzamejo več časa za uživanje ob hrani. Pričakujem tudi manjše zaključene družbe.

Pri analizi kupcev sem si pomagala z anketo (Priloga 1). Vključenih je bilo 100 oseb. Anketo sem opravila na naključnih mimoidočih. Rezultati (prikazani so v Prilogi 2) kažejo, da anketiranci imajo interes za odprtje tovrstne restavracije. Kar 81 odstotkov bi jih obiskalo ali zagotovo obiskalo restavracijo. Razlike glede na namen obiska (poslovno kosilo ali večerja, kosilo ali večerja v krogu družine ali v dvoje ter kosilo ali večerja v zaključeni družbi) so pri tem majhne. Zanimivi so odgovori, ki se nanašajo na pripravo in dostavo jedi v Novem mestu. Samo 12 odstotkov anketiranih bi se odločilo za uporabo te storitve, 35 odstotkov morda. Sklepam, da bo stranke tovrstna ponudba privabila šele ob obisku naše restavracije in seznanitvijo s ponudbo. Če ponudba tudi v nadaljnjem obdobju nikakor ne bo zanimiva, se bom odločila za njeno opustitev. Ob anketiranju sem tudi ugotovila, da anketiranci poznajo izraz slow food in vedo na kaj se nanaša, vendar pa niso seznanjeni s tem, da se za izrazom skriva tudi gibanje katerega aktivnosti so pomembne pri ohranjanju tradicionalnih postopkov pri pridelavi hrane in ki protestira proti intenzivnemu kmetijstvu, ki s pesticidi in drugimi sredstvi škoduje okolju.

3.2 Obseg trga in trendi

V preteklih letih so ljudje začeli postajati vse bolj ozaveščeni glede svojega zdravja in škode, ki se z vedno intenzivnejšim kmetijstvom povzroča okolju. Zavedanje povzročene škode se je začelo odražati na njihovih prehrambenih navadah. Vedno več ljudi uvaja spremembe v svoji prehrani, sami pridelujejo surovine ali pa kupujejo tiste, ki s pridelane na človeku in okolju prijazen način. To je tudi ena od zamisli gibanja Slow Food in h kateri bo težila tudi ponudba Restavracije Breg.

Za določitev obsega trga moramo oceniti višino prihodka. Pri tem sem upoštevala, da bi imeli letno približno 300 delovnih dni. Če vzamem za povprečno ceno menija 31,50 EUR in bi nas dnevno obiskalo 20 gostov, bi ocenjeni prihodek znašal 189.000,00 EUR. K ocenjenemu prihodku moramo prišteti še prihodek storitve catering, ki bi v prvem letu znašal 6.600,00 EUR. V letu 2000 je ocena prihodka v gostinski dejavnosti na področju Novega mesta znašala 4.490.068,44 EUR (Lipovšek & Rovšek, 2002, str. 108). Če predpostavim, da so ti prihodki ostali na tej ravni, bi tržni delež moje restavracije na začetku poslovanja znašal 4,2 %. V prihodnosti lahko predvidim, da se zaradi večjega zavedanja kupcev o naši storitvi poveča obisk. Številčnejši obisk pomeni (povečamo število oseb, ki dnevno obiščejo restavracijo, ter v tretjem letu tudi ceno menija na 33,30 EUR in ceno storitve catering) povečanje prihodkov. Vrednost trga v tretjem letu poraste na 256.566,00 EUR, kar bi pod istimi predpostavkami predstavljal 5,7 odstotni tržni delež.

3.3 Konkurenca

Neposredno konkurenco predstavljajo restavracije in gostilne, ki v svoji ponudbi poskušajo slediti načelom počasnega prehranjevanja. Če se osredotočim na Novo mesto in njegovo okolico, je to Gostišče Dežmar.

V letu 2008 je čisti prihodek od prodaje Gostišča Dežmar znašal 284.765,00 EUR, leto poprej pa 243.462,00 EUR (Agencija Republike Slovenije za javnopravne evidence in storitve, 2009). Glede na to, da bo podjetje komaj vstopilo na trg, so prihodki, ki sem jih prikazala v prejšnji točki, popolnoma sprejemljivi. V Prilogi 3 prikazujem podatke o prihodkih za leti 2007 in 2008 za Gostišče Dežmar, Gostilno Javornik in Gostilno pri Danilu, katerih ponudba sloni na zakonitostih počasnega prehranjevanja.

Zaenkrat ne pričakujem odprtja kakšne druge restavracije ali gostilne s tovrstno ponudbo. Posredno konkurenco predstavljajo ostali ponudniki gostinskih storitev, ki jih je na trgu veliko.

3.4 Sprotno ocenjevanje trga

Sprotno opazovanje dogajanj na trgu, analiziranje in ocenjevanje je pomembno za obstoj podjetja. Zato bom poskušala natančno spremljati ponudbo tovrstnih storitev in slediti novostim. Organizirala bom tudi bazo podatkov s stalnimi strankami.

4 EKONOMIKA POSLOVANJA PODJETJA

4.1 Kosmati dobiček in dobiček iz poslovanja

Kosmati dobiček izračunamo tako, da od prihodkov iz poslovanja odštejemo proizvajalne stroške in amortizacijo. Če od kosmatega dobička odštejemo stroške prodaje in uprave, dobimo dobiček iz poslovanja. Za lažji prikaz gibanja dobička v podjetju Restavracija Breg d. o. o. sem te podatke uredila v Tabeli 4.

Tabela 4: Prikaz kosmatega dobička in dobička iz poslovanja v Restavraciji Breg v prvih petih letih (v EUR)

Kazalec	1. leto	2. leto	3. leto	4. leto	5. leto
Prihodki iz poslovanja	163.000,00	214.500,00	256.566,00	256.566,00	266.556,00
Proizvajalni stroški	116.222,00	157.226,00	187.822,00	188.064,00	195.807,00
Amortizacija	11.450,00	11.450,00	11.450,00	14.450,00	14.450,00
Kosmati dobiček iz prodaje	35.328,00	45.824,00	57.294,00	54.052,00	56.305,00
Stroški prodaje	3.035,00	2.500,00	2.625,00	2.756,00	2.894,00
Stroški uprave	26.030,00	29.710,00	31.051,00	31.072,00	32.479,00
Dobiček iz poslovanja	6.263,00	13.613,00	23.618,00	20.224,00	20.932,00

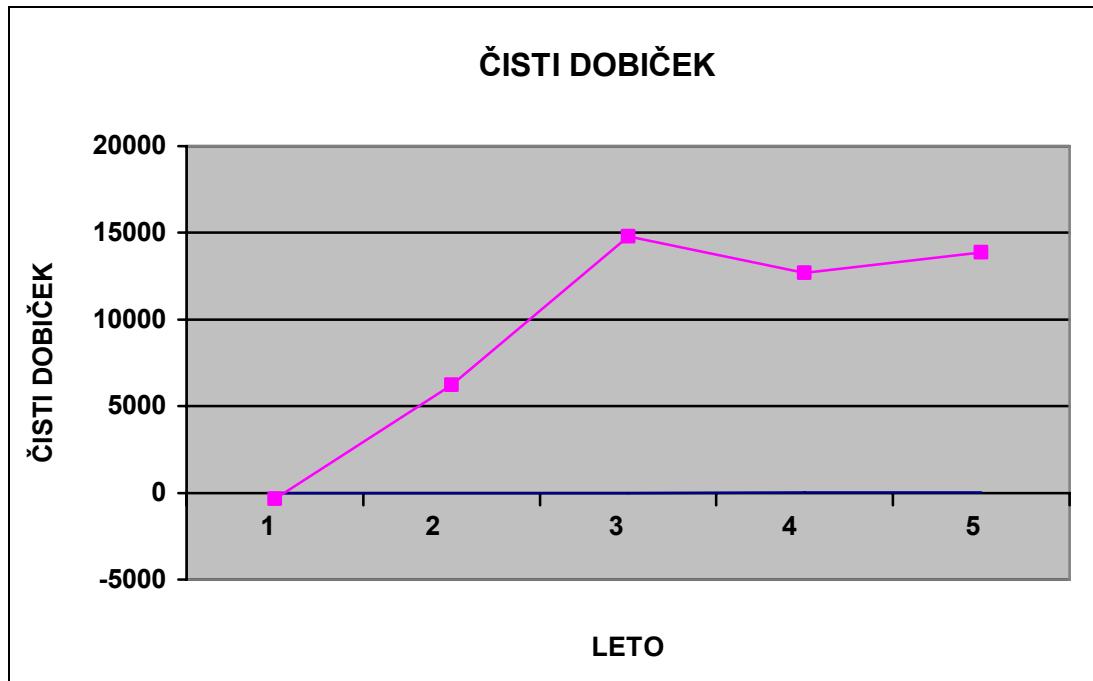
Kot je razvidno iz zgornje tabele, je od tretjega meseca poslovanja naprej kosmati dobiček pozitiven. Podjetje v prvem letu beleži izgubo (Priloga 4).

4.2 Analiza donosnosti

Predvideni dobički so prikazani v Prilogi 4, v Sliki 1 pa je grafično prikazano gibanje čistega dobička. Ta je od drugega leta naprej pozitiven. Izgubo podjetje beleži v prvem, drugem, četrtem, osmem in devetem mesecu prvega leta.

Prodajo sem ocenila glede na konkurenco. Pri tem sem upoštevala, da bo v restavracijo dnevno prišlo manj gostov, kot pa jih obišče ostale ponudnike, saj menim, da je naša ponudba bolj specifična in tudi cenovno težje dosegljiva.

Slika 1: Gibanje čistega dobička v prvih petih letih (v EUR)



Predvidena stopnja donosa znaša 8,1%. Stopnje donosnosti sredstev, kapitala in prodaje in njihovo gibanje zajema Tabela 5.

Tabela 5: Prikaz gibanja stopenj donosnosti sredstev, kapitala in prodaje v prvih petih letih

Donosnost	Leto				
	1	2	3	4	5
ROA	0,00	0,03	0,06	0,05	0,06
ROE	-0,01	0,05	0,11	0,08	0,08
RETURN ON SALES	0,00	0,03	0,06	0,05	0,05

4.3 Fiksni, variabilni in polvariabilni stroški

Stroške v podjetju delimo na tri skupine. To so:

- fiksni stroški (stroški, ki se ne spreminjajo s spremenjanjem obsega proizvodnje),
- variabilni stroški (stroški, ki se spreminjajo z obsegom proizvodnje) in
- polvariabilni stroški (stroški, ki imajo svoj fiksni in svoj variabilni del).

V mojem primeru sem stroške razdelila na fiksne in variabilne. Med fiksнимi stroški so upoštevane plače vseh zaposlenih, stroški pranja in likanja prtov ter delovnih oblek, stroški odvoza smeti, ogrevanja, stroški računovodskega in čistilnega servisa in stroške amortizacije. K variabilnim stroškom sem štela stroške oglaševanja, stroške električne, vode in telekomunikacijskih storitev, stroške nakupa delovnih oblek, stroške vzdrževanja,

stroške izobraževanja, surovin in najema delovne dijaške delovne sile ter stroške vsega drobnega materiala. Natančnejšo razdelitev stroškov na fiksne in variabilne prikazujem v Prilogi 5.

4.4 Upravljanje z denarnim tokom podjetja

Prednost prodaje storitve je v njenem takojšnjem plačilu. Ker ni odloga plačil, se pozitivni denarni tok pojavi že v prvem letu poslovanja. V četrtem letu je negativen. Presežek denarja bo namenjen nakupu nove opreme, saj bo ta, ki se v restavraciji trenutno nahaja, že dotrajana. V četrtem letu bom tako del denarja namenila za nakup nove kuhinjske opreme.

5 NAČRT TRŽENJA

5.1 Celotna trženska strategija

Namen tržne raziskave je opredeliti, kdo predstavlja našo ciljno skupino. Rezultati ankete so pokazali, da se največ potencialnih strank nahaja v starostnem razdobju med 31 in 45 let. Te meje seveda niso tako stroge. Predstavlja pa ta skupina ljudi, ki že imajo redne dohodke in jih naša ponudba tako tudi lahko zanima. Poleg te skupine pa se bom osredotočila tudi na skupino ljudi, ki bi k nam prišli na poslovna kosila ali večerje. Glede na rezultate ankete, ki kažejo na 21 odstotni delež vseh obiskovalcev, ki bi v restavracijo prišli s prej omenjenim namenom, bi morala že ob otvoritvi restavracije na ta dogodek povabiti ljudi, ki se gibljejo v teh krogih.

Mediji, ki jih bom uporabljala pri trženju naših storitev, so lokalna televizija Televizija Novo mesto, lokalna radijska postaja Radio Krka, radijska postaja Radio 1, lokalni reviji Novi medij in Mesečnik ter naša spletna stran. Kasneje bi zmanjšala oglaševanje prek televizije in radia ter to nadomestila z brošurami, ki bi bile na voljo v Turistično informacijskem centru Novo mesto ter v zdraviliščih Dolenjske in Šmarješke Toplice.

5.2 Cenovna strategija in prodajna politika

Cena je velikokrat najpomembnejši dejavnik odločitve za nakup. Pričakovati je, da se potrošniki obnašajo racionalno in zato kupujejo tiste dobrine, s katerimi zadovoljijo enako potrebo na najcenejši način. Vendar pa lahko trdim, da je gostinska ponudba specifična. Na eni strani so gostilne, ki ponujajo malice in kosila predvsem tistim, ki se tovrstne

ponudbe poslužujejo vsakodnevno. Cena takih malic in kosi se giblje med 5 in 10 EUR. Na drugi strani so restavracije (sem uvrščamo Restavracijo Breg), ki pa imajo bolj izdelano ponudbo in so zato višje cene popolnoma pričakovane. Zato lahko rečem, da bodo cene storitev restavracije, za katero se pripravlja ta poslovni načrt, popolnoma primerljive s cenami ostalih restavracij s tako ali podobno ponudbo ali malo višje zaradi zelo specifične ponudbe. S specifično ponudbo seveda mislim na slow food. Za tem izrazom se ne skriva samo način prehranjevanja, temveč tudi primerne in zato dražje sestavine.

5.3 Tržno komuniciranje

Kot je bilo že omenjeno v poglavju strategije vstopa in rasti, se bom v začetku poslužila oglaševanja preko lokalne televizije v programu Vaš kanal, lokalne radijske postaje Radio Krka ter radijske postaje Radio 1. Stroške oglaševanja vseh treh ponudnikov prikazujem v Tabeli 5. V sklopu programa Vaš kanal sem se odločila, da bomo en teden pred otvoritvijo restavracije oglaševali v oddaji Popoldanski oglasnik. Stroški tega bodo znašali 176,40 EUR. Od otvoritve bomo en teden v programu Vašega kanala oglaševali še z napisom naše restavracije v napovedniku novic, to bo trikrat dnevno. Cena te storitve znaša 360,00 EUR. Pri Radiu Krka bom izkoristila možnost aranžiranega posnetka med dvanajsto in šestnajsto uro enkrat dnevno. Za en mesec takšnega oglaševanja bom morala plačati 648,00 EUR. Poleg tega pa bomo na spletnih straneh Radia Krka imeli svojo oglasno ikono, ki bo povezana s spletno stranjo Restavracije Breg. Cena te storitve bo 540,00 EUR za trimesečno obdobje. Na Radiu 1 bom morala za tridesetdnevno oglaševanje plačati 310,50 EUR. Tudi tu se bo oglas predvajal enkrat dnevno. Vsi trije ponudniki pa bodo predvajali petnajst sekund dolg oglas.

Tabela 6: Stroški oglaševanja pri treh različni ponudnikih (Televizija Novo mesto, d. o. o., Radio Krka Novo mesto, d. o. o. in Radio 1, d. o. o.)

Ponudnik	Televizija Novo mesto, d. o. o.	Radio Krka Novo mesto, d. o. o.	Radio 1, d. o. o.
Cena vseh storitev skupaj (v EUR)	536,40	1.188,00	310,50

Vir: Televizija Novo mesto, d. o. o., Radio Krka Novo mesto, d. o. o. in Radio 1, d. o. o., 2009.

Že pred začetkom poslovanja bo pripravljena tudi naša spletna stran. Tu si bodo stranke lahko prebrale več o gibanju Slow Food in o ponudbi naše restavracije. Stroški postavitve internetne strani so zanemarljivi, saj jo nameravamo izdelati z lastnim znanjem.

Po začetnem oglaševanju na prej omenjene načine (preko televizije in radijskih postaj) bom nato tovrstno komunikacijo s strankami zmanjšala ali opustila in se osredotočila na

brošure. Poleg tega bi se poslužila tudi oglaševanja preko dveh lokalnih mesečnikov, to sta Novi medij in Mesečnik. Stroški oglaševanja bi potem znašali približno 2.500,00 EUR letno.

Glede na to, da ima Restavracija Breg samo nekaj lastnih parkirnih mest, bi stalnim gostom omogočila brezplačno parkiranje.

6 PROIZVODNI IN STORITVENI NAČRT

6.1 Geografska lokacija

Geografska lokacija je ključnega pomena za poslovni uspeh podjetja. S tem bi se strinjala večina podjetnikov. V mojem primeru se nisem ukvarjala z izbiro lokacije, ker sem želela proučiti možnosti ponovnega odprtja restavracije Breg, kar pa pomeni, da je lokacija že določena. Restavracija Breg se nahaja v samem centru Novega mesta, bolj natančno v starem mestnem jedru.

Ko se je porodila ideja o ponovnem odprtju restavracije, je veliko težavo predstavljalo neurejeno lastništvo. Do oktobra 2005 je bila restavracija Breg v najemu Srednje šole za gostinstvo in turizem Novo mesto, nato pa je sledilo zaprtje restavracije. Kasneje je bila vrnjena prvotnemu lastniku, ki mi danes daje možnost nakupa objekta z vso pripadajočo notranjo opremo.

Glede odjemalcev sem lahko optimistična, saj so v bližini (oddaljenost ne več kot kilometer) tako bivalne soseske kot tudi različna podjetja, seveda ne smem pozabiti na stare meščanske hiše v samem centru.

Pomemben dejavnik pa predstavlja prometna lega. Sam dostop je urejen, prav tako je v mestnem jedru veliko parkirnih mest, so pa le-ta plačljiva (od pondeljka do petka med sedmo in devetnajsto uro ter ob sobotah med sedmo in trinajsto uro). Ob sami restavraciji je le nekaj brezplačnih parkirnih mest. To dejstvo zato predstavlja manjšo težavo. Strankam (tu mislim predvsem redne stranke in večje skupine) bi bila zato pripravljena plačati celoten znesek parkirnine ali vsaj del tega zneska.

Glede na razpoložljivost delovne sile prav tako menim, da je število potencialnih zaposlenih zadovoljivo. Hkrati lahko dodatno pomoč vidim v dijakih Srednje šole za gostinstvo in turizem. V prihodnosti nameravam tudi proučiti možnosti ponovne uvedbe dela praktičnega pouka v restavraciji za dijake prej omenjene srednje šole.

6.2 Poslovni prostori

Poslovni prostor Restavracije Breg bo v izmeri 160 m^2 in bo obsegal jedilne prostore, kuhinjo s shrambo, sanitarije ter pisarniški prostor. Kapaciteta jedilnih prostorov bo znašala petdeset jedilnih mest, od tega bo ena soba sprejela skupino dvajsetih ljudi (miza za dvajset oseb), druga soba bo sprejela trideset ljudi (dve mizi za šest oseb, štiri mize za štiri osebe ter miza za dva gosta). Ob točilnem pultu bo stalo še pet barskih stolov. Poleg jedilnih mest, ki se nahajajo v notranjosti hiše, bomo v poletnem času uporabljali tudi mesta na terasi. Ta sprejme do štirideset gostov. Kuhinja bo opremljena z vsemi potrebnimi elementi, pisarna bo opremljena s pisalno mizo, omaro, računalnikom in telefonom. Sanitarije bodo ločene za moške in ženske.

Restavracija bo opremljena v klasičnem stilu. Oprema se v prostorih že nahaja. Potrebnih bo nekaj popravil in ureditve prostorov, da bodo le-ti čim bolj prijazni do strank. Kuhinjske aparate bom nabavljal sproti (primer dotrajanosti ali okvare naprave).

6.3 Operativni ciklus

Moje podjetje bo storitveno podjetje, ker se bo ukvarjalo s pripravo in strežbo hrane ter pijače. Celoten proizvodni proces bo potekal vsak dan po približno enakem vrstnem redu, odvisno od količine naročil. V celoti bo potekal v kuhinji. Vsi izdelki se bodo pripravljali sproti, saj jih ne moremo imeti na zalogi. Pijače so seveda tu izključene. Tudi za storitev priprave in dostave hrane bo celoten proizvodni proces potekal v kuhinji, medtem ko bomo samo storitev izvajali na različnih lokacijah. Pri tem se bo za prevoz hrane in pijače ter ostale opreme uporabljalo moje lastno dostavno vozilo. Ker bo storitev namenjena manjšim skupinam, ne bomo rabili veliko inventarja in zato stroški tega ne bodo visoki.

Surovine bomo nabavljeni enkrat tedensko z izjemo pokvarljivih, ki jih bomo prilagajali dnevnim potrebam. Te si bomo lahko priskrbeli na trgu v centru mesta. Sestavine bomo nabavljeni sami neposredno pri proizvajalcih ali zastopnikih, saj menim, da bom imela na ta način manjše stroške. Tu mislim predvsem bližnje kmetije, Kmetijsko šolo Grm in biotehniško gimnazijo in sadovnjake v okolici, kjer se ukvarjajo s pridelavo hrane na okolju prijazen način. Cene so pri omenjenih pridelovalcih celo enake v primerjavi s tistimi v trgovinah, vendar pa moram računati na to, da bo v večini primerov (kar se tiče sadja in zelenjave) potrebno zavreči veliko večji delež surovin, saj se v njihovi pridelavi ne uporablja pesticidov.

6.4 Pravne zahteve, dovoljenja in vprašanja okolja

Restavracija Breg bo delovala kot enoosebna družba z omejeno odgovornostjo. Do letošnjega leta je veljalo, da mora oseba, ki želi ustanoviti enoosebno družbo z omejeno odgovornostjo, izvesti enak postopek in priskrbeti enako dokumentacijo kot v primeru, če je d. o. o. ževelo ustanoviti več ustanoviteljev. Razlika je bila le, da je ustanovitelj enoosebne družbe namesto sklenitve pogodbe o ustanovitvi družbe sprejel akt o ustanovitvi družbe v obliki notarskega zapisa. Danes je postopek ustanavljanja enoosebne družbe z omejeno odgovornostjo poenostavljen in akt o ustanovitvi družbe v obliki notarskega zapisa ni več obvezen. Pri poslovanju bom morala uporabljati knjigo sklepov (velja za enoosebne družbe), kamor bom vpisovala vse posle. Knjigo mora potrditi notar. Depozitni račun bo odprt pri Novi ljubljanski banki. Osnovni vložek se bo zagotovil kot stvarni prevzem (stvarni vložek). Za potrebe poslovanja restavracije bom nabavila vso potrebno računalniško opremo in programe, mobilni telefon in tudi naprave za ozvočenje restavracije, kar bo predstavljalo moj osebni vložek. Potreben je še vpis v sodni register, izdelava žiga, vpis v Poslovni register Slovenije, ki ga vodi Agencija Republike Slovenije za javnopravne evidence in storitve, objava v Uradnem listu, ki je obvezna, ter vpis v davčni register, s čimer se podjetju dodeli davčna številka. Stroški teh storitev bodo v višini 500 EUR. Po Pravilniku o minimalnih tehničnih pogojih in minimalnem obsegu storitev za opravljanje gostinske dejavnosti bodo prostori in oprema ustrezali kriterijem, ki so določeni v pravilniku.

7 NAČRT RAZVOJA

7.1 Status razvoja in prihodnje naloge

Glede na dejavnost podjetja za plasiranje na trg niso potrebna razvijanja. Izdelki bodo vsakodnevno pripravljeni sproti. Mogoče je potrebno omeniti, da bom skrbela za redno izobraževanje zaposlenih.

Jedilnik bo ob začetku delovanja restavracije že pripravljen. Pomagala si bom z meniji ponudnikov storitve počasnega prehranjevanja. Ker bom zaposlila osebje, ki bo moralo imeti izkušnje in potrebna znanja za pripravo jedi, ne pričakujem težav ob začetku poslovanja.

7.2 Kritična razvojna vprašanja

Pri opravljanju storitve bo potrebno pozornost usmeriti predvsem na kvaliteto hrane in postrežbo ter tudi higieno. Vsi ti dejavniki imajo velik vpliv na zadovoljstvo gostov in posledično tudi na poslovanje podjetja.

7.3 Izboljšave proizvoda in novi proizvodi

Uspeh restavracije je odvisen predvsem od zadovoljstva strank zato bo pozornost usmerjena na njihova mnenja in želje. Na podlagi teh informacij bomo skupaj z zaposlenimi poskušali izboljšati že obstoječo ponudbo in ji mesečno dodati novo jed.

7.4 Sredstva, namenjena razvoju

Uvedba novih jedi ne zahteva večjih stroškov. Morebitni strošek lahko predstavlja le razširitev ponudbe pri pripravi in dostavi jedi, za kar bi bila potrebna dodatna oprema ter tudi večje dostavno vozilo, vendar zaenkrat te širitve ne načrtujem.

7.5 Industrijska lastnina

Vprašanje o industrijski lastnini v primeru Restavracije Breg ni smiselno, saj ne bodo plod naše domisljije. Tudi v primeru priprave lastne in na ta način posebne jedi ne načrtujem njene zaščite.

8 PODJETNIŠKA SKUPINA IN KADRI

8.1 Organizacijska struktura

V Restavraciji Breg d. o. o. bo zaposlenih pet oseb, in sicer direktorica, ki je ustanoviteljica in lastnica podjetja, dva kuharja in dva natakarja. Direktorica bo odgovorna za vse dejavnosti, ki bodo potekale v podjetju. Organizacijska struktura bo enostavna, saj bodo vsi zaposleni podrejeni direktorici. V primeru, da bi prišlo kakšen dan do povečanega povpraševanja, bi dodatno pomoč poiskali pri dijakih Srednje šole za gostinstvo in turizem Novo mesto. Bodo pa dijaki glavna delovna sila pri storitvi cateringa-a. Ko bo potrebno, bom najela tri dijake, ki bodo dobili plačilo v višini 5,00 EUR na uro. V tretjem letu bom njihovo plačilo povišala na 6 EUR na uro.

Za urejenost in čistočo kuhinjskih prostorov bomo skrbeli zaposleni sami, za čiščenje jedilnih prostorov in sanitarij pa bom najela čistilni servis.

8.2 Ključno vodstveno osebje

Direktorica podjetja bom Manja Praznik, diplomantka Ekonomski fakultete v Ljubljani. Zadolžena bom za celotno, administracijo in celotno vodenje restavracije. Po potrebi bom pomagala tudi pri delih v kuhinji in strežbi.

8.3 Politika zaposlovanja in nagrajevanja v podjetju

Tako kuhanja kot natakarja bosta, imela sklenjeno pogodbo za določen, s poskusno dobo treh mesecev. Pogodba za določen čas bo sklenjena za obdobje enega leta. Po preteku tega roka bi razmislili o sklenitvi pogodbe za nedoločen čas ali določen čas z daljšim obdobjem. Zaposleni bodo dobivali plačo v dogovorjenem pogodbenem znesku. Poleg tega bodo dobivali povračilo za prevoz in prehrano na delu. V primeru dobrega poslovanja bom v skladu z njim tudi primerno povišala zneske plač. Načrtujem povišanje plač vseh zaposlenih v tretjem in petem poslovнем letu. Zaposleni bodo za svoje delo prejemali naslednje mesečno bruto plačilo, natakarja v višini 1.100,00 EUR, kuhanja 1.300,00 EUR, direktorica v višini 2.200,00 EUR.

8.4 Upravni odbor

Podjetje bo organizirano kot družba z omejeno odgovornostjo, zato upravni odbor ni potreben. Direktorica bom vsake tri mesece s pomočjo računovodskega servisa, ki ga bom najela za izvajanje tovrstne storitve, pregledala bilanco stanja in finančne izkaze ter se na podlagi tega odločala o bodočem poslovanju.

8.5 Drugi lastniki in investitorji, njihove pravice in omejitve

Vsa potrebna sredstva, ki bodo vložena v podjetje, bom zbrala lastnica sama. V prihodnosti se ne načrtuje drugih lastnikov.

8.6 Profesionalni svetovalci in storitve

Za naše bančne posle bo skrbela Nova ljubljanska banka d. d. Po potrebi bom v času našega delovanja najela odvetnika, ki bo urejal naše pravne probleme. Kot je bilo že omenjeno, bom v podjetju sodelovala z računovodskim servisom.

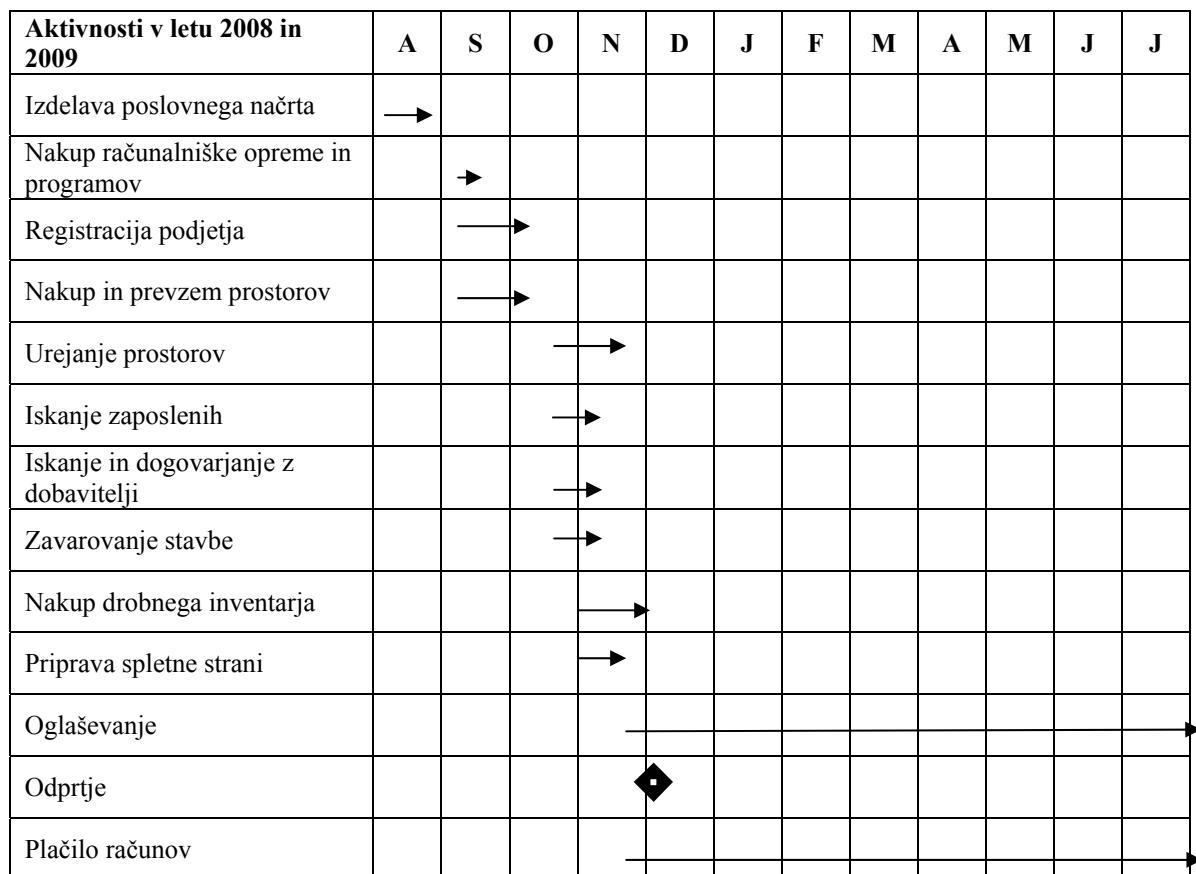
9 TERMINSKI NAČRT

9.1 Ključne aktivnosti v prvem poslovnem letu

Poslovni načrt se pripravlja že dlje časa in bo končan v mesecu avgustu. Prav tako bodo v tem mesecu stekle vse aktivnosti v zvezi z ustanovitvijo družbe z omejeno odgovornostjo in nakupom prostorov. Pričakujem, da bodo sredi meseca septembra 2009 vse omenjene aktivnosti zaključene in bomo takoj lahko začeli z urejanjem restavracije. V mesecu septembru bom tudi že opravljala razgovore s potencialnimi osebami za zaposlitev (razpisana delovna mesta bodo objavljena pri Zavodu Republike Slovenije za zaposlovanje). Prav tako bodo v tem mesecu potekali dogovori z morebitnimi dobavitelji, nakupila bom ves manjkajoči drobni inventar ter uredila zavarovanje poslovnega prostora, izdelana bo spletna stran Restavracije Breg. Poleg omenjenih dejavnosti sredi meseca oktobra načrtujem predvajanje prvih oglasnih spotov na lokalni televiziji ter radijskih postajah. Restavracija bo odprla svoja vrata 3. novembra 2009.

9.2 Terminski načrt

Slika 2: Terminski načrt za obdobje enega leta (od avgusta 2008 do julija 2009)



10 PREDVIDEVANJE KRITIČNIH TVEGANJ IN IZZIVOV

10.1 Makro raven

Na makro ravni se srečujemo s situacijami, na katere ne moremo neposredno vplivati. Sem lahko uvrstimo tveganja povezana z naravnimi katastrofami, tveganja povezana z makroekonomskimi gibanji in državnimi ukrepi.

Prvo nevarnost za uspešno poslovanje restavracije predstavlja sprememba v blaginji ljudi. Zmanjšanje dohodkov lahko ogrozi delovanje podjetja. Glede na trenutno stanje lahko že v začetku poslovanja pričakujemo težave v poslovanju, vendar pa se že ob koncu leta predvideva počasno izboljševanje razmer v gospodarstvu, kar je tudi znak, da bodo ljudje pripravljeni več trošiti.

Drugo nevarnost predstavljajo državni ukrepi. Kot primer lahko navedem spremembo davčnih stopenj. Njihovo povečanje negativno vpliva na poslovanje podjetij. V povezavi z državnimi ukrepi lahko tudi omenim politične razmere. Le-te so včasih povod različnim državnim ukrepom.

10.2 Raven podjetja

Tveganja na tej ravni izvirajo iz podjetja samega ali iz neposrednega okolja podjetja. Podjetja imajo nad kontrolo teh tveganj večji vpliv.

Lahko se zgodi, da konkurent odpre restavracijo podobnega tipa v neposredni bližini. V tem primeru bi ukrepala z uvedbo intenzivnejšega oglaševanja. Hkrati bi proučila strokovnost storitve in takoj uvedla spremembe, če bi se pokazalo, da so potrebne. Omenjene ukrepe bi uporabila tudi v primeru manjše prodaje od predvidene.

Spremembe cen surovin predstavljajo naslednjo težavo. Ker predvidevam, da se te cene ne bodo drastično spremenile, strogi varčevalni ukrepi ne bodo potrebni. Glede na cene surovin bo ponudba oblikovana tako, da se bo dosegal zadovoljiv donos.

Prepoznavnost podjetja je dejavnik, ki vpliva na število kupcev. V primeru, da v restavraciji ne bi beležila želenega obiska, bi bila zopet prisiljena poseči po agresivnejšem oglaševanju.

Tveganje v primeru Restavracije Breg predstavlja tudi možnost požara. Problem je predvsem v lokaciji, saj se objekt, v katerem bo delovala restavracija, nahaja v starem delu mesta, kjer so hiše zelo strnjene. V primeru požara bi restavracija za čas obnovitvenih del zaprla svoja vrata. Ker bom že pred odprtjem zavarovala objekt, obnova ne bi smela vzeti preveč časa.

10.3 Simulirana poslovna tveganja

Za prikaz spremenjenih predpostavk poslovnega načrta se uporablja finančni model za planiranje finančnih projekcij. Tu so upoštevana nekatera tveganja, ki sem jih opredelila pod prvima točkama tega poglavja.

Vse simulacije z upoštevanimi različnimi dejavniki so prikazane v Prilogi 6.

10.3.1 Prvotni podatki v modelu

V prvi simulaciji so prikazani podatki, ki sem jih predvidela že na začetku in se tudi prikazujejo skozi cel poslovni načrt.

10.3.2 Požar

V primeru požara (druga simulacija ima požar vključen v drugem letu poslovanja) načrtujem zaprtje restavracije za dva meseca. Ker bom imela stavbo in opremo zavarovano, obnova ne predstavlja večjih stroškov. Ima pa ta situacija predvsem vpliv na zmanjšanje prihodkov. V drugem letu podjetje beleži izgubo.

10.3.3 Povečanje stopnje davka na dodano vrednost

Tretja simulacija predvideva povečanje stopnje davka na dodano vrednost pri znižani stopnji. Stopnji se izenačita in davek na dodano vrednost se obračunava po 20 odstotni davčni stopnji. Sprememba te davčne stopnje ne prinaša bistvenih sprememb.

10.3.4 Zmanjšanje obiska restavracije zaradi odprtja nove v neposredni bližini

Četrta simulacija prikazuje zmanjšanje obiska v restavraciji zaradi odprtja nove v neposredni bližini. V tretjem letu poslovanja zato število gostov pade na dvajset dnevno in tako ostane do konca petega leta. Podjetje beleži izgubo.

10.3.5 Večji obisk od pričakovanega

Zadnja simulacija prikazuje večji obisk od pričakovanega. Tako restavracijo v drugem letu obišče že 25 oseb dnevno, v prihodnjih letih ostanejo podatki nespremenjeni. Dobiček je tako v drugem letu poslovanja najvišji.

11 FINANČNI NAČRT

Podatki, ki so osnova finančnih projekcij, so prikazani v Prilogi 7.

11.1 Predračun izkaza poslovnega izida

Izkaz uspeha oziroma izkaz poslovnega izida je temeljni računovodski izkaz, v katerem je na pošten način prikazan poslovni izid za poslovno leto ali medletna obdobja, za katera se sestavlja. Je povzetek učinkovitosti in uspešnosti delovanja podjetja v obračunske obdobju.

Cene so oblikovane na podlagi poznanih podatkih o konkurentih ter na podlagi predvidenih cen surovin. Prav tako sem na podlagi zbranih informacij o konkurentih ocenila obisk restavracije. V tretjem so predvidene višje cene, v drugem, tretjem in petem letu pa se poveča obisk restavracije za enega gosta dnevno.

Stroški amortizacije so izračunani po enakomerni linearni metodi.

Tabela 7: Izkaz uspeha podjetja Restavracija Breg d. o. o. (v EUR)

	LETO				
	1	2	3	4	5
PRIHODKI POSLOVANJA	163.000,00	214.500,00	256.566,00	256.566,00	266.556,00
PROIZVAJALNI STROŠKI	116.222,00	157.226,00	187.822,00	188.064,00	195.801,00
AMORTIZACIJA	11.450,00	11.450,00	11.450,00	14.450,00	14.450,00
KOSMATI DOBIČEK IZ PRODAJE	35.328,00	45.824,00	57.294,00	54.052,00	56.305,00
STROŠKI PRODAJE	3.035,00	2.500,00	2.625,00	2.756,00	2.894,00
STROŠKI UPRAVE	26.030,00	29.710,00	31.051,00	31.072,00	32.479,00
DOBIČEK IZ POSLOVANJA	6.263,00	13.613,00	23.618,00	20.224,00	20.932,00
PRIHODKI FINANCIRANJA	554,00	700,00	700,00	700,00	700,00
ODHODKI FINANCIRANJA	7.150,00	6.630,00	5.850,00	5.070,00	4.290,0
DOBIČEK IZ REDNEGA DELOVANJA	-333,00	7.683,00	18.468,00	15.854,00	17.342,00
IZREDNI PRIHODKI	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
IZREDNI ODHODKI	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
DOBIČEK PRED DAVKI	-333,00	7.683,00	18.468,00	15.854,00	17.342,00
DAVEK NA DOBIČEK	0,00	1.470,00	3.694,00	3.171,00	3.468,00
ČISTI DOBIČEK	-333,00	6213,00	14775,00	12683,00	13874,00

11.2 Predračun bilance stanja

Je temeljni izkaz, v katerem je pošteno prikazano stanje sredstev in obveznosti do njihovih virov za poslovno leto ali medletna obdobja, za katera se sestavlja.

Na strani aktive lahko vidimo sredstva vložena v podjetje, ta znašajo 258.721,00 EUR. Ta so sestavljena iz neopredmetenih in opredmetenih osnovnih sredstev ter iz denarja. Seštevek teh predstavlja kapital podjetja, kjer je za 130.000,00 EUR dolžniškega kapitala.

Presežek denarnih sredstev bo namenjen nakupu dotrajane kuhinjske opreme. To bom naredila v četrtem letu poslovanja restavracije. Presežek denarja na računu bom dala v kratkoročno vezavo, ki jo bom po potrebi sproti podaljševala.

V restavraciji je manjša količina zalog trgovskega blaga, ki je potrebna za poslovanje. Zalog končnih proizvodov se ne drži (razen pijač), saj nam narava naše storitve tega tudi ne dopušča (pokvarljivost končnega izdelka).

Tabela 8: Bilanca stanja podjetja Restavracija Breg d. o. o. (v EUR)

	LETOS				
	1	2	3	4	5
SREDSTVA	247.443,00	242.056,00	244.825,00	242.028,00	243.494,00
SREDSTVA (RAZEN DENARJA)	245.250,00	233.800,00	224.350,00	225.423,00	210.450,00
NEOPREDMETENA SREDSTVA	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
OPREDMETENA OSN. SREDSTVA	204.750,00	193.300,00	181.850,00	182.400,00	167.950,00
FINANČNE NALOŽBE	35.000,00	35.000,00	35.000,00	35.000,00	35.000,00
TERJATVE IZ POSLOVANJA	0,00	0,00	0,00	523	0,00
ZALOGE MATERIALA	5.500,00	5.500,00	7.500,00	7.500,00	7.500,00
ZALOGE PROIZVODOV	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
DENAR	2.193,00	8.256,00	20.475,00	16.605,00	33.044,00
OBVEZNOSTI DO VIROV SREDSTEV	247.443,00	242.056,00	244.825,00	242.028,00	243.494,00
KAPITAL	129.667,00	135.880,00	150.655,00	163.338,00	177.212,00
OSNOVNI KAPITAL	130.000,00	130.000,00	130.000,00	130.000,00	130.000,00
ZADRŽANI DOBIČEK	-333,00	5.880,00	20.655,00	33.338,00	47.212,00
DOLG	117.776,00	106.176,00	94.170,00	78.690,00	66.282,00
OBVEZNOSTI IZ FINANCIRANJA	117.000,00	104.000,00	91.000,00	78.000,00	65.000,00
OBVEZNOSTI IZ POSLOVANJA	776,00	2.176,00	3.170,00	690,00	1.282,00

11.3 Predračun bilanc finančnih tokov

Je izkaz, ki prikazuje spremembe denarnih sredstev v določenem obračunskem obdobju. Je poročilo o denarnih prilivih in odlivih podjetja.

Kot je bilo v tem poglavju že omenjeno, so cene oblikovane na podlagi konkurentov in na podlagi predvidenih cen surovin. Obveznosti se plačujejo sproti za tekoči mesec, medtem ko se plače nakazujejo petnajsti dan v mesecu za pretekli mesec.

Tabela 9: Izkaz denarnih tokov podjetja Restavracija Breg d. o. o. (v EUR)

	LETOS				
	1	2	3	4	5
DENAR KONEC OBDOBJA	2.193,00	8.256,00	20.475,00	16.605,00	33.044,00
ČISTI DOBIČEK	-333,00	6213,00	14775,00	12683,00	13874,00
AMORTIZACIJA	11.450,00	11.450,00	11.450,00	14.450,00	14.450,00
POVEČANJE DOLGA	117.776,00	-11.600,00	-12.006,00	-15.480,00	-12.408,00
POVEČANJE KAPITALA (BREZ DOBIČKA)	130.000,00	0,00	0,00	0,00	0,00
POVEČANJE SREDSTEV (BREZ DENARJA)	256.700,00	0,00	2.000,00	15.523,00	-523,00
DENARNI TOK	2.193,00	6.063,00	12.218,00	-3.870,00	16.439,00

11.4 Davčni status

Restavracija Breg d. o. o. je davčni zavezanc in davek plačuje v skladu z Zakonom o davku na dodano vrednost. V skladu z zakonom se za našo storitev obračuna davek v višini 8,5 odstotka, za storitve, ki jih podjetje najema pa se obračunava davek po splošni davčni stopnji v višini 20 odstotkov.

11.5 Kontrola stroškov

Stroške bom v podjetju s pomočjo računovodskega servisa nadzirala direktorica. V primeru pojava višjih stroškov od predvidenih, bi se posvetovala z zaposlenimi, da bi ugotovili, zakaj do višjih stroškov prihaja in kje vidimo možnost zmanjšanja le-teh. Seveda ob zavedanju, da pri zniževanju stroškov kvaliteta ponudbe restavracije nikakor ne sme trpeti.

12 PRIDOBIVANJE IN UPRAVLJANJE Z VIRI

12.1 Zaželeno financiranje

Ob ustanovitvi podjetja bo potrebno zbrati nekaj manj kot 260.000,00 EUR začetnega kapitala. Od te vsote bo večina porabljenih za nakup stavbe, ustanovitvene stroške podjetja, obnovitvena dela, nakup opreme in drobnega inventarja ter za sklenitev zavarovanja objekta (požarno zavarovanje in zavarovanje potresa). Preostali denar bo v gotovini in bo namenjen začetnemu obdobju poslovanja.

12.2 Pridobivanje virov financiranja

Del potrebnih finančnih sredstev bom prispevala sama (približno 130.000,00 EUR), delno pa se bo podjetje financiralo z dolžniškimi viri, saj bo najelo kredit (dolgoročni kredit iz sredstev Evropske investicijske banke, ki ponuja možnost odloga plačila glavnice) v višini 130.000,00 EUR. Kredit bo najet za obdobje desetih let, kot porok lahko nastopa fizična oseba.

12.3 Upravljanje z obratnim kapitalom podjetja

Obveznosti do dobaviteljev bodo poravnane sproti v zahtevanem plačilnem roku iz sredstev poslovnega računa. Z vidika terjatev pa bodo kupci morali storitev plačati takoj,

saj gre za naravo posla, kjer se takojšnje plačilo tudi pričakuje. Izjema bodo le podjetja, ki bodo v skladu z dogovorom, opravljeno storitev lahko plačala z zamikom. Rok plačila pa ne bo daljši od trideset dni.

Zaloge v restavraciji bodo majhne, saj bomo sestavine nabavljeni sproti. Razlog je predvsem v njihovi pokvarljivosti.

SKLEP

Vprašanje, ki sem si ga zastavila v začetku diplomskega dela, se je glasilo, ali je ustanovitev Restavracije Breg d. o. o. smiselna oziroma ali se poslovna ideja ekonomsko izplača. Z izdelavo poslovnega načrta sem poskusila odgovoriti na to vprašanje.

Ob izdelavi poslovnega načrta je moja ideja, ponovno odprtje novomeške restavracije Breg, počasi začela dobivati podobo. Kmalu sem si lahko odgovorila na zgornje vprašanje. Podatki o trgu, konkurenčni, kupcih in na koncu finančna analiza, vse to mi je na koncu dalo zadovoljiv odgovor. Potem, ko sem na začetku izdelave poslovnega načrta predvidela izgubo, se je na podlagi analiz investicija, kljub visokemu začetnemu vložku, izkazala za donosno. Lokacija v starem mestnem jedru, nekoč in še danes ugledna restavracija, kvalitetna ponudba, ki sledi načelom počasnega prehranjevanja, ter strokovni kader, vse to so dejavniki, ki vplivajo na uspešno poslovanje in s tem preživetje Restavracije Breg. Pokazatelj uspeha je tudi interna stopnja donosa, ki po dobljenih ocenah znaša 8,1%. Ocena čistega dobička prikazuje letno višino le tega nekje do 15.000,00 EUR. To je tudi povprečje gostinske dejavnosti. Zato kljub relativno nizki notranji stopnji donosa menim, da je vredno poizkusiti z izpeljavo ideje o restavraciji.

S poslovnim načrtom sem ugotovila, da največji problem predstavlja storitev priprave in dostave hrane, tako imenovan catering, kar pa so dejansko nakazovali tudi rezultati ankete. Storitev prinaša majhen dobiček, zato bi bilo v prihodnosti pametno razmislieti, če se jo izplača obdržati v ponudbi.

LITERATURA IN VIRI

1. Anketa o porabi v gospodinjstvih, Slovenija, 2006, Spletna stran Statističnega urada Republike Slovenije. Najdeno 15. decembra 2008 na spletnem naslovu http://www.stat.si/novica_prikazi.aspx?id=1704
2. Anketa o porabi v gospodinjstvih, Spletna stran Statističnega urada Republike Slovenije. Najdeno 15. decembra 2008 na spletnem naslovu http://www.stat.si/pxweb/Database/Dem_soc/08_zivljenska_raven/08112_poraba_go_spodinjstev/08112_poraba_gospodinjstev.asp
3. Aplikacija Javna objava letnih poročil, Spletna stran Agencije Republike Slovenije za javnopravne evidence in storitve. Najdeno dne 10. junija 2009 na spletnem naslovu <http://www.ajpes.si/JOLP/default.asp>
4. Cenik Radia 1, d. o. o. za predvajanje v programu Radia 1.
5. Cenik Radia Krka, d. o. o. za predvajanje v programu Radia Krka. Najdeno dne 6. aprila 2009 na spletnem naslovu <http://www.radiokrka.com/Radio/Marketing/tabid/94/Default.aspx>
6. Cenik Televizije Novo mesto, d. o. o. za predvajanje v programu Vaš kanal.
7. Drnovšek, M. & Stritar, R. (2007). *Podjetništvo*. Ljubljana: Ekomska fakulteta.
8. Drnovšek, M., Stritar, R. & Vahčič, A. (2005). *Osnove podjetništva*. Ljubljana: Ekomska fakulteta.
9. Lipovšek, V. & Rovšek, J. (2002). *Popis gostinskih obratov, Slovenija, 2000*. Ljubljana: Statistični urad Republike Slovenije.
10. Malatesta, S., Mesmain, M., Weiner, S. & Yang, W. (2007). *The Slow Food Companion*. Bra: Slow Food Editore.
11. Porter, M. E. (1998). *Competitive advantage: creating nad sustaining superior performance with a new introdustion*. New York: Free Press.
12. Pučko, D. (2003). *Strateško upravljanje*. Ljubljana: Ekomska fakulteta.
13. Število podjetij, Spletna stran Statističnega urada Republike Slovenije. Najdeno dne 11. junija 2009 na spletnem naslovu http://www.stat.si/pxweb/Database/Ekonomsko/14_poslovni_subjekti/01_14188_podjetja/01_14188_podjetja.asp

PRILOGA 1

ANKETA

Hranjenje je osnova za življenje, pa naj bo to stope na pikniku, kleče na tradicionalnih japonskih tatami blazinah ali pa sede v prefinjeni restavraciji. Povzdigniti kvaliteto hrane in vzeti si čas za uživanje ob njej je enostaven način, da vlijemo veselje v naš vsakdan. To je filozofija Slow Fooda-a (The Slow Food Companion).

Restavracija v kateri bi našli sodobne oblike sezonskega prehranjevanja, ki temeljijo na prehranski dediščini Slovenije ter na nekaterih mednarodnih spoznanjih. Slednja predstavljajo zakonitosti t.i. počasnega prehranjevanja (Slow Food) v kombinaciji s svetovanjem pri izbiri vrhunskih slovenskih vin.

1.) Vaša starost:

- A• 20-30 B• 31-45 C• 46 in več

2.) Kako pogosto zahajate v restavracije in gostilne?

- A• nič do enkrat mesečno
B• do enkrat tedensko
C• do dvakrat tedensko
D• pogosteje

3.) S kakšnim namenom zahajate v restavracije in gostilne?

- A• poslovno kosilo ali večerja
B• družinsko kosilo ali večerja (tudi v dvoje)
C• kosilo ali večerja v zaključeni družbi
D• drugo

4.) Ali bi obiskali restavracijo v takem stilu?

- A• sploh je ne bi
B• morda le enkrat, da bi videl/a kako izgleda
C• obiskal/a bi jo
D• zagotovo bi jo obiskal/a

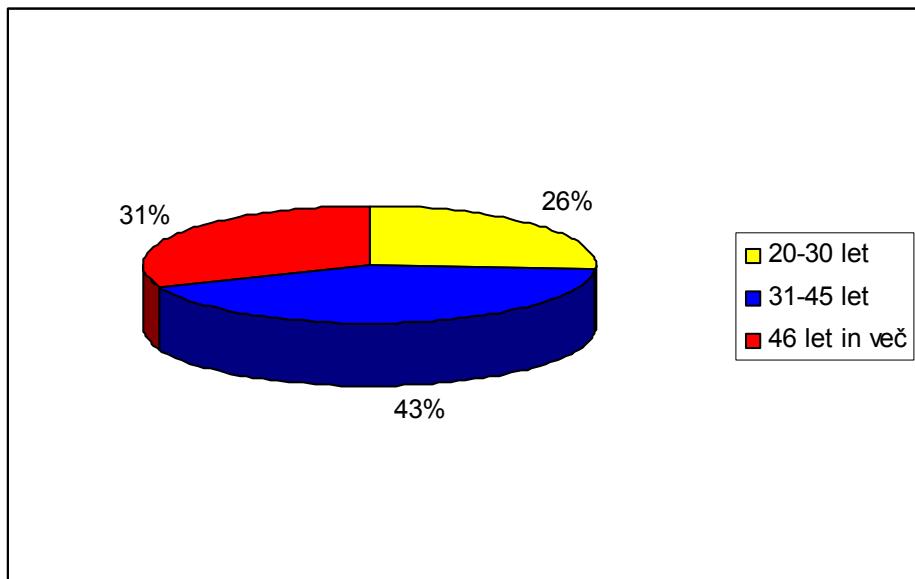
5.) Ali bi uporabili tudi možnost catering-a?

- A• sploh ne
B• morda
C• da

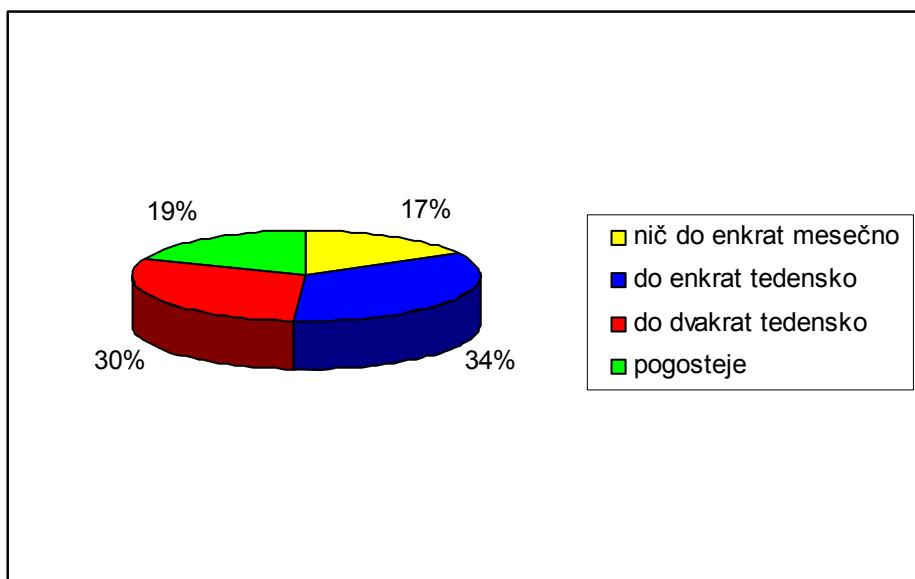
PRILOGA 2

REZULTATI ANKETE

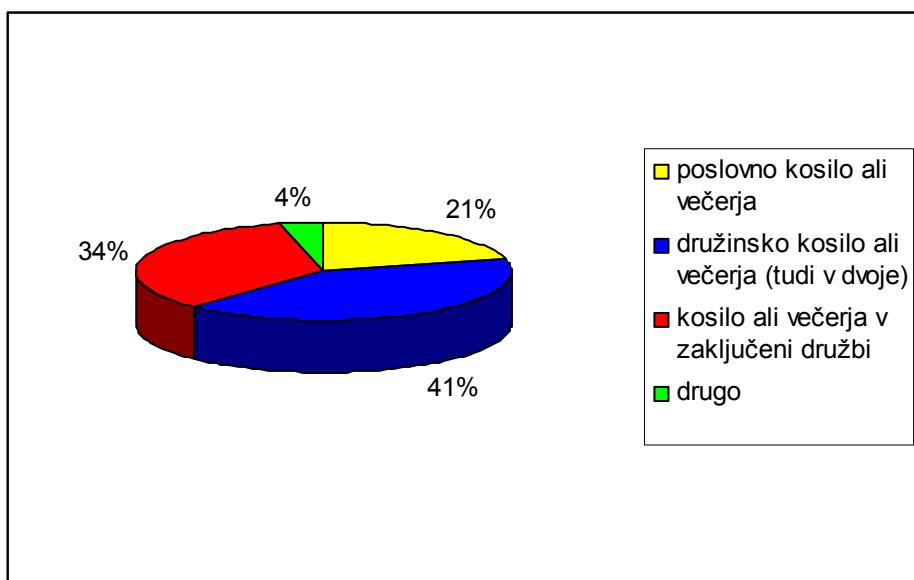
STAROST ANKETIRANCEV



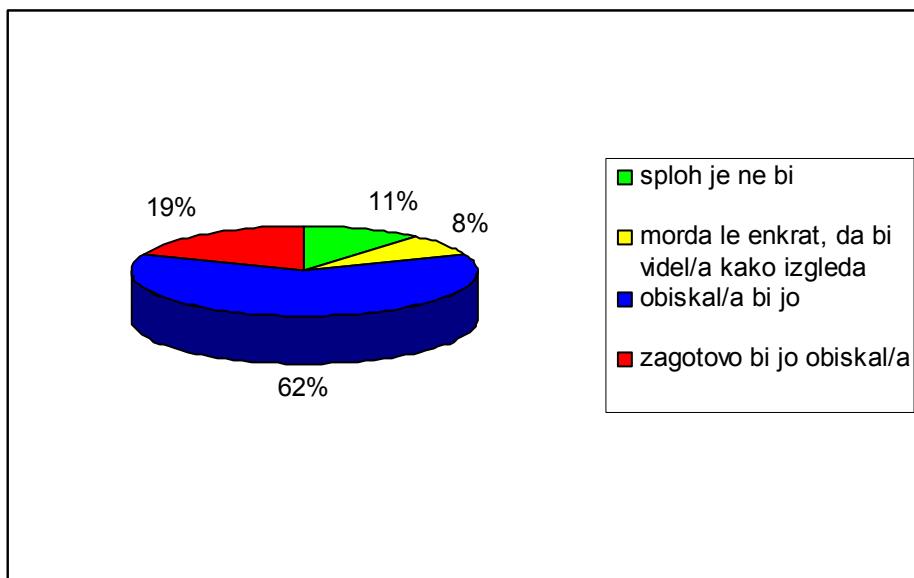
POGOSTOST OBISKOVANJA RESTAVRACIJ IN GOSTILN



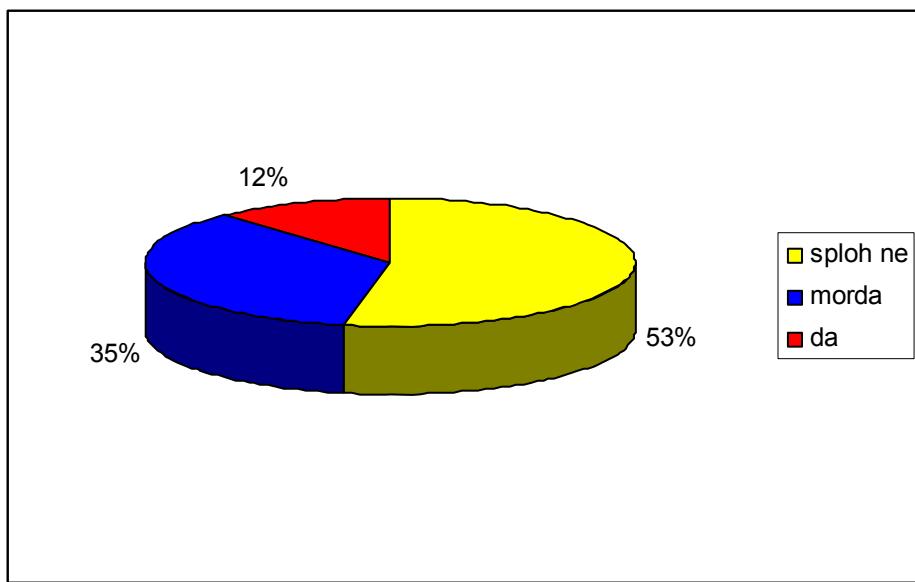
NAMEN OBISKA RESTAVRACIJ IN GOSTILN



OBISK RESTAVRACIJE



UPORABA STORITVE CATERING



PRILOGA 3

ČISTI PRIHODKI POSLOVANJA

Tabela 1: Čisti prihodki poslovanja Gostišča Dežmar, Gostilne Javornik in Gostilne pri Danilu v letih 2007 in 2008 (v EUR)

	Gostišče Dežmar		Gostilna Javornik		Gostilna pri Danilu	
	2007	2008	2007	2008	2007	2008
Čisti prihodki poslovanja	243.462,00	284.765,00	277.270,00	237.774,00	280.211,00	256.056,00

Vir: AJPES, 2009.

PRILOGA 4

BILANCA STANJA, IZKAZ USPEHA, IZKAZ DENARNIH TOKOV

*Tabela 2: Bilanca stanja, izkaz uspeha in izkaz denarnih tokov za podjetje Restavracija Breg d. o. o.
(v EUR)*

BILANCA STANJA	-1	MESEC												LETNO				
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	1	2	3	4	5
SREDSTVA	0	258721	255122	258718	256645	255712	254651	253817	251691	249842	249177	248273	247443	247443	242056	244825	242028	243494
SREDSTVA (RAZEN DENARJA)	0	258486	219991	253838	252883	251929	250975	250021	249067	248113	247158	246204	245250	245250	233800	224350	225423	210450
NEOPREDMETENA SREDSTVA	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
OPREDMETENA OSNOVNA SREDSTVA	0	215246	214292	213338	212383	211429	210475	209521	208567	207613	206658	205704	204750	204750	193300	181850	182400	167950
FINANČNE NALOŽBE	0	0	0	35000	35000	35000	35000	35000	35000	35000	35000	35000	35000	35000	35000	35000	35000	35000
TERJATVE IZ POSLOVANJA	0	43240	199	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	523	0
ZALOGE MATERIALA / TRGOVSKEGA BLAGA	0	0	5500	5500	5500	5500	5500	5500	5500	5500	5500	5500	5500	5500	7500	7500	7500	7500
ZALOGE PROIZVODOV	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
DENAR	0	235	35131	4880	3762	3782	3676	3796	2624	1729	2019	2069	2193	2193	8256	20475	16605	33044
OBVEZNOSTI DO VIROV SREDSTEV	0	258721	255122	258718	256645	255712	254651	253817	251691	249842	249177	248273	247443	247443	242056	244825	242028	243494
KAPITAL	0	128721	125122	129427	128696	128881	129112	129540	128924	128365	128803	129206	129667	129667	135880	150655	163338	177212
OSNOVNI KAPITAL	0	130000	130000	130000	130000	130000	130000	130000	130000	130000	130000	130000	130000	130000	130000	130000	130000	130000
ZADRŽANI DOBIČEK	0	-1279	-4878	-573	-1304	-1119	-888	-460	-1076	-1635	-1197	-794	-333	-333	5880	20655	33338	47212
DOLG	0	130000	130000	129291	127949	126830	125538	124276	122766	121476	120374	119066	117776	117776	106176	94170	78690	66282
OBVEZNOSTI IZ FINANCIRANJA	0	130000	130000	128700	127400	126100	124800	123500	122200	120900	119600	118300	117000	117000	104000	91000	78000	65000
OBVEZNOSTI IZ POSLOVANJA	0	0	0	591	549	730	738	776	566	576	774	766	776	776	2176	3170	690	1282
IZKAZ POSLOVNega IZIDA																		
PRIHODKI POSLOVANJA	0	0	16300	16300	16300	16300	16300	16300	16300	16300	16300	16300	16300	16300	214500	256566	256566	266556
PROIZVAJALNI STROŠKI	0	785	7457	11926	11976	11926	11926	12476	11926	11926	11976	11926	116222	157226	187822	188064	195801	
AMORTIZACIJA	954	954	954	954	954	954	954	954	954	954	954	954	954	11450	11450	11450	14450	14450
KOSMATI DOBIČEK IZ PRODAJE	-954	-1739	7889	3420	3370	3420	3420	2870	3420	3420	3370	3420	35328	45824	57294	54052	56305	
STROŠKI PRODAJE	0	0	536	1139	180	180	0	0	1000	0	0	0	3035	2500	2625	2756	2894	
STROŠKI UPRAVE	0	1210	2430	2430	2430	2440	2430	2930	2430	2440	2430	2430	26030	29710	31051	31072	32479	
DOBIČEK IZ POSLOVANJA	-954	-2949	4923	-149	760	800	990	-60	-10	980	940	990	6263	13613	23618	20224	20932	

Se nadaljuje

Nadaljevanje

-1	MESEC												LETNO				
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	1	2	3	4	5
PRIHODKI FINANCIRANJA	0	0	29	58	58	58	58	58	58	58	58	58	554	700	700	700	700
ODHODKI FINANCIRANJA	325	650	647	640	634	627	621	614	608	601	595	588	7150	6630	5850	5070	4290
DOBIČEK IZ REDNEGA DELOVANJA	-309	-1279	-3599	4305	-731	185	231	428	-616	-559	437	404	460	-333	7683	18468	15854
IZREDNI PRIHODKI	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
IZREDNI ODHODKI	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
DOBIČEK PRED DAVKI	-1279	-3599	4305	-731	185	231	428	-616	-559	437	404	460	-333	7683	18468	15854	17342
DAVEK OD DOHODKA	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1470	3694	3171
ČISTI DOBIČEK	-1279	-3599	4305	-731	185	231	428	-616	-559	437	404	460	-333	6213	14775	12683	13874
IZKAZ DENARNIH TOKOV																	
DENAR KONEC ODBOBJA	0	235	35131	4880	3762	3782	3676	3796	2624	1729	2019	2069	2193	2193	8256	20475	16605
ČISTI DOBIČEK		-1279	-3599	4305	-731	185	231	428	-616	-559	437	404	460	-333	6213	14775	12683
AMORTIZACIJA		954	954	954	954	954	954	954	954	954	954	954	954	11450	11450	11450	14450
POVEČANJE DOLGA		130000	0	-709	-1342	-1118	-1292	-1262	-1510	-1290	-1102	-1308	-1290	117776	-11600	-12006	-15480
POVEČANJE KAPITALA (BREZ DOBIČKA)		0	130000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	130000	0	0	0
POVEČANJE SREDSTEV (BREZ DENARJA)		1000	259440	-37541	34801	0	0	0	0	0	0	0	0	0	256700	0	2000
DENARNI TOK		235	34896	-30251	-1119	21	-107	120	-1172	-895	289	50	124	2193	6063	12218	-3870
																	16439

PRILOGA 5

FIKSNI IN VARIABILNI STROŠKI

Tabela 3: Fiksni stroški po poslovnih letih (v EUR)

Strošek \ Leto	1	2	3	4	5
Bruto plača kuharja (2)	23.400,00	31.200,00	49.140,00	49.140,00	51.597,00
Bruto plača natakarja (2)	19.800,00	26.400,00	27.720,00	27.720,00	29.106,00
Bruto plača direktorice	23.000,00	26.400,00	27.720,00	27.720,00	29.106,00
Pranje in likanje	2.000,00	2.472,00	2.546,00	2.623,00	2.701,00
Odvoz smeti	210,00	242,00	245,00	247,00	250,00
Ogrevanje	1.100,00	1.212,00	1.224,00	1.236,00	1.249,00
Računovodske storitve	1.870,00	2.060,00	2.081,00	2.102,00	2.123,00
Čiščenje poslovnih prostorov	2.000,00	2.472,00	2.546,00	2.623,00	2.701,00
Stroški amortizacije	11.450,00	11.450,00	11.450,00	14.450,00	14.450,00

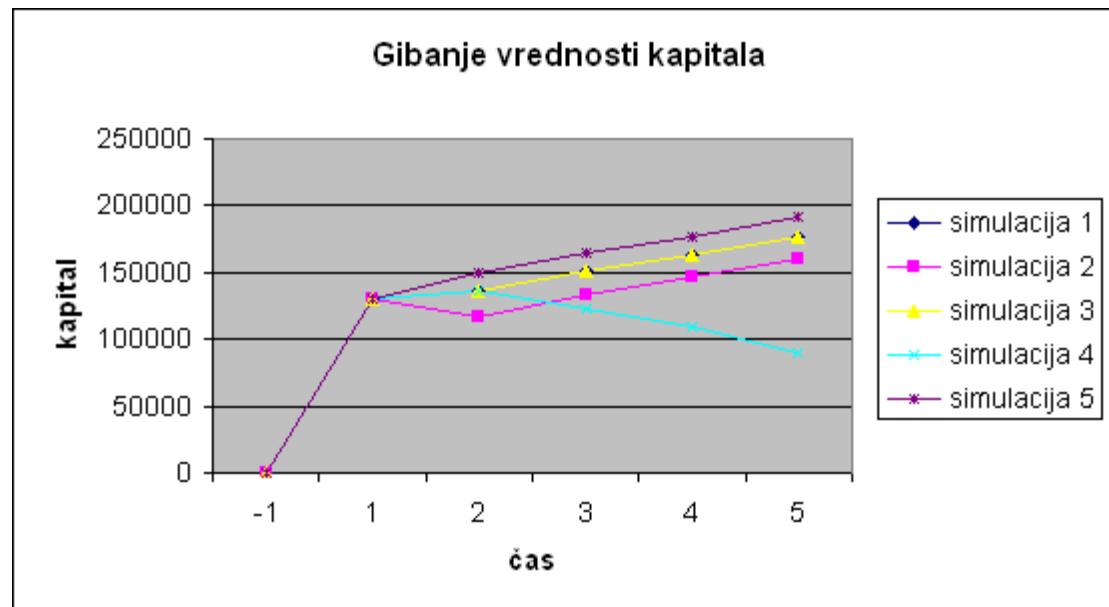
Tabela 4: Variabilni stroški po poslovnih letih (v EUR)

Strošek \ Leto	1	2	3	4	5
Oglaševanje	3.035,00	2.500,00	2.625,00	2.756,00	2.894,00
Elektrika	1.785,00	2.101,00	2.164,00	2.229,00	2.296,00
Voda	840,00	970,00	979,00	989,00	999,00
Stacionarni in mobilni telefon	630,00	720,00	720,00	720,00	720,00
Delovne obleke	400,00	400,00	400,00	400,00	400,00
Vzdrževanje	0,00	5.000,00	5.000,00	5.000,00	5.000,00
Izobraževanje	500,00	500,00	500,00	500,00	500,00
Drobni material	1.230,00	1.230,00	1.230,00	1.230,00	1.230,00
Dijaško delo preko ŠS	540,00	720,00	864,00	864,00	864,00
Stroški surovin	62.870,00	82.734,00	93.669,00	93.669,00	97.314,00

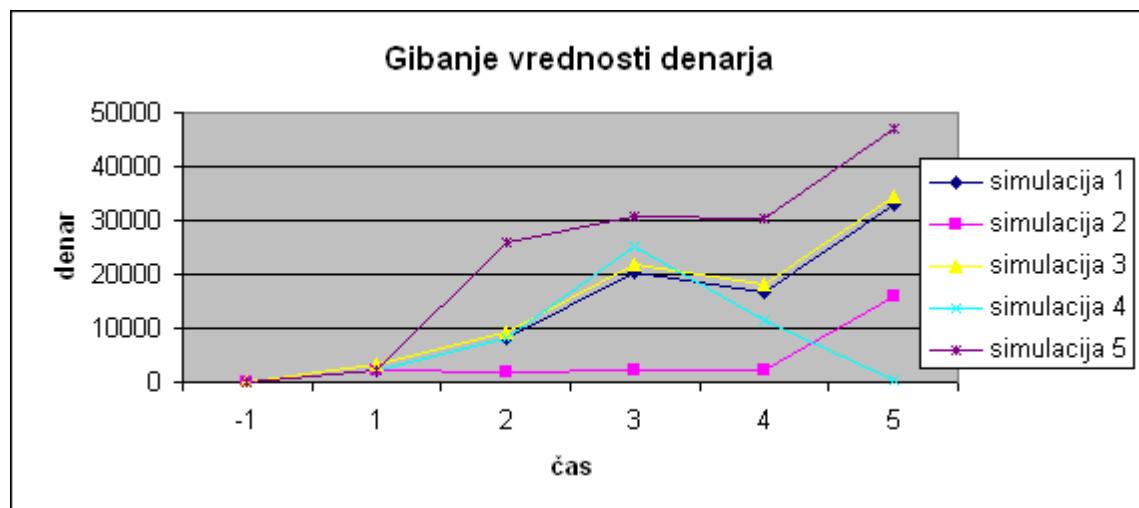
PRILOGA 6

PRIKAZ SIMULACIJ

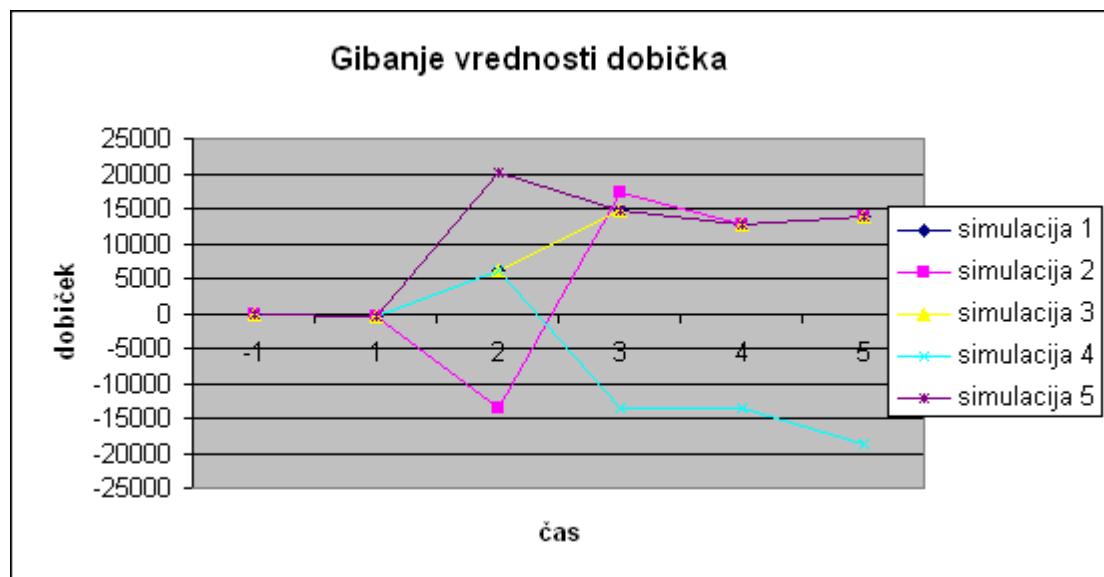
KAPITAL	Obdobje					
Številka simulacije	-1	1	2	3	4	5
simulacija 1	0	129667	135880	150655	163338	177212
simulacija 2	0	129667	116144	133570	146253	160127
simulacija 3	0	129667	135880	150655	163338	177212
simulacija 4	0	129667	135880	122273	108702	90005
simulacija 5	0	129667	149812	164587	177270	191144



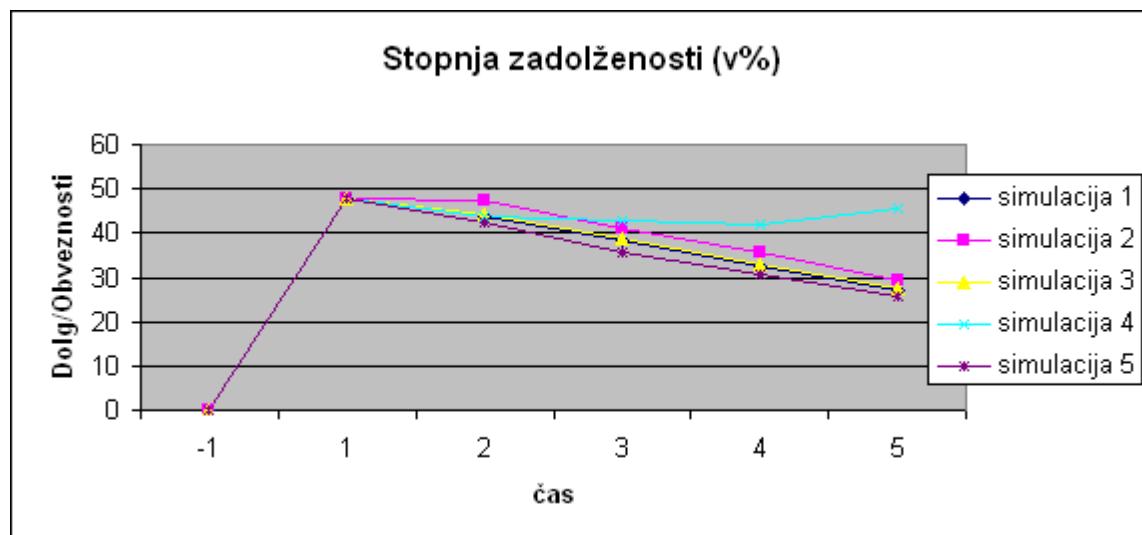
DENAR	Obdobje					
Številka simulacije	-1	1	2	3	4	5
simulacija 1	0	2193	8256	20474	16605	33044
simulacija 2	0	2193	1877	2058	2321	15959
simulacija 3	0	3218	9380	21870	18000	34494
simulacija 4	0	2193	8256	25143	11485	231
simulacija 5	0	2193	25813	30924	30537	46976



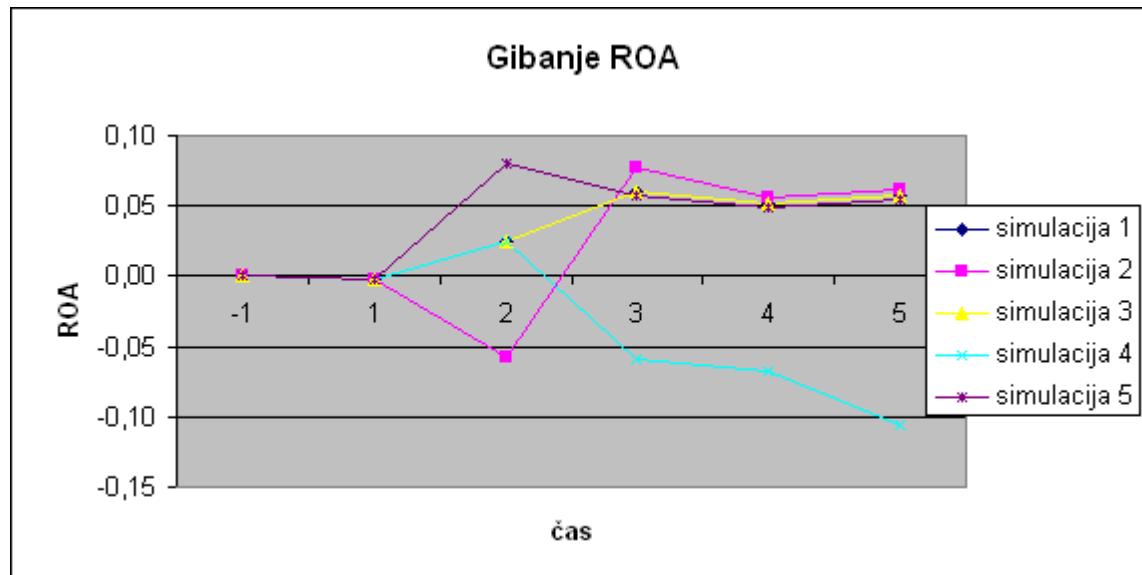
DOBIČEK	Obdobje	-1	1	2	3	4	5
Številka simulacije							
simulacija 1		0	-333	6213	14775	12683	13874
simulacija 2		0	-333	-13523	17426	12683	13874
simulacija 3		0	-333	6213	14775	12683	13874
simulacija 4		0	-333	6213	-13607	-13571	-18698
simulacija 5		0	-333	20145	14775	12683	13874



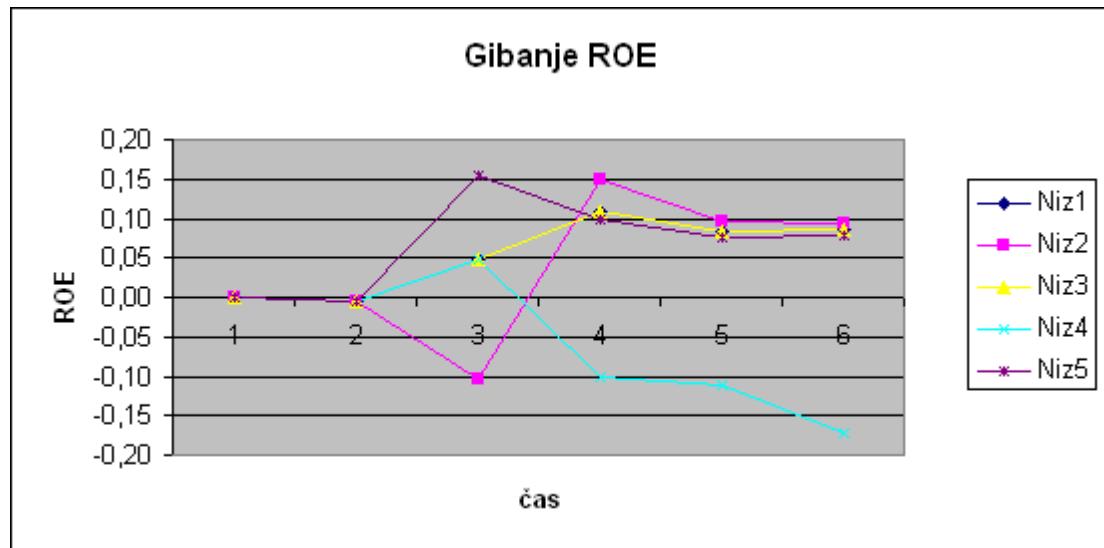
Dolg/Obveznosti	Obdobje	-1	1	2	3	4	5
Številka simulacije							
simulacija 1		0	48	44	38	33	27
simulacija 2		0	48	47	41	36	29
simulacija 3		0	48	44	39	33	28
simulacija 4		0	48	44	43	42	45
simulacija 5		0	48	42	36	31	26



ROA	Obdobje	-1	1	2	3	4	5
Številka simulacije							
simulacija 1		0,00	0,00	0,03	0,06	0,05	0,06
simulacija 2		0,00	0,00	-0,06	0,08	0,06	0,06
simulacija 3		0,00	0,00	0,03	0,06	0,05	0,06
simulacija 4		0,00	0,00	0,03	-0,06	-0,07	-0,11
simulacija 5		0,00	0,00	0,08	0,06	0,05	0,05



ROE	Obdobje	-1	1	2	3	4	5
Stevilka simulacije							
simulacija 1		0,00	-0,01	0,05	0,11	0,08	0,08
simulacija 2		0,00	-0,01	-0,10	0,15	0,09	0,09
simulacija 3		0,00	-0,01	0,05	0,11	0,08	0,08
simulacija 4		0,00	-0,01	0,05	-0,10	-0,11	-0,17
simulacija 5		0,00	-0,01	0,16	0,10	0,08	0,08



PRILOGA 7

FINANČNI NAČRT RESTAVRACIJE BREG D.O.O.

*Tabela 5: Finančni načrt Restavracije Breg d. o. o.
(v EUR)*

OBDOBJE:	-1	Mesec												Leto					DRUGI PODATKI
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	I	II	III	IV	V	
BILANCE																			
BILANCA STANJA																			
SREDSTVA	0	258721	255122	258718	256645	255712	254651	253817	251691	249842	249177	248273	247443	247443	242056	244825	242028	243494	
SREDSTVA (RAZEN DENARJA)	0	258486	219991	253838	252883	251929	250975	250021	249067	248113	247158	246204	245250	245250	233800	224350	225423	210450	
NEOPREDMETENA SREDSTVA	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
OPREDMETENA OSNOVNA SREDSTVA	0	215246	214292	213338	212383	211429	210475	209521	208567	207613	206658	205704	204750	204750	193300	181850	182400	167950	
FINANČNE NALOŽBE	0	0	0	35000	35000	35000	35000	35000	35000	35000	35000	35000	35000	35000	35000	35000	35000	35000	
TERJATVE IZ POSLOVANJA	0	43240	199	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	523	
ZALOGE MATERIALA / TRGOVSKEGA BLAGA	0	0	5500	5500	5500	5500	5500	5500	5500	5500	5500	5500	5500	5500	7500	7500	7500	7500	
ZALOGE PROIZVODOV	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
DENAR	0	235	35131	4880	3762	3782	3676	3796	2624	1729	2019	2069	2193	2193	8256	20475	16605	33044	
OBVEZNOSTI DO VIROV SREDSTEV	0	258721	255122	258718	256645	255712	254651	253817	251691	249842	249177	248273	247443	247443	242056	244825	242028	243494	
KAPITAL	0	128721	125122	129427	128696	128881	129112	129540	128924	128365	128803	129206	129667	129667	135880	150655	163338	177212	
OSNOVNI KAPITAL	0	130000	130000	130000	130000	130000	130000	130000	130000	130000	130000	130000	130000	130000	130000	130000	130000	130000	
ZADRŽANI DOBIČEK	0	-1279	-4878	-573	-1304	-1119	-888	-460	-1076	-1635	-1197	-794	-333	-333	5880	20655	33338	47212	
DOLG	0	130000	130000	129291	127949	126830	125538	124276	122766	121476	120374	119066	117776	117776	106176	94170	78690	66282	
OBVEZNOSTI IZ FINANCIRANJA	0	130000	130000	128700	127400	126100	124800	123500	122200	120900	119600	118300	117000	117000	104000	91000	78000	65000	
OBVEZNOSTI IZ POSLOVANJA	0	0	0	591	549	730	738	776	566	576	774	766	776	776	2176	3170	690	1282	
IZKAZ POSLOVNega IZIDA																			
PRIHODKI POSLOVANJA	0	0	16300	16300	16300	16300	16300	16300	16300	16300	16300	16300	16300	163000	214500	256566	256566	266556	
PROIZVAJALNI STROŠKI	0	785	7457	11926	11976	11926	11926	12476	11926	11926	11926	11926	11926	11926	116222	157226	187822	188064	195801
AMORTIZACIJA	954	954	954	954	954	954	954	954	954	954	954	954	954	954	11450	11450	11450	14450	
KOSMATI DOBIČEK IZ PRODAJE	-954	-1739	7889	3420	3370	3420	3420	2870	3420	3420	3370	3420	3420	35328	45824	57294	54052	56305	
STROŠKI PRODAJE	0	0	536	1139	180	180	0	0	1000	0	0	0	0	0	3035	2500	2625	2756	2894
STROŠKI UPRAVE	0	1210	2430	2430	2430	2440	2430	2930	2430	2440	2430	2430	2430	26030	29710	31051	31072	32479	
DOBIČEK IZ POSLOVANJA	-954	-2949	4923	-149	760	800	990	-60	-10	980	940	990	6263	13613	23618	20224	20932		
PRIHODKI FINANCIRANJA	0	0	29	58	58	58	58	58	58	58	58	58	58	58	554	700	700	700	
ODHODKI FINANCIRANJA	325	650	647	640	634	627	621	614	608	601	595	588	7150	6630	5850	5070	4290		
DOBIČEK IZ REDNEGA DELOVANJA	-1279	-3599	4305	-731	185	231	428	-616	-559	437	404	460	-333	7683	18468	15854	17342		
IZREDNI PRIHODKI	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
IZREDNI ODHODKI	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
DOBIČEK PRED DAVKI	-1279	-3599	4305	-731	185	231	428	-616	-559	437	404	460	-333	7683	18468	15854	17342		
DAVEK OD DOHODKA	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1470	3694	3171	3468	

0,20 Davek

Se nadaljuje

Nadaljevanje

OBDOBJE:	-1	Mesec												Leto					DRUGI PODATKI	
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	I	II	III	IV	V		
ČISTI DOBIČEK		-1279	-3599	4305	-731	185	231	428	-616	-559	437	404	460	-333	6213	14775	12683	13874		
IZKAZ DENARNIH TOKOV																				
DENAR KONEC OBDOBJA	0	235	35131	4880	3762	3782	3676	3796	2624	1729	2019	2069	2193	2193	8256	20475	16605	33044		
ČISTI DOBIČEK		-1279	-3599	4305	-731	185	231	428	-616	-559	437	404	460	-333	6213	14775	12683	13874		
AMORTIZACIJA		954	954	954	954	954	954	954	954	954	954	954	954	11450	11450	11450	14450	14450		
POVEČANJE DOLGA		130000	0	-709	-1342	-1118	-1292	-1262	-1510	-1290	-1102	-1308	-1290	117776	-11600	-12006	-15480	-12408		
POVEČANJE KAPITALA (BREZ DOBIČKA)		130000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	130000	0	0	0	0		
POVEČANJE SREDSTEV (BREZ DENARJA)		259440	-37541	34801	0	0	0	0	0	0	0	0	0	256700	0	2000	15523	-523		
DENARNI TOK		235	34896	-30251	-1119	21	-107	120	-1172	-895	289	50	124	2193	6063	12218	-3870	16439		
PODATKI														IME PODGETJA: SKUPINA:	Restavracija Breg S 00.00					
POVPREČNO ŠTEVICO ZAPOSLENIH V OBDOBHU																				
POVPREČNO ŠTEVICO ZAPOSLENIH V OBDOBJU		1	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	6	6	6		
ANALIZA RAZMERIJ DO DRŽAVE IZ NASLOVA DDV																				
TERJATVE ZA DDV KONEC OBDOBJA		43240	199	1031	1074	892	884	846	1056	1046	848	856	846	846	1073	1173	1430	1217		
OBVEZNOSTI ZA DDV KONEC OBDOBJA		0	0	1622	1622	1622	1622	1622	1622	1622	1622	1622	1622	1622	1622	1779	2119	2119	2202	
SALDO IZ NASLOVA DDV		43240	199	-591	-549	-730	-738	-776	-566	-576	-774	-766	-776	-776	-776	-706	-946	-690	-984	
NEOPREDMETENA SREDSTVA														Število enot:	1					
SKUPAJ NABAVNA VREDNOST	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
SKUPAJ AMORTIZACIJA	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
SKUPAJ POPRAVEK VREDNOSTI	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
SKUPAJ NEODPISANA VREDNOST	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
SKUPAJ NABAVE V OBDOBNU	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
SKUPAJ VSTOPNI DDV	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
NEOPREDMETENO SREDSTVO																				
NABAVNA VREDNOST	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
AMORTIZACIJA	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
POPRAVEK VREDNOSTI	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
NEODPISANA VREDNOST	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
NABAVE V OBDOBNU	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
NEPREMIČNINE														Število enot:	2					
SKUPAJ NABAVNA VREDNOST	0	188000	188000	188000	188000	188000	188000	188000	188000	188000	188000	188000	188000	188000	188000	188000	188000	188000		
SKUPAJ AMORTIZACIJA	0	598	598	598	598	598	598	598	598	598	598	598	598	598	598	7180	7180	7180	7180	
SKUPAJ POPRAVEK VREDNOSTI	0	598	1197	1795	2393	2992	3590	4188	4787	5385	5983	6582	7180	7180	7180	14360	21540	28720	35900	
SKUPAJ NEODPISANA VREDNOST	0	187402	186803	186205	185607	185008	184410	183812	183213	182615	182017	181418	180820	180820	180820	173640	166460	159280	152100	
SKUPAJ NABAVE V OBDOBNU	0	188000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	188000	0	0	0	
SKUPAJ VSTOPNI DDV	37600	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	37600	0	0	0	
STAVBA (HIŠA)																				
NABAVNA VREDNOST	0	169000	169000	169000	169000	169000	169000	169000	169000	169000	169000	169000	169000	169000	169000	169000	169000	169000		
AMORTIZACIJA	0	282	282	282	282	282	282	282	282	282	282	282	282	282	282	3380	3380	3380	3380	
POPRAVEK VREDNOSTI	0	282	563	845	1127	1408	1690	1972	2253	2535	2817	3098	3380	3380	3380	6760	10140	13520	16900	
NEODPISANA VREDNOST	0	168718	168437	168155	167873	167592	167310	167028	166747	166465	166183	165902	165620	165620	165620	162240	158860	155480	152100	
NABAVE V OBDOBNU	169000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	169000	0	0	0		
POPRAVILA														Število enot:	6					
NABAVNA VREDNOST	0	19000	19000	19000	19000	19000	19000	19000	19000	19000	19000	19000	19000	19000	19000	19000	19000	19000		
AMORTIZACIJA	0	317	317	317	317	317	317	317	317	317	317	317	317	317	317	3800	3800	3800	3800	
POPRAVEK VREDNOSTI	0	317	633	950	1267	1583	1900	2217	2533	2850	3167	3483	3800	3800	3800	7600	11400	15200	19000	
NEODPISANA VREDNOST	0	18683	18367	18050	17733	17417	17100	16783	16467	16150	15833	15517	15200	15200	15200	11400	7600	3800	0	
NABAVE V OBDOBNU	19000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	19000	0	0	0		
OPREMA														Število enot:	6					

Se nadaljuje

Nadaljevanje

OBDOBJE:	-1	Mesec												Leto					DRUGI PODATKI
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	I	II	III	IV	V	
SKUPAJ NABAVNA VREDNOST	0	28200	28200	28200	28200	28200	28200	28200	28200	28200	28200	28200	28200	28200	28200	28200	43200	43200	
SKUPAJ AMORTIZACIJA	0	356	356	356	356	356	356	356	356	356	356	356	356	4270	4270	4270	7270	7270	
SKUPAJ POPRAVEK VREDNOSTI	0	356	712	1068	1423	1779	2135	2491	2847	3203	3558	3914	4270	4270	8540	12810	20080	27350	
SKUPAJ NEODPISANA VREDNOST	0	27844	27488	27133	26777	26421	26065	25709	25353	24998	24642	24286	23930	23930	19660	15390	23120	15850	
SKUPAJ NABAVE V OBDOBJU	0	28200	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	28200	0	0	15000	0	
SKUPAJ VSTOPNI DDV	5640	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	5640	0	0	3000	0	
KUHINJSKA OPREMA / PRIPOMOČKI																			
NABAVNA VREDNOST	7000	7000	7000	7000	7000	7000	7000	7000	7000	7000	7000	7000	7000	7000	7000	7000	7000	7000	
AMORTIZACIJA	117	117	117	117	117	117	117	117	117	117	117	117	117	1400	1400	1400	1400	1400	0,20 AM
POPRAVEK VREDNOSTI	117	233	350	467	583	700	817	933	1050	1167	1283	1400	1400	2800	4200	5600	7000		
NEODPISANA VREDNOST	0	6883	6767	6650	6533	6417	6300	6183	6067	5950	5833	5717	5600	5600	4200	2800	1400	0	
NABAVE V OBDOBJU	7000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	7000	0	0	0	0	0,20 DDV
POHŠTVO																			
NABAVNA VREDNOST	4000	4000	4000	4000	4000	4000	4000	4000	4000	4000	4000	4000	4000	4000	4000	4000	4000	4000	
AMORTIZACIJA	33	33	33	33	33	33	33	33	33	33	33	33	33	400	400	400	400	400	0,10 AM
POPRAVEK VREDNOSTI	33	67	100	133	167	200	233	267	300	333	367	400	400	800	1200	1600	2000		
NEODPISANA VREDNOST	0	3967	3933	3900	3867	3833	3800	3767	3733	3700	3667	3633	3600	3600	3200	2800	2400	2000	
NABAVE V OBDOBJU	4000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	4000	0	0	0	0	0,20 DDV
OSTALA OPREMA (INVENTAR)																			
NABAVNA VREDNOST	9700	9700	9700	9700	9700	9700	9700	9700	9700	9700	9700	9700	9700	9700	9700	9700	9700	9700	
AMORTIZACIJA	81	81	81	81	81	81	81	81	81	81	81	81	81	970	970	970	970	970	0,10 AM
POPRAVEK VREDNOSTI	81	162	243	323	404	485	566	647	728	808	889	970	970	1940	2910	3880	4850		
NEODPISANA VREDNOST	0	9619	9538	9458	9377	9296	9215	9134	9053	8973	8892	8811	8730	8730	7760	6790	5820	4850	
NABAVE V OBDOBJU	9700	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	9700	0	0	0	0	0,20 DDV
RAC. OPREMA, PROGRAMI, OZVOČENJE																			
NABAVNA VREDNOST	0	7000	7000	7000	7000	7000	7000	7000	7000	7000	7000	7000	7000	7000	7000	7000	7000	7000	
AMORTIZACIJA	117	117	117	117	117	117	117	117	117	117	117	117	117	1400	1400	1400	1400	1400	0,20 AM
POPRAVEK VREDNOSTI	117	233	350	467	583	700	817	933	1050	1167	1283	1400	1400	2800	4200	5600	7000		
NEODPISANA VREDNOST	0	6883	6767	6650	6533	6417	6300	6183	6067	5950	5833	5717	5600	5600	4200	2800	1400	0	
NABAVE V OBDOBJU	7000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	7000	0	0	0	0	0,20 DDV
MOBILNI IN STACIONARNI TELEFON																			
NABAVNA VREDNOST	0	500	500	500	500	500	500	500	500	500	500	500	500	500	500	500	500	500	
AMORTIZACIJA	8	8	8	8	8	8	8	8	8	8	8	8	8	100	100	100	100	100	0,20 AM
POPRAVEK VREDNOSTI	8	17	25	33	42	50	58	67	75	83	92	100	100	200	300	400	500		
NEODPISANA VREDNOST	0	492	483	475	467	458	450	442	433	425	417	408	400	400	300	200	100	0	
NABAVE V OBDOBJU	500	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	500	0	0	0	0	0,20 DDV
NOVA OPREMA V KUHINJI																			
NABAVNA VREDNOST	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	15000	15000	
AMORTIZACIJA	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	3000	3000	0,20 AM
POPRAVEK VREDNOSTI	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	3000	6000	
NEODPISANA VREDNOST	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	12000	9000
NABAVE V OBDOBJU	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	15000	0,20 DDV
FINANCKNE NALOŽBE														Število enot:	1				
SKUPAJ NALOŽBE	0	0	0	35000	35000	35000	35000	35000	35000	35000	35000	35000	35000	35000	35000	35000	35000	35000	
SKUPAJ ZMANJŠANJE NALOŽB	0	0	0	-35000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	-35000	0	0	0	0	
SKUPAJ PREJETE OBRESTI IPD.	0	0	0	29	58	58	58	58	58	58	58	58	58	554	700	700	700	700	
KRATKOROČNA VEZAVA																			
NALOŽBA	0	0	0	35000	35000	35000	35000	35000	35000	35000	35000	35000	35000	35000	35000	35000	35000	35000	
ZMANJŠANJE NALOŽB	0	0	0	-35000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	-35000	0	0	0	0	
PREJETE OBRESTI IPD.	0	0	0	29	58	58	58	58	58	58	58	58	58	554	700	700	700	700	0,02 OM
TERJATVE Iz POSLOVANJA														Število enot:	1				

Nadaljevanje

OBDOBJE:	-1	Mesec												Leto					DRUGI PODATKI	
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	I	II	III	IV	V		
SKUPAJ TERJATVE	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0,00 OM	
SKUPAJ ZMANJŠANJE TERJATEV	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0,00 DDV	
SKUPAJ PREJETE OBRESTI IPD.	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0,09 DDV	
TERJATEV																				
TERJATEV	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
ZMANJŠANJE TERJATVE	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
PREJETE OBRESTI IPD.	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
ZALOGE MATERIALA / TRGOVSKEGA BLAGA																				
SKUPAJ VREDNOST ZALOGE MATERIALA	0	0	5500	5500	5500	5500	5500	5500	5500	5500	5500	5500	5500	5500	5500	7500	7500	7500		
VREDNOST MATERIALA pijača	0	4000	4000	4000	4000	4000	4000	4000	4000	4000	4000	4000	4000	4000	4000	4000	5500	5500	5500	
VREDNOST MATERIALA hrana	0	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	2000	2000	2000	
KAPITAL																				
SKUPAJ GIBANJE KAPITALA	0	130000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	130000	0	0	0	
POVEČANJE / ZMANJŠANJE KAPITALA	0	130000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	130000	0	0	0	
DELITEV DOBIČKA																0	0	0	0	
OBVEZNOSTI IZ FINANCIRANJA															Število enot:	1				
SKUPAJ OBVEZNOSTI IZ FINANCIRANJA	0	130000	130000	128700	127400	126100	124800	123500	122200	120900	119600	118300	117000	117000	104000	91000	78000	65000		
SKUPAJ ZMANJŠANJE OBVEZNOSTI	0	0	0	1300	1300	1300	1300	1300	1300	1300	1300	1300	1300	1300	13000	13000	13000	13000	13000	
SKUPAJ DANE OBRESTI IPD.	0	325	650	647	640	634	627	621	614	608	601	595	588	7150	6630	5850	5070	4290		
OBVEZNOST																				
OBVEZNOST	0	130000	130000	128700	127400	126100	124800	123500	122200	120900	119600	118300	117000	117000	104000	91000	78000	65000		
ZMANJŠANJE OBVEZNOSTI	0	0	0	1300	1300	1300	1300	1300	1300	1300	1300	1300	1300	1300	13000	13000	13000	13000	13000	
DANE OBRESTI IPD.	0	325	650	647	640	634	627	621	614	608	601	595	588	7150	6630	5850	5070	4290		
OBVEZNOSTI IZ POSLOVANJA														Število enot:	1					
SKUPAJ OBVEZNOSTI IZ POSLOVANJA	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
SKUPAJ ZMANJŠANJE OBVEZNOSTI	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
SKUPAJ DANE OBRESTI IPD.	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
OBVEZNOST																				
OBVEZNOST	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
ZMANJŠANJE OBVEZNOSTI	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
DANE OBRESTI IPD.	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
PRIHODKI POSLOVANJA / SPREMENLJIVI STROŠKI														Število enot:	29					
SKUPAJ PRIHODKI	0	0	0	0	16300	16300	16300	16300	16300	16300	16300	16300	16300	16300	214500	256566	256566	266556		
SKUPAJ IZSTOPNI DDV	0	0	0	0	1622	1622	1622	1622	1622	1622	1622	1622	1622	1622	1622	21351	25431	25431	26422	
SKUPAJ STROŠKI MATERIALA	0	0	0	0	6287	6287	6287	6287	6287	6287	6287	6287	6287	6287	6287	82734	93669	93669	97314	
SKUPAJ STROŠKI STORITEV	0	0	0	0	9	9	9	9	9	9	9	9	9	9	77	103	124	124		
SKUPAJ STROŠKI DELA	0	0	0	0	60	60	60	60	60	60	60	60	60	60	540	720	864	864		
SKUPAJ ZALOGE PROIZVODOV	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
SKUPAJ VSTOPNI DDV	0	0	0	0	644	646	646	646	646	646	646	646	646	646	6458	8499	9624	9624	9997	
JUHA IZ ZELENE (P1)																				
NETO PRODAJNA CENA	0,0	0,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,2	3,2	3,2	
PRODANA KOLIČINA	0	0	500	500	500	500	500	500	500	500	500	500	500	500	5000	6600	7500	7500	7800	
ZALOGA KONEC OBDOBJA (KOLIČINA)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
PRIHODEK	0	0	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	15000	19800	24000	24000	24960	
IZSTOPNI DDV	0	0	128	128	128	128	128	128	128	128	128	128	128	128	1275	1683	2040	2040	2122	
STROŠKI MATERIALA	0	0	450	450	450	450	450	450	450	450	450	450	450	450	4500	5940	6750	6750	7020	
STROŠKI STORITEV	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
STROŠKI DELA	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
VREDNOST ZALOGE PROIZVODA	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
VSTOPNI DDV	0	0	38	38	38	38	38	38	38	38	38	38	38	38	383	505	574	574	597	
SPREMENLJIVI STROŠKI / ENOTO	0,0	0,0	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	

Nadaljevanje

OBDOBJE:	-1	Mesec												Leto					DRUGI PODATKI
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	I	II	III	IV	V	
MATERIAL / TRGOVSKO BLAGO	0,0	0,0	0,0	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9
VSTOPNI DDV V MATERIALIH		0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1
ZELENA		0,0	0,0	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9
CENA ENOTE MATERIALA	0,0	0,0	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1
ZUNANJE STORITVE	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
VSTOPNI DDV V STORITVAH		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
STORITEV		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
CENA STORITVE	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
POTROŠEK (STORITEV NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
NEPOSREDNO DELO	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
DELO		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
CENA DELA	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
POTROŠEK (DELA NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
SPARGLJI Z JAJCEM (P2)																			
NETO PRODAJNA CENA	0,0	0,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,2	3,2	3,2
PRODANA KOLIČINA	0	0	500	500	500	500	500	500	500	500	500	500	500	500	5000	6600	7500	7500	7800
ZALOGA KONEC OBDOBJA (KOLIČINA)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
PRIHODEK	0	0	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	15000	19800	24000	24000	24960
IZSTOPNI DDV	0	0	128	128	128	128	128	128	128	128	128	128	128	128	1275	1683	2040	2040	2122
STROŠKI MATERIALA	0	0	450	450	450	450	450	450	450	450	450	450	450	450	4500	5940	6750	6750	7020
STROŠKI STORITEV		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
STROŠKI DELA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
VREDNOST ZALOGE PROIZVODA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
VSTOPNI DDV		0	0	38	38	38	38	38	38	38	38	38	38	38	383	505	574	574	597
SPREMENLJIVI STROŠKI / ENOTO		0,0	0,0	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9
MATERIAL / TRGOVSKO BLAGO	0,0	0,0	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9
VSTOPNI DDV V MATERIALIH		0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1
ŠPARGLJI	0,0	0,0	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5
CENA ENOTE MATERIALA	0,0	0,0	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1
JAJCA		0,0	0,0	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4
CENA ENOTE MATERIALA	0,0	0,0	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1
ZUNANJE STORITVE	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
VSTOPNI DDV V STORITVAH		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
STORITEV		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
CENA STORITVE		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
POTROŠEK (STORITEV NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
NEPOSREDNO DELO	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
DELO		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
CENA DELA	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
POTROŠEK (DELA NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
AJDJOVA KAŠA Z GOBAMI (P3)																			
NETO PRODAJNA CENA	0,0	0,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,2	3,2	3,2
PRODANA KOLIČINA	0	0	500	500	500	500	500	500	500	500	500	500	500	500	5000	6600	7500	7500	7800
ZALOGA KONEC OBDOBJA (KOLIČINA)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
PRIHODEK	0	0	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	15000	19800	24000	24000	24960
IZSTOPNI DDV	0	0	128	128	128	128	128	128	128	128	128	128	128	128	1275	1683	2040	2040	2122
STROŠKI MATERIALA	0	0	600	600	600	600	600	600	600	600	600	600	600	600	6000	7920	9000	9000	9360
STROŠKI STORITEV	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Nadaljevanje

OBDOBJE:	-1	Mesec												Leto					DRUGI PODATKI
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	I	II	III	IV	V	
STROŠKI DELA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
VREDNOST ZALOGE PROIZVODA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
VSTOPNI DDV		0	0	51	51	51	51	51	51	51	51	51	51	510	673	765	765	796	
SPREMENLJIVI STROŠKI / ENOTO		0,0	0,0	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	
MATERIAL / TRGOVSKO BLAGO	0,0	0,0	0,0	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	
VSTOPNI DDV V MATERIALIH		0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	
AJDJOVA KAŠA		0,0	0,0	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
GOBE		0,0	0,0	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
ZUNANJE STORITVE	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
VSTOPNI DDV V STORITVAH		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
STORITEV		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
CENA STORITVE		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
POTROŠEK (STORITEV NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
NEPOSREDNO DELO	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
DELO		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
CENA DELA		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
POTROŠEK (DELA NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
REZINE HOBOTNICE NA PIREJU IZ GRAHA (P4)																			
NETO PRODAJNA CENA		0,0	0,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,2	3,2	
PRODANA KOLIČINA		0	0	500	500	500	500	500	500	500	500	500	500	500	5000	6600	7500	7500	7800
ZALOGA KONEC OBDOBJA (KOLIČINA)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
PRIHODEK		0	0	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	15000	19800	24000	24000	24960
IZSTOPNI DDV		0	0	128	128	128	128	128	128	128	128	128	128	128	1275	1683	2040	2040	2122
STROŠKI MATERIALA		0	0	600	600	600	600	600	600	600	600	600	600	600	6000	7920	9000	9000	9360
STROŠKI STORITEV		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
STROŠKI DELA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
VREDNOST ZALOGE PROIZVODA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
VSTOPNI DDV		0	0	51	51	51	51	51	51	51	51	51	51	510	673	765	765	796	
SPREMENLJIVI STROŠKI / ENOTO		0,0	0,0	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	
MATERIAL / TRGOVSKO BLAGO	0,0	0,0	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	
VSTOPNI DDV V MATERIALIH		0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	
HOBOTNICA		0,0	0,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
GRAH		0,0	0,0	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
ZUNANJE STORITVE	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
VSTOPNI DDV V STORITVAH		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
STORITEV		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
CENA STORITVE		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
POTROŠEK (STORITEV NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
NEPOSREDNO DELO	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
DELO		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
CENA DELA		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
POTROŠEK (DELA NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
CMOK NA KUNČJEM RAGUJU (P5)																			

Se nadaljuje

Nadaljevanje

OBDOBJE:	-1	Mesec												Leto					DRUGI PODATKI
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	I	II	III	IV	V	
NETO PRODAJNA CENA		0,0	0,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,2	3,2	3,2	
PRODANA KOLIČINA		0	0	500	500	500	500	500	500	500	500	500	500	500	5000	6600	7500	7500	7800
ZALOGA KONEC OBDOBJA (KOLIČINA)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
PRIHODEK		0	0	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	1500	15000	19800	24000	24000	24960	
IZSTOPNI DDV		0	0	128	128	128	128	128	128	128	128	128	128	1275	1683	2040	2040	2122	0,09 DDV
STROŠKI MATERIALA		0	0	600	600	600	600	600	600	600	600	600	600	6000	7920	9000	9000	9360	
STROŠKI STORITEV		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
STROŠKI DELA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
VREDNOST ZALOGE PROIZVODA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
VSTOPNI DDV		0	0	51	51	51	51	51	51	51	51	51	51	510	673	765	765	796	
SPREMENLJIVI STROŠKI / ENOTO		0,0	0,0	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	
MATERIAL / TRGOVSKO BLAGO	0,0	0,0	0,0	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	
VSTOPNI DDV V MATERIALIH		0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1
KUNČJE MESO		0,0	0,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	0,09 DDV
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
MOKA		0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,09 DDV
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
JAJCA		0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,09 DDV
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
ZUNANJE STORITVE	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
VSTOPNI DDV V STORITVAH		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
STORITEV		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,00 DDV
CENA STORITVE		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
POTROŠEK (STORITEV NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
NEPOREDNO DELO	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
DELO		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
CENA DELA		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
POTROŠEK (DELA NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
JAGNEČJE ZAREBRNICE Z ZELIŠČNO SKORJO (GJ1)																			
NETO PRODAJNA CENA		0,0	0,0	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0	8,5	8,5	8,5	
PRODANA KOLIČINA		0	0	125	125	125	125	125	125	125	125	125	125	125	1250	1650	1875	1875	1950
ZALOGA KONEC OBDOBJA (KOLIČINA)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
PRIHODEK		0	0	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	10000	13200	15938	15938	16575	
IZSTOPNI DDV		0	0	85	85	85	85	85	85	85	85	85	85	850	1122	1355	1355	1409	0,09 DDV
STROŠKI MATERIALA		0	0	400	400	400	400	400	400	400	400	400	400	4000	5280	6000	6000	6240	
STROŠKI STORITEV		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
STROŠKI DELA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
VREDNOST ZALOGE PROIZVODA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
VSTOPNI DDV		0	0	34	34	34	34	34	34	34	34	34	34	340	449	510	510	530	
SPREMENLJIVI STROŠKI / ENOTO		0,0	0,0	3,2	3,2	3,2	3,2	3,2	3,2	3,2	3,2	3,2	3,2	3,2	3,2	3,2	3,2	3,2	
MATERIAL / TRGOVSKO BLAGO	0,0	0,0	3,2	3,2	3,2	3,2	3,2	3,2	3,2	3,2	3,2	3,2	3,2	3,2	3,2	3,2	3,2	3,2	
VSTOPNI DDV V MATERIALIH		0,0	0,0	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,09 DDV
JAGNEČJE MESO		0,0	0,0	2,8	2,8	2,8	2,8	2,8	2,8	2,8	2,8	2,8	2,8	2,8	2,8	2,8	2,8	2,8	
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	2,8	2,8	2,8	2,8	2,8	2,8	2,8	2,8	2,8	2,8	2,8	2,8	2,8	2,8	2,8	
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
ZELIŠČA		0,0	0,0	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,09 DDV
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	

Nadaljevanje

OBDOBJE:	-1	Mesec												Leto					DRUGI PODATKI
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	I	II	III	IV	V	
ZUNANJE STORITVE	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
VSTOPNI DDV V STORITVAH		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
STORITEV		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
CENA STORITVE		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
POTROŠEK (STORITEV NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		0	0	0	0	0
NEPOSREDNO DELO	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
DELO		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
CENA DELA		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
POTROŠEK (DELA NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		0	0	0	0	0
TAGLIATELLE Z BUČKINIMI CVETOVI, BUČKAMI IN BAZILIKO (GJ2)																			
NETO PRODAJNA CENA		0,0	0,0	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0		8,0	8,0	8,5	8,5	8,5
PRODANA KOLIČINA		0	0	125	125	125	125	125	125	125	125	125	125		1250	1650	1875	1875	1950
ZALOGA KONEC OBDOBJA (KOLIČINA)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		0	0	0	0	0
PRIHODEK		0	0	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000		10000	13200	15938	15938	16575
IZSTOPNI DDV		0	0	85	85	85	85	85	85	85	85	85	85		850	1122	1355	1355	1409
STROŠKI MATERIALA		0	0	375	375	375	375	375	375	375	375	375	375		3750	4950	5625	5625	5850
STROŠKI STORITEV		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		0	0	0	0	0
STROŠKI DELA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		0	0	0	0	0
VREDNOST ZALOGE PROIZVODA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		0	0	0	0	0
VSTOPNI DDV		0	0	32	32	32	32	32	32	32	32	32	32		319	421	478	478	497
SPREMENLJIVI STROŠKI / ENOTO		0,0	0,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0		3,0	3,0	3,0	3,0	3,0
MATERIAL / TRGOVSKO BLAGO	0,0	0,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0		3,0	3,0	3,0	3,0	3,0
VSTOPNI DDV V MATERIALIH		0,0	0,0	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3		0,3	0,3	0,3	0,3	0,3
JAJCA		0,0	0,0	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5		0,5	0,5	0,5	0,5	0,5
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5		0,5	0,5	0,5	0,5	0,5
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1		1	1	1	1	1
MOKA		0,0	0,0	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5		0,5	0,5	0,5	0,5	0,5
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5		0,5	0,5	0,5	0,5	0,5
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1		1	1	1	1	1
BUČKE		0,0	0,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0		2,0	2,0	2,0	2,0	2,0
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0		2,0	2,0	2,0	2,0	2,0
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1		1	1	1	1	1
ZUNANJE STORITVE	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
VSTOPNI DDV V STORITVAH		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
STORITEV		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
CENA STORITVE		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
POTROŠEK (STORITEV NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		0	0	0	0	0
NEPOSREDNO DELO	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
DELO		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
CENA DELA		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
POTROŠEK (DELA NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		0	0	0	0	0
FILE TUNE (GJ3)																			
NETO PRODAJNA CENA		0,0	0,0	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0		8,0	8,0	8,5	8,5	8,5
PRODANA KOLIČINA		0	0	125	125	125	125	125	125	125	125	125	125		1250	1650	1875	1875	1950
ZALOGA KONEC OBDOBJA (KOLIČINA)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		0	0	0	0	0
PRIHODEK		0	0	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000		10000	13200	15938	15938	16575
IZSTOPNI DDV		0	0	85	85	85	85	85	85	85	85	85	85		850	1122	1355	1355	1409
STROŠKI MATERIALA		0	0	438	438	438	438	438	438	438	438	438	438		4375	5775	6563	6563	6825
STROŠKI STORITEV		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		0	0	0	0	0
STROŠKI DELA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		0	0	0	0	0
VREDNOST ZALOGE PROIZVODA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		0	0	0	0	0

Nadaljevanje

OBDOBJE:	-1	Mesec												Leto					DRUGI PODATKI
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	I	II	III	IV	V	
VSTOPNI DDV		0	0	37	37	37	37	37	37	37	37	37	37	372	491	558	558	580	
SPREMENLJIVI STROŠKI / ENOTO		0,0	0,0	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	
MATERIAL / TRGOVSKO BLAGO	0,0	0,0	0,0	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	
VSTOPNI DDV V MATERIALIH		0,0	0,0	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	
FILE TUNE		0,0	0,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	0,09 DDV
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
MELANCANI		0,0	0,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	0,09 DDV
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
PARADIŽNIK		0,0	0,0	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,09 DDV
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
ZUNANJE STORITVE	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
VSTOPNI DDV V STORITVAH		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
STORITEV		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,00 DDV
CENA STORITVE		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
POTROŠEK (STORITEV NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
NEPOSREDNO DELO	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
DELO		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
CENA DELA		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
POTROŠEK (DELA NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
MARINIRAN KARE V VINSKI OMAMI, KROMPIRČEK (GJ4)																			
NETO PRODAJNA CENA		0,0	0,0	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0	8,0	8,5	8,5	
PRODANA KOLIČINA		0	0	125	125	125	125	125	125	125	125	125	125	125	1250	1650	1875	1875	1950
ZALOGA KONEC OBDOBJA (KOLIČINA)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
PRIHODEK		0	0	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	1000	10000	13200	15938	15938	16575
IZSTOPNI DDV		0	0	85	85	85	85	85	85	85	85	85	85	85	850	1122	1355	1355	1409
STROŠKI MATERIALA		0	0	438	438	438	438	438	438	438	438	438	438	438	4375	5775	6563	6563	6825
STROŠKI STORITEV		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
STROŠKI DELA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
VREDNOST ZALOGE PROIZVODA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
VSTOPNI DDV		0	0	37	37	37	37	37	37	37	37	37	37	37	372	491	558	558	580
SPREMENLJIVI STROŠKI / ENOTO		0,0	0,0	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	
MATERIAL / TRGOVSKO BLAGO	0,0	0,0	0,0	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	3,5	
VSTOPNI DDV V MATERIALIH		0,0	0,0	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	
KARE		0,0	0,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	0,09 DDV
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
VINO		0,0	0,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	0,09 DDV
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
KROMPIR		0,0	0,0	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,09 DDV
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
ZUNANJE STORITVE	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
VSTOPNI DDV V STORITVAH		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
STORITEV		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,00 DDV
CENA STORITVE		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
POTROŠEK (STORITEV NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
NEPOSREDNO DELO	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	

Nadaljevanje

OBDOBJE:	-1	Mesec												Leto					DRUGI PODATKI
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	I	II	III	IV	V	
DELO		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
CENA DELA		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
POTROŠEK (DELA NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
PANNACOTTA Z VROČIMI BOROVNICAMI (S1)																			
NETO PRODAJNA CENA		0,0	0,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,2	3,2	
PRODANA KOLIČINA		0	0	166	166	166	166	166	166	166	166	166	166	166	1660	2200	2500	2500	2600
ZALOGA KONEC OBDOBJA (KOLIČINA)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
PRIHODEK		0	0	498	498	498	498	498	498	498	498	498	498	498	4980	6600	8000	8000	8320
IZSTOPNI DDV		0	0	42	42	42	42	42	42	42	42	42	42	42	423	561	680	680	707
STROŠKI MATERIALA		0	0	199	199	199	199	199	199	199	199	199	199	199	1992	2640	3000	3000	3120
STROŠKI STORITEV		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
STROŠKI DELA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
VREDNOST ZALOGE PROIZVODA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
VSTOPNI DDV		0	0	17	17	17	17	17	17	17	17	17	17	17	169	224	255	255	265
SPREMENLJIVI STROŠKI / ENOTO		0,0	0,0	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	
MATERIAL / TRGOVSKO BLAGO	0,0	0,0	0,0	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	
VSTOPNI DDV V MATERIALIH		0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	
SLADKA SMETANA		0,0	0,0	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
BOROVNICE		0,0	0,0	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
ZUNANJE STORITVE	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
VSTOPNI DDV V STORITVAH		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
STORITEV		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
CENA STORITVE		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
POTROŠEK (STORITEV NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
NEPOSREDNO DELO	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
DELO		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
CENA DELA		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
POTROŠEK (DELA NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
DOMAČA ČOKOLADNA TORTA (S2)																			
NETO PRODAJNA CENA		0,0	0,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,2	3,2	
PRODANA KOLIČINA		0	0	166	166	166	166	166	166	166	166	166	166	166	1660	2200	2500	2500	2600
ZALOGA KONEC OBDOBJA (KOLIČINA)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
PRIHODEK		0	0	498	498	498	498	498	498	498	498	498	498	498	4980	6600	8000	8000	8320
IZSTOPNI DDV		0	0	42	42	42	42	42	42	42	42	42	42	42	423	561	680	680	707
STROŠKI MATERIALA		0	0	183	183	183	183	183	183	183	183	183	183	183	1826	2420	2750	2750	2860
STROŠKI STORITEV		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
STROŠKI DELA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
VREDNOST ZALOGE PROIZVODA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
VSTOPNI DDV		0	0	16	16	16	16	16	16	16	16	16	16	16	155	206	234	234	243
SPREMENLJIVI STROŠKI / ENOTO		0,0	0,0	1,1	1,1	1,1	1,1	1,1	1,1	1,1	1,1	1,1	1,1	1,1	1,1	1,1	1,1	1,1	
MATERIAL / TRGOVSKO BLAGO	0,0	0,0	0,0	1,1	1,1	1,1	1,1	1,1	1,1	1,1	1,1	1,1	1,1	1,1	1,1	1,1	1,1	1,1	
VSTOPNI DDV V MATERIALIH		0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	
MOKA		0,0	0,0	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
JAJCA		0,0	0,0	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	

Nadaljevanje

OBDOBJE:	-1	Mesec												Leto					DRUGI PODATKI
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	I	II	III	IV	V	
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	0,09 DDV
ČOKOLADA		0,0	0,0	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,09 DDV
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,00 DDV
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	0,00 DDV
ZUNANJE STORITVE	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
VSTOPNI DDV V STORITVAH		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
STORITEV		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
CENA STORITVE		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
POTROŠEK (STORITEV NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0,00 DDV
NEPOSREDNO DELO	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
DELO		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
CENA DELA		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
POTROŠEK (DELA NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0,00 DDV
JABOLČNI ZAVITEK (S3)																			
NETO PRODAJNA CENA		0,0	0,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,2	3,2	3,2
PRODANA KOLIČINA		0	0	168	168	168	168	168	168	168	168	168	168	168	168	168	2200	2500	2600
ZALOGA KONEC OBDOBJA (KOLIČINA)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0,09 DDV
PRIHODEK		0	0	504	504	504	504	504	504	504	504	504	504	504	504	5040	6600	8000	8320
IZSTOPNI DDV		0	0	43	43	43	43	43	43	43	43	43	43	43	43	428	561	680	707
STROŠKI MATERIALA		0	0	168	168	168	168	168	168	168	168	168	168	168	168	1680	2200	2500	2600
STROŠKI STORITEV		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0,00 DDV
STROŠKI DELA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0,00 DDV
VREDNOST ZALOGE PROIZVODA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0,00 DDV
VSTOPNI DDV		0	0	14	14	14	14	14	14	14	14	14	14	14	14	143	187	213	221
SPREMENLJIVI STROŠKI / ENOTO		0,0	0,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0
MATERIAL / TRGOVSKO BLAGO	0,0	0,0	0,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0
VSTOPNI DDV V MATERIALIH		0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1
MOKA		0,0	0,0	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	0,09 DDV
JAJCA		0,0	0,0	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	0,09 DDV
JABOLKA		0,0	0,0	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	0,09 DDV
ZUNANJE STORITVE	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
VSTOPNI DDV V STORITVAH		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
STORITEV		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
CENA STORITVE		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
POTROŠEK (STORITEV NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0,00 DDV
NEPOSREDNO DELO	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
DELO		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
CENA DELA		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
POTROŠEK (DELA NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0,00 DDV
RUMENI MUŠKAT (PRUS) 2 dcl																			
NETO PRODAJNA CENA		0,0	0,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,1	4,1	4,1
PRODANA KOLIČINA		0	0	125	125	125	125	125	125	125	125	125	125	125	125	125	1650	1875	1875
ZALOGA KONEC OBDOBJA (KOLIČINA)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0,20 DDV
PRIHODEK		0	0	500	500	500	500	500	500	500	500	500	500	500	500	5000	6600	7688	7995
IZSTOPNI DDV		0	0	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	1000	1320	1538	1599

Nadaljevanje

OBDOBJE:	-1	Mesec												Leto					DRUGI PODATKI	
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	I	II	III	IV	V		
STROŠKI MATERIALA		0	0	225	225	225	225	225	225	225	225	225	225	2250	2970	3375	3375	3510		
STROŠKI STORITEV		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
STROŠKI DELA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
VREDNOST ZALOGE PROIZVODA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
VSTOPNI DDV		0	0	45	45	45	45	45	45	45	45	45	45	450	594	675	675	702		
SPREMENLJIVI STROŠKI / ENOTO		0,0	0,0	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8		
MATERIAL / TRGOVSKO BLAGO	0,0	0,0	0,0	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8		
VSTOPNI DDV V MATERIALIH		0,0	0,0	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4		
VINO		0,0	0,0	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8		
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8		
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1		
ZUNANJE STORITVE	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		
VSTOPNI DDV V STORITVAH		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		
STORITEV		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		
CENA STORITVE		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		
POTROŠEK (STORITEV NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
NEPOSREDNO DELO	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		
DELO		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		
CENA DELA		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		
POTROŠEK (DELA NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
MODRI PINOT (KRISTANČIČ) 2 dcl																				
NETO PRODAJNA CENA		0,0	0,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,1	4,1		
PRODANA KOLIČINA		0	0	125	125	125	125	125	125	125	125	125	125	125	1250	1650	1875	1875	1950	
ZALOGA KONEC OBDOBJA (KOLIČINA)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
PRIHODEK		0	0	500	500	500	500	500	500	500	500	500	500	5000	6600	7688	7688	7995		
IZSTOPNI DDV		0	0	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	1000	1320	1538	1538	1599		
STROŠKI MATERIALA		0	0	250	250	250	250	250	250	250	250	250	250	2500	3300	3750	3750	3900		
STROŠKI STORITEV		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
STROŠKI DELA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
VREDNOST ZALOGE PROIZVODA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
VSTOPNI DDV		0	0	50	50	50	50	50	50	50	50	50	50	500	660	750	750	780		
SPREMENLJIVI STROŠKI / ENOTO		0,0	0,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0		
MATERIAL / TRGOVSKO BLAGO	0,0	0,0	0,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0		
VSTOPNI DDV V MATERIALIH		0,0	0,0	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4		
VINO		0,0	0,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0		
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0		
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1		
ZUNANJE STORITVE	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		
VSTOPNI DDV V STORITVAH		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		
STORITEV		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		
CENA STORITVE		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		
POTROŠEK (STORITEV NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
NEPOSREDNO DELO	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		
DELO		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		
CENA DELA		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		
POTROŠEK (DELA NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
CABERNET SAUVIGNON (KORENIKA) 2 dcl																				
NETO PRODAJNA CENA		0,0	0,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,1	4,1	4,1		
PRODANA KOLIČINA		0	0	125	125	125	125	125	125	125	125	125	125	1250	1650	1875	1875	1950		
ZALOGA KONEC OBDOBJA (KOLIČINA)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
PRIHODEK		0	0	500	500	500	500	500	500	500	500	500	500	5000	6600	7688	7688	7995		

Se nadaljuje

Nadaljevanje

OBDOBJE:	-1	Mesec												Leto					DRUGI PODATKI
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	I	II	III	IV	V	
IZSTOPNI DDV		0	0	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	1000	1320	1538	1538	1599	0,20 DDV
STROŠKI MATERIALA		0	0	225	225	225	225	225	225	225	225	225	225	2250	2970	3375	3375	3510	
STROŠKI STORITEV		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
STROŠKI DELA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
VREDNOST ZALOGE PROIZVODA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
VSTOPNI DDV		0	0	45	45	45	45	45	45	45	45	45	45	450	594	675	675	702	
SPREMENLJIVI STROŠKI / ENOTO		0,0	0,0	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	
MATERIAL / TRGOVSKO BLAGO	0,0	0,0	0,0	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	
VSTOPNI DDV V MATERIALIH		0,0	0,0	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	
VINO		0,0	0,0	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
ZUNANJE STORITVE	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
VSTOPNI DDV V STORITVAH		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
STORITEV		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,00 DDV
CENA STORITVE		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
POTROŠEK (STORITEV NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
NEPOSREDNO DELO	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
DELO		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
CENA DELA		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
POTROŠEK (DELA NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
CVIČEK OD FARE (FRELIH) 2 dcl																			
NETO PRODAJNA CENA		0,0	0,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,1	4,1	
PRODANA KOLIČINA		0	0	125	125	125	125	125	125	125	125	125	125	125	1250	1650	1875	1875	1950
ZALOGA KONEC OBDOBJA (KOLIČINA)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
PRIHODEK		0	0	500	500	500	500	500	500	500	500	500	500	5000	6600	7688	7688	7995	
IZSTOPNI DDV		0	0	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	1000	1320	1538	1538	1599	0,20 DDV
STROŠKI MATERIALA		0	0	225	225	225	225	225	225	225	225	225	225	2250	2970	3375	3375	3510	
STROŠKI STORITEV		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
STROŠKI DELA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
VREDNOST ZALOGE PROIZVODA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
VSTOPNI DDV		0	0	45	45	45	45	45	45	45	45	45	45	450	594	675	675	702	
SPREMENLJIVI STROŠKI / ENOTO		0,0	0,0	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	
MATERIAL / TRGOVSKO BLAGO	0,0	0,0	0,0	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	
VSTOPNI DDV V MATERIALIH		0,0	0,0	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,20 DDV
VINO		0,0	0,0	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
ZUNANJE STORITVE	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
VSTOPNI DDV V STORITVAH		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
STORITEV		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,00 DDV
CENA STORITVE		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
POTROŠEK (STORITEV NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
NEPOSREDNO DELO	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
DELO		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
CENA DELA		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
POTROŠEK (DELA NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
SADNI SOK 2 dcl																			
NETO PRODAJNA CENA		0,0	0,0	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	
PRODANA KOLIČINA		0	0	168	168	168	168	168	168	168	168	168	168	168	1680	2200	2500	2500	2600
ZALOGA KONEC OBDOBJA (KOLIČINA)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	

Nadaljevanje

OBDOBJE:	-1	Mesec												Leto					DRUGI PODATKI	
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	I	II	III	IV	V		
PRIHODEK		0	0	252	252	252	252	252	252	252	252	252	252	2520	3300	3750	3750	3900		
IZSTOPNI DDV		0	0	21	21	21	21	21	21	21	21	21	21	214	281	319	319	332	0,09 DDV	
STROŠKI MATERIALA		0	0	101	101	101	101	101	101	101	101	101	101	1008	1320	1500	1500	1560		
STROŠKI STORITEV		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
STROŠKI DELA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
VREDNOST ZALOGE PROIZVODA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
VSTOPNI DDV		0	0	9	9	9	9	9	9	9	9	9	9	86	112	128	128	133		
SPREMENLJIVI STROŠKI / ENOTO		0,0	0,0	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6		
MATERIAL / TRGOVSKO BLAGO	0,0	0,0	0,0	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6		
VSTOPNI DDV V MATERIALIH		0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1		
PIJAČA		0,0	0,0	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,09 DDV	
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6		
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1		
ZUNANJE STORITVE	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		
VSTOPNI DDV V STORITVAH		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		
STORITEV		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,00 DDV	
CENA STORITVE		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		
POTROŠEK (STORITEV NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
NEPOSREDNO DELO	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		
DELO		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		
CENA DELA		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		
POTROŠEK (DELA NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
GAZIRANA PIJAČA 2 dcl																				
NETO PRODAJNA CENA		0,0	0,0	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5		
PRODANA KOLIČINA		0	0	166	166	166	166	166	166	166	166	166	166	166	1660	2200	2500	2500	2600	
ZALOGA KONEC OBDOBJA (KOLIČINA)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
PRIHODEK		0	0	249	249	249	249	249	249	249	249	249	249	249	2490	3300	3750	3750	3900	0,09 DDV
IZSTOPNI DDV		0	0	21	21	21	21	21	21	21	21	21	21	21	212	281	319	319	332	
STROŠKI MATERIALA		0	0	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	996	1320	1500	1500	1560	
STROŠKI STORITEV		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
STROŠKI DELA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
VREDNOST ZALOGE PROIZVODA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
VSTOPNI DDV		0	0	8	8	8	8	8	8	8	8	8	8	85	112	128	128	133		
SPREMENLJIVI STROŠKI / ENOTO		0,0	0,0	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6		
MATERIAL / TRGOVSKO BLAGO	0,0	0,0	0,0	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6		
VSTOPNI DDV V MATERIALIH		0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,09 DDV	
PIJAČA		0,0	0,0	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6		
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6		
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1		
ZUNANJE STORITVE	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		
VSTOPNI DDV V STORITVAH		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		
STORITEV		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,00 DDV	
CENA STORITVE		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		
POTROŠEK (STORITEV NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
NEPOSREDNO DELO	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		
DELO		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		
CENA DELA		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0		
POTROŠEK (DELA NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
VODA 0,5 l																				
NETO PRODAJNA CENA		0,0	0,0	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5		
PRODANA KOLIČINA		0	0	166	166	166	166	166	166	166	166	166	166	166	1660	2200	2500	2500	2600	

Nadaljevanje

OBDOBJE:	-1	Mesec												Leto					DRUGI PODATKI	
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	I	II	III	IV	V		
ZALOGA KONEC OBDOBJA (KOLIČINA)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
PRIHODEK		0	0	249	249	249	249	249	249	249	249	249	249	249	2490	3300	3750	3750	3900	
IZSTOPNI DDV		0	0	21	21	21	21	21	21	21	21	21	21	21	212	281	319	319	332	0,09 DDV
STROŠKI MATERIALA		0	0	50	50	50	50	50	50	50	50	50	50	50	498	660	750	750	780	
STROŠKI STORITEV		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
STROŠKI DELA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
VREDNOST ZALOGE PROIZVODA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
VSTOPNI DDV		0	0	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	42	56	64	64	66	
SPREMENLJIVI STROŠKI / ENOTO		0,0	0,0	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	
MATERIAL / TRGOVSKO BLAGO	0,0	0,0	0,0	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	
VSTOPNI DDV V MATERIALIH		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
PIJAČA		0,0	0,0	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,09 DDV
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1		
ZUNANJE STORITVE	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
VSTOPNI DDV V STORITVAH		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
STORITEV		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,00 DDV
CENA STORITVE		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
POTROŠEK (STORITEV NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
NEPOSREDNO DELO	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
DELO		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
CENA DELA		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
POTROŠEK (DELA NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
CATERING (SEZAMOV HLEBČEK Z ZELIŠČNIM MASLOM IN PAŠTETO)																				
NETO PRODAJNA CENA		0,0	0,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,1	2,1	2,1	
PRODANA KOLIČINA		0	0	25	25	25	25	25	25	25	25	25	25	25	250	300	300	300	300	
ZALOGA KONEC OBDOBJA (KOLIČINA)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
PRIHODEK		0	0	50	50	50	50	50	50	50	50	50	50	50	500	600	630	630	630	
IZSTOPNI DDV		0	0	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	43	51	54	54	54	0,09 DDV
STROŠKI MATERIALA		0	0	18	18	18	18	18	18	18	18	18	18	18	175	210	210	210	210	
STROŠKI STORITEV		0	0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	8	10	12	12	12	
STROŠKI DELA		0	0	0	6	6	6	6	6	6	6	6	6	6	54	72	86	86	86	
VREDNOST ZALOGE PROIZVODA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
VSTOPNI DDV		0	0	1	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	16	20	20	20	20	
SPREMENLJIVI STROŠKI / ENOTO		0,0	0,0	0,7	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	0,9	1,0	1,0	1,0	1,0	
MATERIAL / TRGOVSKO BLAGO	0,0	0,0	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	
VSTOPNI DDV V MATERIALIH		0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,09 DDV
ZELIŠČNO MASLO		0,0	0,0	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1,0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1		
PAŠTETA		0,0	0,0	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,09 DDV
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1,0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1		
MOKA		0,0	0,0	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,09 DDV
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1,0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1		
SEZAM		0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,09 DDV
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1,0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1		
ZUNANJE STORITVE	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
VSTOPNI DDV V STORITVAH		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	

Nadaljevanje

OBDOBJE:	-1	Mesec												Leto					DRUGI PODATKI
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	I	II	III	IV	V	
STORITEV (PROVIZIJA ŠS)		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,20 DDV
CENA STORITVE		0,0	0,0	0,0	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,4	0,4	0,4	
POTROŠEK (STORITEV NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
NEPOSREDNO DELO	0,0	0,0	0,0	0,0	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,3	0,3	0,3
DELO (ŠTUDENT)		0,0	0,0	0,0	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,3	0,3	0,3	
CENA DELA		0,0	0,0	0,0	2,4	2,4	2,4	2,4	2,4	2,4	2,4	2,4	2,4	2,4	2,4	2,9	2,9	2,9	
POTROŠEK (DELA NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
CATERING (KRUHKI Z DOMAČO SLANINO)																			
NETO PRODAJNA CENA		0,0	0,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,1	2,1	2,1	
PRODANA KOLIČINA		0	0	25	25	25	25	25	25	25	25	25	25	25	25	300	300	300	
ZALOGA KONEC OBDOBJA (KOLIČINA)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
PRIHODEK		0	0	50	50	50	50	50	50	50	50	50	50	50	500	600	630	630	0,09 DDV
IZSTOPNI DDV		0	0	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	43	51	54	54	
STROŠKI MATERIALA		0	0	23	23	23	23	23	23	23	23	23	23	23	225	270	270	270	
STROŠKI STORITEV		0	0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	8	10	12	12	
STROŠKI DELA		0	0	0	6	6	6	6	6	6	6	6	6	6	54	72	86	86	
VREDNOST ZALOGE PROIZVODA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
VSTOPNI DDV		0	0	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	21	25	25	25	
SPREMENLJIVI STROŠKI / ENOTO		0,0	0,0	0,9	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,1	1,2	1,2	1,2	
MATERIAL / TRGOVSKO BLAGO	0,0	0,0	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	
VSTOPNI DDV V MATERIALIH		0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1
KRUH		0,0	0,0	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1,0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
DOMAČA SLANINA		0,0	0,0	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,09 DDV
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1,0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
ZUNANJE STORITVE	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
VSTOPNI DDV V STORITVAH		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
STORITEV (PROVIZIJA ŠS)		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,20 DDV
CENA STORITVE		0,0	0,0	0,0	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,4	0,4	0,4	
POTROŠEK (STORITEV NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
NEPOSREDNO DELO	0,0	0,0	0,0	0,0	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,3	0,3	0,3	
DELO (ŠTUDENT)		0,0	0,0	0,0	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,3	0,3	0,3	
CENA DELA		0,0	0,0	0,0	2,4	2,4	2,4	2,4	2,4	2,4	2,4	2,4	2,4	2,4	2,4	2,9	2,9	2,9	
POTROŠEK (DELA NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
CATERING (POLNJENE BUČKE)																			
NETO PRODAJNA CENA		0,0	0,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,1	4,1	4,1	
PRODANA KOLIČINA		0	0	15	15	15	15	15	15	15	15	15	15	15	150	180	180	180	
ZALOGA KONEC OBDOBJA (KOLIČINA)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
PRIHODEK		0	0	60	60	60	60	60	60	60	60	60	60	60	600	720	738	738	0,09 DDV
IZSTOPNI DDV		0	0	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	51	61	63	63	
STROŠKI MATERIALA		0	0	24	24	24	24	24	24	24	24	24	24	24	240	288	288	288	
STROŠKI STORITEV		0	0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	8	10	12	12	
STROŠKI DELA		0	0	0	6	6	6	6	6	6	6	6	6	6	54	72	86	86	
VREDNOST ZALOGE PROIZVODA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
VSTOPNI DDV		0	0	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	22	27	27	27	
SPREMENLJIVI STROŠKI / ENOTO		0,0	0,0	1,6	2,1	2,1	2,1	2,1	2,1	2,1	2,1	2,1	2,1	2,1	2,0	2,1	2,1	2,1	
MATERIAL / TRGOVSKO BLAGO	0,0	0,0	1,6	1,6	1,6	1,6	1,6	1,6	1,6	1,6	1,6	1,6	1,6	1,6	1,6	1,6	1,6	1,6	
VSTOPNI DDV V MATERIALIH		0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,09 DDV
BUČKE		0,0	0,0	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	

Nadaljevanje

OBDOBJE:	-1	Mesec												Leto					DRUGI PODATKI
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	I	II	III	IV	V	
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1,0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1
PAPRIKA		0,0	0,0	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1,0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1
SIR		0,0	0,0	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1,0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1
ZUNANJE STORITVE	0,0	0,0	0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1
VSTOPNI DDV V STORITVAH		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
STORITEV (PROVIZIJA ŠS)		0,0	0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1
CENA STORITVE		0,0	0,0	0,0	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,7	0,7	0,7
POTROŠEK (STORITEV NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
NEPOREDNO DELO	0,0	0,0	0,0	0,0	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,5	0,5	0,5
DELO (ŠTUDENT)		0,0	0,0	0,0	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,5	0,5	0,5
CENA DELA		0,0	0,0	0,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,8	4,8	4,8
POTROŠEK (DELA NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
CATERING (RŽEVA SOLATA Z RAKCI)																			
NETO PRODAJNA CENA		0,0	0,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,1	4,1	4,1
PRODANA KOLIČINA		0	0	15	15	15	15	15	15	15	15	15	15	15	15	150	180	180	180
ZALOGA KONEC OBDOBJA (KOLIČINA)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
PRIHODEK		0	0	60	60	60	60	60	60	60	60	60	60	60	600	720	738	738	738
IZSTOPNI DDV		0	0	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	51	61	63	63	63
STROŠKI MATERIALA		0	0	26	26	26	26	26	26	26	26	26	26	26	255	306	306	306	306
STROŠKI STORITEV		0	0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	8	10	12	12
STROŠKI DELA		0	0	0	6	6	6	6	6	6	6	6	6	6	54	72	86	86	86
VREDNOST ZALOGE PROIZVODA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
VSTOPNI DDV		0	0	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	23	28	28	28	28
SPREMENLJIVI STROŠKI / ENOTO		0,0	0,0	1,7	2,2	2,2	2,2	2,2	2,2	2,2	2,2	2,2	2,2	2,2	2,1	2,2	2,2	2,2	2,2
MATERIAL / TRGOVSKO BLAGO	0,0	0,0	0,0	1,7	1,7	1,7	1,7	1,7	1,7	1,7	1,7	1,7	1,7	1,7	1,7	1,7	1,7	1,7	1,7
VSTOPNI DDV V MATERIALIH		0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1
RŽ		0,0	0,0	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1,0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1
RAKCI		0,0	0,0	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1,0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1
ZUNANJE STORITVE	0,0	0,0	0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1
VSTOPNI DDV V STORITVAH		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
STORITEV (PROVIZIJA ŠS)		0,0	0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1
CENA STORITVE		0,0	0,0	0,0	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,7	0,7	0,7
POTROŠEK (STORITEV NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
NEPOREDNO DELO	0,0	0,0	0,0	0,0	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,5	0,5	0,5	0,5
DELO (ŠTUDENT)		0,0	0,0	0,0	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,5	0,5	0,5
CENA DELA		0,0	0,0	0,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,8	4,8	4,8
POTROŠEK (DELA NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
CATERING (MESNE KROGLICE S PAPRIKO)																			
NETO PRODAJNA CENA		0,0	0,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,1	4,1	4,1
PRODANA KOLIČINA		0	0	20	20	20	20	20	20	20	20	20	20	20	200	240	240	240	240
ZALOGA KONEC OBDOBJA (KOLIČINA)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
PRIHODEK		0	0	80	80	80	80	80	80	80	80	80	80	80	800	960	984	984	984

Se nadaljuje

Nadaljevanje

OBDOBJE:	-1	Mesec												Leto					DRUGI PODATKI
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	I	II	III	IV	V	
IZSTOPNI DDV		0	0	7	7	7	7	7	7	7	7	7	7	68	82	84	84	84	0,09 DDV
STROŠKI MATERIALA		0	0	30	30	30	30	30	30	30	30	30	30	300	360	360	360	360	
STROŠKI STORITEV		0	0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	8	10	12	12	12	
STROŠKI DELA		0	0	0	6	6	6	6	6	6	6	6	6	54	72	86	86	86	
VREDNOST ZALOGE PROIZVODA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
VSTOPNI DDV		0	0	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	27	33	33	33	33	
SPREMENLJIVI STROŠKI / ENOTO		0,0	0,0	1,5	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,8	1,9	1,9	1,9	
MATERIAL / TRGOVSKO BLAGO	0,0	0,0	0,0	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	
VSTOPNI DDV V MATERIALIH		0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	
MLETO MESO		0,0	0,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	0,09 DDV
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1,0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
PAPRIKA		0,0	0,0	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,09 DDV
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1,0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
ZUNANJE STORITVE	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	
VSTOPNI DDV V STORITVAH		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
STORITEV (PROVIZIJA ŠS)		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,20 DDV
CENA STORITVE		0,0	0,0	0,0	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,5	0,5	0,5	
POTROŠEK (STORITEV NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
NEPOSREDNO DELO	0,0	0,0	0,0	0,0	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,4	0,4	0,4	
DELO (ŠTUDENT)		0,0	0,0	0,0	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,4	0,4	0,4	
CENA DELA		0,0	0,0	0,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,6	3,6	3,6	
POTROŠEK (DELA NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
CATERING (JABOLČNI ZAVITEK)																			
NETO PRODAJNA CENA		0,0	0,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,1	2,1	2,1	
PRODANA KOLIČINA		0	0	25	25	25	25	25	25	25	25	25	25	250	300	300	300	300	
ZALOGA KONEC OBDOBJA (KOLIČINA)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
PRIHODEK		0	0	50	50	50	50	50	50	50	50	50	50	500	600	630	630	630	0,09 DDV
IZSTOPNI DDV		0	0	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	43	51	54	54	54	
STROŠKI MATERIALA		0	0	15	15	15	15	15	15	15	15	15	15	150	180	180	180	180	
STROŠKI STORITEV		0	0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	8	10	12	12	12	
STROŠKI DELA		0	0	0	6	6	6	6	6	6	6	6	6	54	72	86	86	86	
VREDNOST ZALOGE PROIZVODA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
VSTOPNI DDV		0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	14	17	18	18	18	
SPREMENLJIVI STROŠKI / ENOTO		0,0	0,0	0,6	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,9	0,8	0,9	0,9	0,9	
MATERIAL / TRGOVSKO BLAGO	0,0	0,0	0,0	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6	
VSTOPNI DDV V MATERIALIH		0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,09 DDV
MOKA		0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1,0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
JAJCA		0,0	0,0	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,09 DDV
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1,0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
JABOLKA		0,0	0,0	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,09 DDV
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1,0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
ZUNANJE STORITVE	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
VSTOPNI DDV V STORITVAH		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
STORITEV (PROVIZIJA ŠS)		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,20 DDV
CENA STORITVE		0,0	0,0	0,0	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,4	0,4	0,4	0,4	

Nadaljevanje

OBDOBJE:	-1	Mesec												Leto					DRUGI PODATKI
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	I	II	III	IV	V	
POTROŠEK (STORITEV NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
NEPOSREDNO DELO	0,0	0,0	0,0	0,0	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,3	0,3	0,3
DELO (ŠTUDENT)		0,0	0,0	0,0	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,3	0,3	0,3
CENA DELA		0,0	0,0	0,0	2,4	2,4	2,4	2,4	2,4	2,4	2,4	2,4	2,4	2,4	2,4	2,4	2,9	2,9	2,9
POTROŠEK (DELA NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
CATERING (ČOKOLADNE TORTICE)																			
NETO PRODAJNA CENA		0,0	0,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,1	2,1	
PRODANA KOLIČINA		0	0	25	25	25	25	25	25	25	25	25	25	25	25	25	300	300	300
ZALOGA KONEC OBDOBJA (KOLIČINA)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
PRIHODEK		0	0	50	50	50	50	50	50	50	50	50	50	50	50	500	600	630	630
IZSTOPNI DDV		0	0	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	4	43	51	54	54
STROŠKI MATERIALA		0	0	18	18	18	18	18	18	18	18	18	18	18	18	175	210	210	210
STROŠKI STORITEV		0	0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	8	10	12	12
STROŠKI DELA		0	0	0	6	6	6	6	6	6	6	6	6	6	6	54	72	86	86
VREDNOST ZALOGE PROIZVODA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
VSTOPNI DDV		0	0	1	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	16	20	20	20
SPREMENLJIVI STROŠKI / ENOTO		0,0	0,0	0,7	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	0,9	1,0	1,0	1,0
MATERIAL / TRGOVSKO BLAGO	0,0	0,0	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7	0,7
VSTOPNI DDV V MATERIALIH		0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1
MOKA		0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1,0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1
JAJCA		0,0	0,0	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1,0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1
ČOKOLADA		0,0	0,0	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1,0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1
ZUNANJE STORITVE	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
VSTOPNI DDV V STORITVAH		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
STORITEV (PROVIZIJA ŠS)		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
CENA STORITVE		0,0	0,0	0,0	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,4	0,4	0,4
POTROŠEK (STORITEV NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
NEPOSREDNO DELO	0,0	0,0	0,0	0,0	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,3	0,3	0,3	0,3
DELO (ŠTUDENT)		0,0	0,0	0,0	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,3	0,3	0,3
CENA DELA		0,0	0,0	0,0	2,4	2,4	2,4	2,4	2,4	2,4	2,4	2,4	2,4	2,4	2,4	2,4	2,9	2,9	2,9
POTROŠEK (DELA NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
CATERING (VINO) 1 dcl																			
NETO PRODAJNA CENA		0,0	0,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,1	2,1	
PRODANA KOLIČINA		0	0	30	30	30	30	30	30	30	30	30	30	30	30	300	360	360	360
ZALOGA KONEC OBDOBJA (KOLIČINA)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
PRIHODEK		0	0	60	60	60	60	60	60	60	60	60	60	60	60	600	720	756	756
IZSTOPNI DDV		0	0	12	12	12	12	12	12	12	12	12	12	12	12	120	144	151	151
STROŠKI MATERIALA		0	0	30	30	30	30	30	30	30	30	30	30	30	30	300	360	360	360
STROŠKI STORITEV		0	0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	8	10	12	12
STROŠKI DELA		0	0	0	6	6	6	6	6	6	6	6	6	6	6	54	72	86	86
VREDNOST ZALOGE PROIZVODA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
VSTOPNI DDV		0	0	6	6	6	6	6	6	6	6	6	6	6	6	62	74	74	74
SPREMENLJIVI STROŠKI / ENOTO		0,0	0,0	1,0	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2	1,3	1,3	1,3
MATERIAL / TRGOVSKO BLAGO	0,0	0,0	0,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0
VSTOPNI DDV V MATERIALIH		0,0	0,0	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2

0,09 DDV

0,09 DDV

0,20 DDV

Nadaljevanje

OBDOBJE:	-1	Mesec												Leto					DRUGI PODATKI
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	I	II	III	IV	V	
VINO		0,0	0,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	0,20 DDV
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1,0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
ZUNANJE STORITVE	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
VSTOPNI DDV V STORITVAH		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
STORITEV (PROVIZIJA ŠS)		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,20 DDV
CENA STORITVE		0,0	0,0	0,0	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	
POTROŠEK (STORITEV NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
NEPOSREDNO DELO	0,0	0,0	0,0	0,0	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	
DELO (ŠTUDENT)		0,0	0,0	0,0	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	
CENA DELA		0,0	0,0	0,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	
POTROŠEK (DELA NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
CATERING (SADNI SOK) 2 dcl																			
NETO PRODAJNA CENA		0,0	0,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	
PRODANA KOLIČINA		0	0	30	30	30	30	30	30	30	30	30	30	30	300	360	360	360	
ZALOGA KONEC OBDOBJA (KOLIČINA)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
PRIHODEK		0	0	60	60	60	60	60	60	60	60	60	60	60	600	720	720	720	0,09 DDV
IZSTOPNI DDV		0	0	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	51	61	61	61	
STROŠKI MATERIALA		0	0	24	24	24	24	24	24	24	24	24	24	24	240	288	288	288	
STROŠKI STORITEV		0	0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	8	10	12	12	
STROŠKI DELA		0	0	0	6	6	6	6	6	6	6	6	6	6	54	72	86	86	
VREDNOST ZALOGE PROIZVODA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
VSTOPNI DDV		0	0	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	2	22	27	27	27	
SPREMENLJIVI STROŠKI / ENOTO		0,0	0,0	0,8	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,1	1,1	
MATERIAL / TRGOVSKO BLAGO	0,0	0,0	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	
VSTOPNI DDV V MATERIALIH		0,0	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,09 DDV
SADNI SOK		0,0	0,0	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1,0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	
ZUNANJE STORITVE	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
VSTOPNI DDV V STORITVAH		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,20 DDV
STORITEV (PROVIZIJA ŠS)		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
CENA STORITVE		0,0	0,0	0,0	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	
POTROŠEK (STORITEV NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
NEPOSREDNO DELO	0,0	0,0	0,0	0,0	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	
DELO (ŠTUDENT)		0,0	0,0	0,0	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	
CENA DELA		0,0	0,0	0,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	
POTROŠEK (DELA NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
CATERING (NAVADNA VODA) 2 dcl																			
NETO PRODAJNA CENA		0,0	0,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	
PRODANA KOLIČINA		0	0	30	30	30	30	30	30	30	30	30	30	30	300	360	360	360	
ZALOGA KONEC OBDOBJA (KOLIČINA)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
PRIHODEK		0	0	30	30	30	30	30	30	30	30	30	30	30	300	360	360	360	0,09 DDV
IZSTOPNI DDV		0	0	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	3	26	31	31	31	
STROŠKI MATERIALA		0	0	6	6	6	6	6	6	6	6	6	6	6	60	72	72	72	
STROŠKI STORITEV		0	0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	8	10	12	12	
STROŠKI DELA		0	0	0	6	6	6	6	6	6	6	6	6	6	54	72	86	86	
VREDNOST ZALOGE PROIZVODA		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
VSTOPNI DDV		0	0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	7	8	9	9	
SPREMENLJIVI STROŠKI / ENOTO		0,0	0,0	0,2	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,5	0,5	
MATERIAL / TRGOVSKO BLAGO	0,0	0,0	0,0	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	

Nadaljevanje

OBDOBJE:	-1	Mesec												Leto					DRUGI PODATKI
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	I	II	III	IV	V	
VSTOPNI DDV V MATERIALIH		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
VODA		0,0	0,0	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2
CENA ENOTE MATERIALA		0,0	0,0	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2
POTROŠEK (MATERIALA NA ENOTO)		0	0	1,0	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1	1
ZUNANJE STORITVE	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
VSTOPNI DDV V STORITVAH		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
STORITEV (PROVIZIJA ŠS)		0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
CENA STORITVE		0,0	0,0	0,0	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3
POTROŠEK (STORITEV NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
NEPOSREDNO DELO	0,0	0,0	0,0	0,0	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2
DELO (ŠTUDENT)		0,0	0,0	0,0	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2
CENA DELA		0,0	0,0	0,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,0	2,4	2,4	2,4	2,4
POTROŠEK (DELA NA ENOTO)		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
PROIZVAJALNI STALNI STROŠKI																			
SKUPAJ PROIZVAJALNI STALNI STROŠKI	0	0	785	1170	5570	5620	5570	5570	6120	5570	5570	5620	5570	52735	73669	93165	93407	97499	
SKUPAJ VSTOPNI DDV		0	157	234	154	164	154	154	264	154	154	164	154	1907	3214	3261	3309	3359	
BRUTO PLAČA KUHARJA (2)		0	0	0	2600	2600	2600	2600	2600	2600	2600	2600	2600	23400	31200	49140	49140	51597	0,00 DDV
BRUTO PLAČA NATAKARJA (2)		0	0	0	2200	2200	2200	2200	2200	2200	2200	2200	2200	19800	26400	27720	27720	29106	0,00 DDV
DELOVNE OBLEKE		0	0	400	0	0	0	0	0	0	0	0	0	400	400	400	400	400	0,20 DDV
ELEKTRIKA		0	85	170	170	170	170	170	170	170	170	170	170	1785	2101	2164	2229	2296	0,20 DDV
ODVOZ SMETI		0	10	20	20	20	20	20	20	20	20	20	20	210	242	245	247	250	0,20 DDV
OGREVANJE		0	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	1100	1212	1224	1236	1249	0,20 DDV
PRANJE IN LIKANJE PRTOV, OBLEK		0	0	200	200	200	200	200	200	200	200	200	200	2000	2472	2546	2623	2701	0,20 DDV
DROBNI MATERIAL (CATERING)		0	500	0	0	0	0	0	500	0	0	0	0	1000	1000	1000	1000	1000	0,20 DDV
DROBNI MATERIAL (ČIŠČENJE)		0	50	0	0	50	0	0	50	0	0	50	0	200	200	200	200	200	0,20 DDV
VZDRŽEVANJE		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	5000	5000	5000	5000	5000
ČISTILNI SERVIS		0	0	200	200	200	200	200	200	200	200	200	200	2000	2472	2546	2623	2701	0,20 DDV
VODA		0	40	80	80	80	80	80	80	80	80	80	80	840	970	979	989	999	0,20 DDV
STROŠKI PRODAJE																			
SKUPAJ STROŠKI PRODAJE	0	0	0	536	1139	180	180	0	0	1000	0	0	0	3035	2500	2625	2756	2894	
SKUPAJ VSTOPNI DDV		0	0	107	228	36	36	0	0	200	0	0	0	607	500	525	551	579	
OGLAŠEVANJE		0	0	536	1139	180	180	0	0	1000	0	0	0	3035	2500	2625	2756	2894	0,20 DDV
STROŠKI UPRAVE																			
SKUPAJ STROŠKI UPRAVE	0	0	1210	2430	2430	2430	2440	2430	2930	2430	2440	2430	2430	26030	29710	31051	31072	32479	
SKUPAJ VSTOPNI DDV		0	42	46	46	46	48	46	146	46	48	46	46	606	662	666	670	675	
BRUTO PLAČA DIREKTORICE		0	1000	2200	2200	2200	2200	2200	2200	2200	2200	2200	2200	23000	26400	27720	27720	29106	0,00 DDV
TELEFON (STACIONARNI, MOBILNI)		0	30	60	60	60	60	60	60	60	60	60	60	630	720	720	720	720	0,20 DDV
DROBNI MATERIAL (PISARNIŠKI)		0	10	0	0	0	10	0	0	0	10	0	0	30	30	30	30	30	0,20 DDV
RAČUNOVODSKI SERVIS		0	170	170	170	170	170	170	170	170	170	170	170	1870	2060	2081	2102	2123	0,20 DDV
IZOBRAŽEVANJE		0	0	0	0	0	0	0	500	0	0	0	0	500	500	500	500	500	0,20 DDV
IZREDNI PRIHODKI																			
SKUPAJ IZREDNI PRIHODKI	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
SKUPAJ VSTOPNI DDV		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
PRIHODEK		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0,00 DDV
IZREDNI ODHODKI																			
SKUPAJ IZREDNI ODHODKI	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
SKUPAJ VSTOPNI DDV		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0,00 DDV
ODHODEK		0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	

Legenda: Davek – Davek od dohodka PO, DDV – stopnja DDV, AM – amortizacijska stopnja, OM – letna obrestna mera.

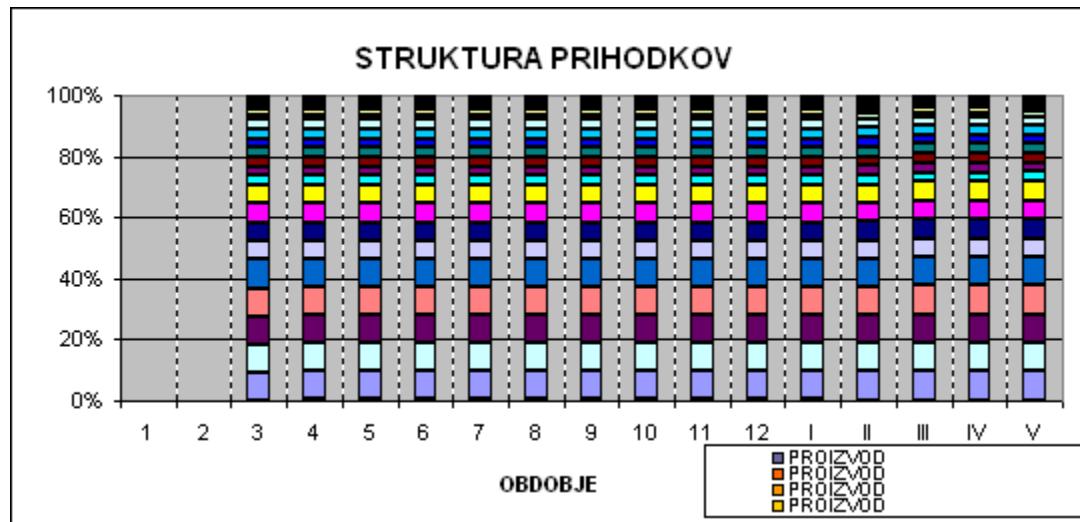
Se nadaljuje

Nadaljevanje

OBDOBJE:	-1	Mesec												Leto				
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	I	II	III	IV	V
CILJNE SPREMENLJIVKE																		
KAPITAL	0	128721	125122	129427	128696	128881	129112	129540	128924	128365	128803	129206	129667	129667	135880	150655	163338	177212
DOBIČEK	0	-1279	-3599	4305	-731	185	231	428	-616	-559	437	404	460	-333	6213	14775	12683	13874
DENAR	0	235	35131	4880	3762	3782	3676	3796	2624	1729	2019	2069	2193	2193	8256	20475	16605	33044

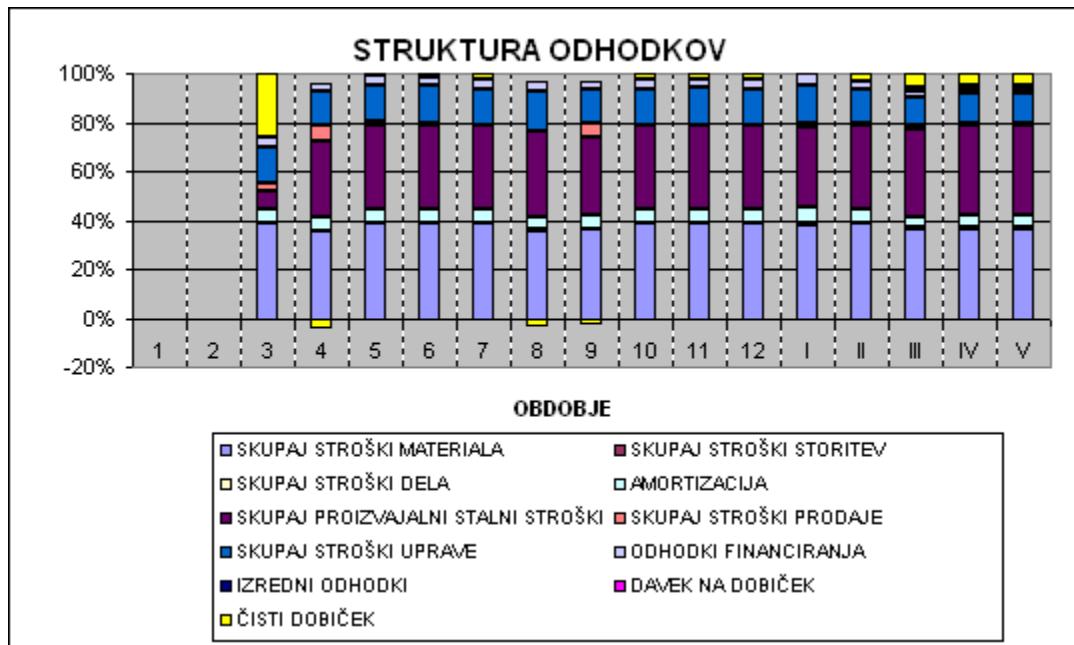
OBDOBJE:	-1	Mesec												Leto				
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	I	II	III	IV	V
STRUKTURA PRIHODKOV (v %)																		
SKUPAJ PRIHODKI	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
SKUPAJ PRIHODKI OD PRODAJE	#####	#####	99,8	99,6	99,6	99,6	99,6	99,6	99,6	99,6	99,6	99,6	99,6	99,7	99,7	99,7	99,7	99,7
PROIZVOD	#####	#####	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,3	9,3
PROIZVOD	#####	#####	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,3	9,3
PROIZVOD	#####	#####	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,3	9,3
PROIZVOD	#####	#####	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,3	9,3
PROIZVOD	#####	#####	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,2	9,3	9,3
PROIZVOD	#####	#####	6,1	6,1	6,1	6,1	6,1	6,1	6,1	6,1	6,1	6,1	6,1	6,1	6,1	6,1	6,2	6,2
PROIZVOD	#####	#####	6,1	6,1	6,1	6,1	6,1	6,1	6,1	6,1	6,1	6,1	6,1	6,1	6,1	6,1	6,2	6,2
PROIZVOD	#####	#####	6,1	6,1	6,1	6,1	6,1	6,1	6,1	6,1	6,1	6,1	6,1	6,1	6,1	6,1	6,2	6,2
PROIZVOD	#####	#####	6,1	6,1	6,1	6,1	6,1	6,1	6,1	6,1	6,1	6,1	6,1	6,1	6,1	6,1	6,2	6,2
PROIZVOD	#####	#####	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,1	3,1	3,1
PROIZVOD	#####	#####	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,0	3,1	3,1	3,1
PROIZVOD	#####	#####	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1
PROIZVOD	#####	#####	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,0	3,0
PROIZVOD	#####	#####	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,0	3,0
PROIZVOD	#####	#####	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,0	3,0
PROIZVOD	#####	#####	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,1	3,0	3,0
PROIZVOD	#####	#####	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5
PROIZVOD	#####	#####	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5
PROIZVOD	#####	#####	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5	1,5
PROIZVOD	#####	#####	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,2	0,2
PROIZVOD	#####	#####	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,2	0,2
PROIZVOD	#####	#####	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,3	0,3
PROIZVOD	#####	#####	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,3	0,3
PROIZVOD	#####	#####	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,5	0,4	0,4	0,4
PROIZVOD	#####	#####	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,2	0,2	0,2
PROIZVOD	#####	#####	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,2	0,2	0,2
PROIZVOD	#####	#####	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,2	0,2	0,2
PRIHODKI FINANCIRANJA	#####	#####	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,2	0,1	0,1	0,1
IZREDNI PRIHODKI	#####	#####	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0

Nadaljevanje



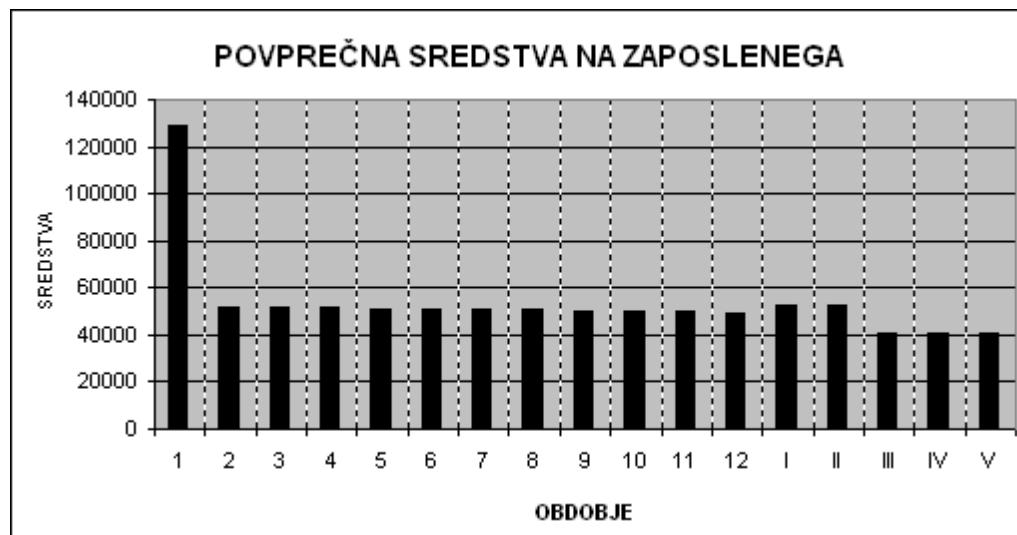
Nadaljevanje

OBDOBJE:	-1	Mesec												Leto				
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	I	II	III	IV	V
STRUKTURA ODHODKOV (v %)																		
SKUPAJ PRIHODKI	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
SKUPAJ STROŠKI MATERIALA	#####	#####	38,5	38,4	38,4	38,4	38,4	38,4	38,4	38,4	38,4	38,4	38,4	38,4	38,4	38,4	38,4	38,4
SKUPAJ STROŠKI STORITEV	#####	#####	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,0	0,0	0,0	0,0
SKUPAJ STROŠKI DELA	#####	#####	0,0	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,4	0,3	0,3	0,3	0,3
AMORTIZACIJA	#####	#####	5,8	5,8	5,8	5,8	5,8	5,8	5,8	5,8	5,8	5,8	5,8	5,8	7,0	5,3	4,5	5,6
SKUPAJ PROIZVJALNI STALNI STROŠKI	#####	#####	7,2	34,0	34,4	34,0	34,0	37,4	34,0	34,0	34,4	34,0	32,2	34,2	36,2	36,3	36,5	
SKUPAJ STROŠKI PRODAJE	#####	#####	3,3	7,0	1,1	1,1	0,0	0,0	6,1	0,0	0,0	0,0	1,9	1,2	1,0	1,1	1,1	
SKUPAJ STROŠKI UPRAVE	#####	#####	14,9	14,9	14,9	14,9	14,9	17,9	14,9	14,9	14,9	14,9	15,9	13,8	12,1	12,1	12,2	
ODHODKI FINANCIRANJA	#####	#####	4,0	3,9	3,9	3,8	3,8	3,8	3,7	3,7	3,7	3,6	4,4	3,1	2,3	2,0	1,6	
IZREDNI ODHODKI	#####	#####	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	
DAVEK NA DOBIČEK	#####	#####	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,7	1,4	1,2	1,3
ČISTI DOBIČEK	#####	#####	26,4	-4,5	1,1	1,4	2,6	-3,8	-3,4	2,7	2,5	2,8	-0,2	2,9	5,7	4,9	5,2	



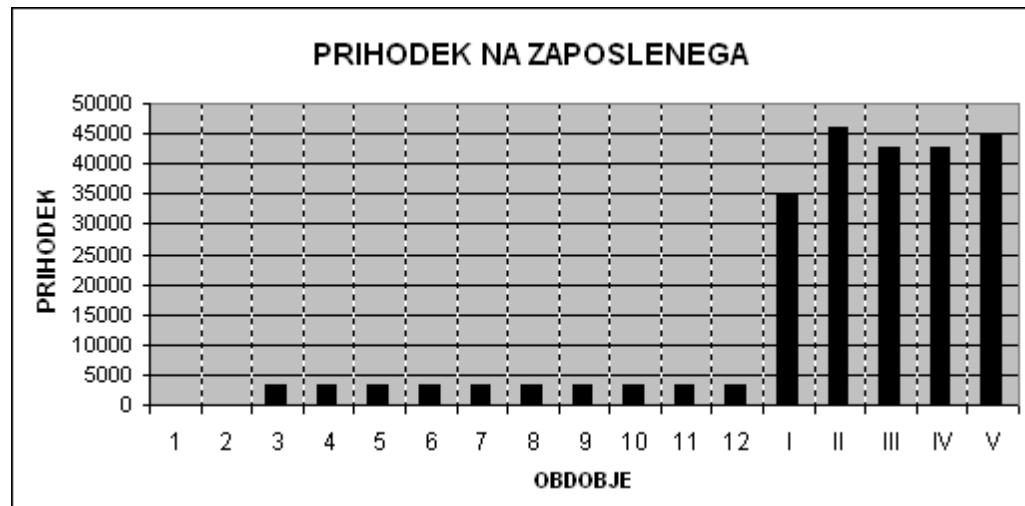
Nadaljevanje

OBDOBJE:	Mesec												Leto				
	-1	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	I	II	III	IV
POVPREČNA SREDSTVA NA ZAPOSLENEGA V OBDOBJU																	
POVPREČNA SREDSTVA NA ZAPOSLENEGA																	
	129360	51384	51384	51536	51236	51036	50847	50551	50153	49902	49745	49572	53024	52446	40573	40571	40460



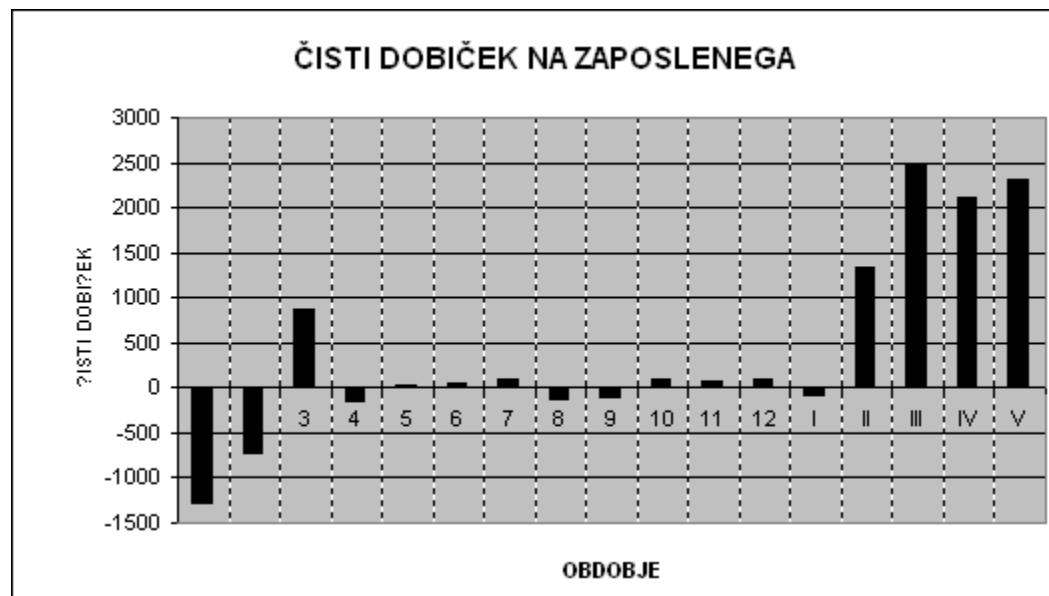
Nadaljevanje

OBDOBJE:	Mesec												Leto					
	-1	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	I	II	III	IV	V
PRIHODEK NA ZAPOSLENEGA																		
PRIHODEK NA ZAPOSLENEGA	0	0	3266	3272	3272	3272	3272	3272	3272	3272	3272	3272	3272	35047	46114	42878	42878	44543



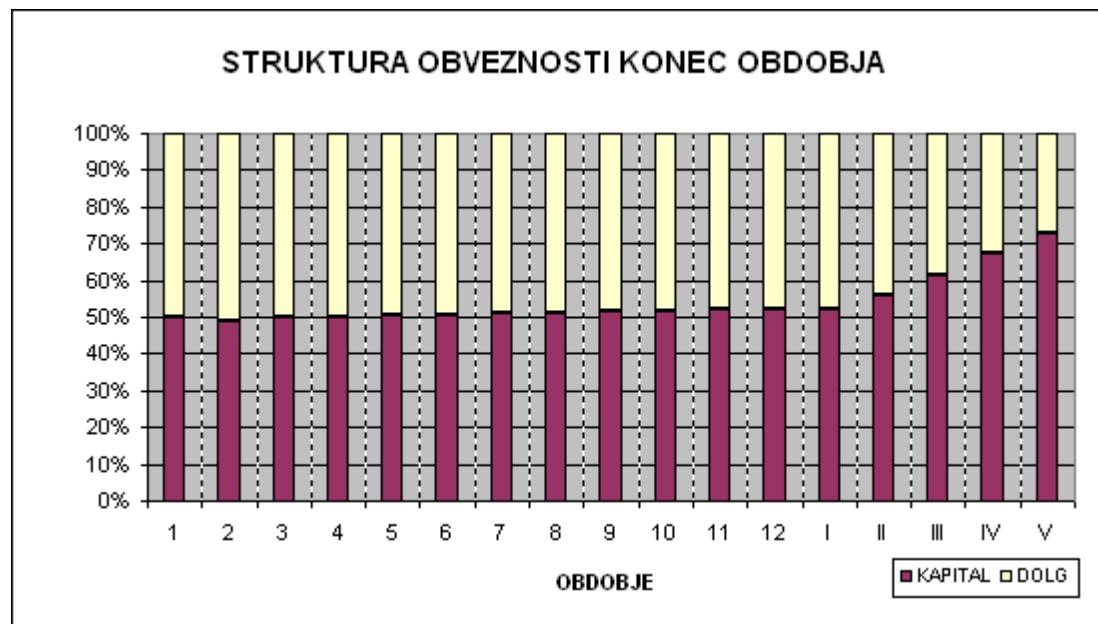
Nadaljevanje

OBDOBJE:	Mesec												Leto			
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	I	II	III	IV
ČISTI DOBIČEK NA ZAPOSLENEGA																
ČISTI DOBIČEK NA ZAPOSLENEGA																
-1279	-720	861	-146	37	46	86	-123	-112	87	81	92	-71	1331	2462	2114	2312



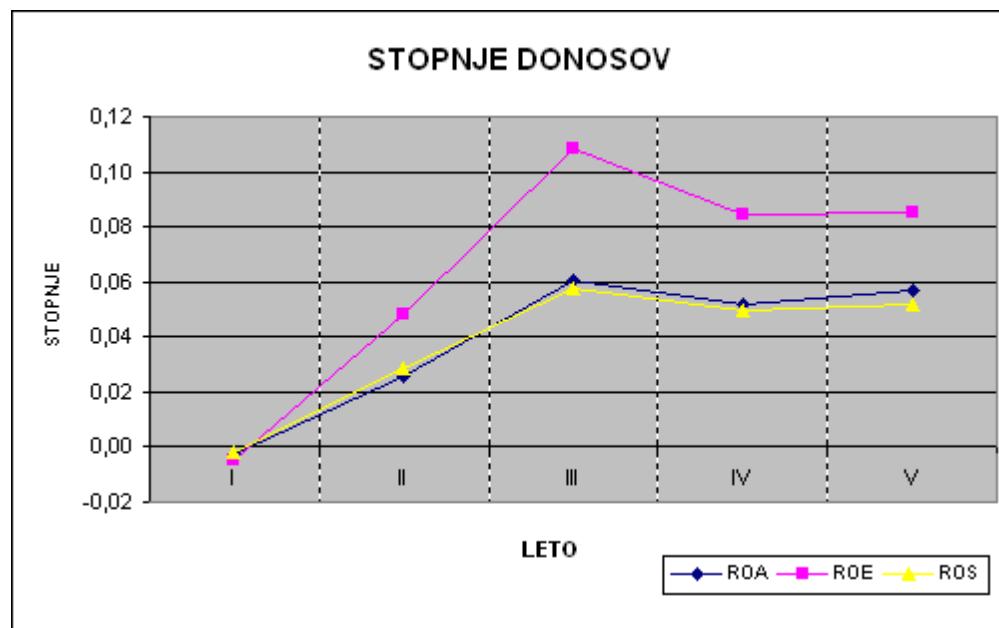
Nadaljevanje

OBDOBJE:	Mesec												Leto				
	-1	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	I	II	III	IV
STRUKTURA OBVEZNOSTI KONEC OBDOBJA (V %)																	
CELOTNE OBVEZNOSTI	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
KAPITAL	49,8	49,0	50,0	50,1	50,4	50,7	51,0	51,2	51,4	51,7	52,0	52,4	52,4	56,1	61,5	67,5	72,8
DOLG	50,2	51,0	50,0	49,9	49,6	49,3	49,0	48,8	48,6	48,3	48,0	47,6	47,6	43,9	38,5	32,5	27,2



Nadaljevanje

OBDOBJE:	Mesec												Leto					
	-1	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	I	II	III	IV	V
STOPNJE DONOSOV																		
ROA (ČISTI DOBIČEK / POVPREČNA SREDSTVA)	ROA	-0,12	-0,17	0,20	-0,03	0,01	0,01	0,02	-0,03	-0,03	0,02	0,02	0,02	0,00	0,03	0,06	0,05	0,06
ROE (ČISTI DOBIČEK / POVPREČNI KAPITAL)	ROE	-0,24	-0,34	0,41	-0,07	0,02	0,02	0,04	-0,06	-0,05	0,04	0,04	0,04	-0,01	0,05	0,11	0,08	0,08
RETURN ON SALES (ČISTI DOBIČEK / PRIHODEK)	ROS	#####	#####	0,26	-0,04	0,01	0,01	0,03	-0,04	-0,03	0,03	0,02	0,03	0,00	0,03	0,06	0,05	0,05



Nadaljevanje

		Leto				
		I	II	III	IV	V
INTERNA STOPNJA DONOSA (IZ PODATKOV PO LETIH)		0				
INTERNA STOPNJA DONOSA	8,1%	0	-130000	0	0	177212